

Memorandum

Nyemission i Brighter AB (publ)

Välkommen att teckna aktier
5 – 19 december 2012



Brighter One™

B Brighter
Diabetes care made easy.™

Innehållsförteckning

- 03 Erbjudandet i korthet
- 05 Motiv för erbjudandet
- 06 VD har ordet
- 07 Vad har hänt sedan förra emissionen?
- 10 Brighter One™ gör livet lättare
- 12 Diabetes – en kort introduktion
- 14 Marknaden
- 16 Brighters verksamhet
- 22 Utvald finansiell information
- 24 Styrelse och revisorer
- 30 Aktiekapital och ägarförhållande
- 32 Legala frågor och övrig information
- 34 Villkor och anvisningar
- 38 Riskfaktorer

Undantag från prospektskyldighet

Detta memorandum har inte granskats och godkänts av Finansinspektionen. Memorandumet avseende nyemission är undantaget från prospektskyldighet enligt ”Lag om handel med finansiella instrument – Undantag avseende erbjudande till allmänheten”. Grunden för undantaget är att det sammanlagda värdet av erbjudandet av finansiella instrumentet understiger 2,5 miljon euro under en tolv månadersperiod.

Erbjudandet i korthet

Avstämningsdag: 30 november 2012

Teckningstid: 5 – 19 december 2012

Teckningskurs: 3,20 SEK per aktie

Emissionsvolym: 2 115 107,20 SEK

Antal aktier innan emission: 11 235 510 aktier

Antal aktier i erbjudandet: 660 971 aktier

Företrädesrätt:

För varje befintlig aktie erhålls en (1) teckningsrätt. Innehav av sjutton (17) teckningsrätter berättigar till teckning av en (1) ny aktie.

Handel med teckningsrätter:

Handel med teckningsrätter kommer att ske på AktieTorget under perioden 5 – 19 december 2012.

Handel med BTA:

Handel med BTA (Betald Tecknad Aktie) kommer att ske på AktieTorget från och med den 5 december 2012 fram till dess att Bolagsverket har registrerat emissionen. Denna registrering beräknas ske i mitten av januari 2013.

Tecknings- och garantiåtagande:

Brighter har genom avtal med styrelse och VD erhållit garantiteckning om drygt 700 000 SEK. Bolaget överväger härutöver att anskaffa ytterligare teckningsåtaganden. I det fall ytterligare teckningsåtagare anskaffas kommer detta att meddelas via pressmeddelande.

Handelsplats:

Aktien är listad på AktieTorget.

Avsiktsförklaring

Bolaget har av VD och styrelse och närstående till styrelsen samt medarbetare erhållit garanti och avsiktsförklaringar om teckning omfattande drygt 700 000 kronor, vilket motsvarar 33 procent av emissionen. Till dessa utgår ingen ersättning för garanti- eller avsiktsförklaringarna.

Styrelsens försäkran

Memorandumet har upprättats av styrelsen vid Brighter AB (publ) med anledning av nyemission i bolaget. Styrelsen för Brighter AB (publ) är ansvarig för innehållet i memorandumet. Härmed försäkras att styrelsen vidtagit alla rimliga försiktighetsåtgärder för att säkerställa att uppgifterna i memorandumet, såvitt styrelsen känner till, överensstämmer med faktiska förhållanden och ingenting är utlämnat, som skulle kunna påverka memorandumets innebörd.

Stockholm den 4 december 2012

Brighter AB (publ)

Gert Westergren

Truls Sjöstedt

Michael Frantzén

Lars Flening

Henrik Norström





- 4,7 mkr av 6 mkr av kapitalbehovet är säkrat. Genom lån och krediter har bolaget säkrat tillgång till 4 mkr. Grundarna och styrelsen garanterar 0,7 mkr av emissionen. Återstoden av emission erbjuds till befintliga och nya ägare.
- Rubin Medical har lagt en första order på 5000 enheter till ett beräknat värde av cirka 24,5 miljoner kronor inklusive förbrukningsartiklar.
- 75 procent av alla insulinbehandlade diabetiker önskar ett integrerat tekniskt hjälpmedel för egenvård. Ingen aktör har hittills erbjudit diabetikerna en sådan allt-i-ett utrustning. (Journal of Experimental and Clinical Endocrinology & Diabetes (2005 Oct:113 (9):541-4))
- Patentet är godkänt i Europa och Kina. Patentansökan är under behandling i USA, Japan, Indien och Brasilien.

Motiv för erbjudandet

Brighter gör livet enklare

Brighter AB har sedan 2007 utvecklat och har erhållit patent på det första diabetes-hjälpmidlet som kombinerar alla funktioner i en enda enhet – Brighter One™. Med andra ord finns blodprovstagning, blodsockermätning, insulininjektion och automatisk journal för första gången i ett och samma skal. Precis som med en smartphone så får man med sig allt i en fickvänlig förpackning, vilket gör den lätt att ta med sig.

Brighter gör livet tryggare

Att ta en för stor insulindos är förenat med akut livsfara. En automatisk journal över tagna insulindoser ger en personlig trygghet när minnet sviker, en osviktig hjälp både när livet är stressigt och på livets höst. För anhöriga ger det både en möjlighet att snabbt bedöma om deras hjälp behövs akut och veta att inga doser glömdes eller hoppades över.

Första ordern är på plats

Rubin Medical som har varit Brighters samarbetspartner när det gäller de nordiska marknaderna sedan 2010, lade för ungefär ett år sedan den första ordern hos oss om 5000 enheter av Brighter One™, vilket innebär ett beräknat ordervärde om 24,5 mkr. Den nordiska marknadspotentialen för Brighter One™ beräknar vi till mellan 25 000 - 50 000 aktiva användare, dvs fem till tio gånger liggande orderstorlek.

Produktion

Sedan emissionen för ett år sedan har allt fokus varit på att leverera på den första ordern. Att göra det sista arbetet med att få upp produktion samt verktyg är budgeterat till 6 mkr inklusive godkännande. Motivet till aktuell emission är att säkerställa kapitalet för att kunna leverera på ordern.

Finansiering

Av kapitalbehovet på 6 mkr för att nå marknaden är redan 78% täckt innan emission startar. Via lån och krediter täcks 4 mkr av kapitalbehovet, 0,7 mkr är täckt av VD och styrelse och närstående till styrelsen samt medarbetare. Emissionskostnaderna för denna emission beräknas till under 100 000 SEK.

Garanti

Grundarna, Truls Sjöstedt och Michael Frantzén, garanterar tillsammans 500 000 SEK i emissionen. I den mån emissionen övertecknas förbehåller de sig rätten att efter emissionen avslutats avgöra om de vill avstå sitt företräde eller ej.

Framtidsutsikter

Efter att leveranserna har börjat skall ett stabilt och positivt kassaflöde följa omgående, då affärsmodellen är uppbyggd kring förbrukningsartiklar. Det egna kassaflödet beräknas räcka till för att expandera organiskt med egna medel.



VD har ordet

Jag vill börja med att tacka alla er som investerat i Brighter. Året startade för oss med en liten budget men med en stor order i ryggen och viljan att lyckas. Vi var tvungna att planera om allt vårt arbete för att försöka få kostnader att hamna så nära leverans som möjligt.

I stort har vi lyckats rulla på enligt plan, om än att vi helt plötsligt fick en större designbudget då vi fick en designcheck på 250 000 SEK från Stiftelsen Svensk Industridesign (SVID). Mer tid har vi tack vare detta gett till designen och jag är oerhört glad att vi fått in Nadezda Ershova som lett mycket av det praktiska runt detta. Förutom att hon i sin roll hos oss håller i allt det praktiska runt kvalitetssystem och godkännande processen.

Den stora utmaningen under hösten har varit att ordna ett bra finansieringspaket för bolaget fram till dess att vi kan börja fakturera. Detta har varit en lång och stundtals frustrerande process och jag är glad att vi har en så bra styrelse. Henrik Norström som vi fick med i styrelsen i samband med årsstämman, har med sin breda internationella bakgrund inom bl.a. finanssektorn stärkt oss inte bara inför denna emission utan gett en långsiktighet i vår finansiering framåt.

För att kunna börja leverera och fakturera på Rubins order så behöver vi säkra 6 mkr. Styrelsen har gjort ett hästjobb för att få en så stor del som möjligt av vårt kapitalbehov täckt via lån.

Totalt täcker vi i styrelsen ihop med lån nu upp mer än 4,7 mkr av de 6 mkr som behövs för att vi ska kunna börja leverera. Jämfört med våra planer för 1,5 år sedan så är den preliminära lanseringen uppskjuten ungefär ett halvår.

Nu gör vi en emission på de ca 2 mkr som är kvar. Jag och Michael Frantzén (min medgrundare) garanterar 0,5 mkr av denna. Hade vi haft möjlighet hade vi tagit allt själva, men vi ser också nyttan i att det blir ännu fler ägare i bolaget. Ihop med styrelse och närstående till styrelsen samt medarbetare täcker vi drygt 0,7 mkr av emissionen själva.

Genom att garantera själva och ha ett kompetent team räknar vi med att hålla emissionkostnaderna under 100 000 SEK. Så redan innan emissionen startar formellt så har vi säkrat mer än 78% av bolagets kapitalbehov.

Att det nu kommer att bli en något större andel av aktierna som inte sitter fast hos oss grundare tror jag är positivt då det lär öka likviditeten i aktien och det bör gynna övriga ägare positivt.

Så välkommen att teckna aktier och med det hjälpa oss börja leverera och fakturera på en order värd 24,5 mkr.

Truls Sjöstedt
Grundare och VD



Vad har hänt sedan förra emissionen?

Har fått order värd 24,5 mkr

Under 2011 ingick Brighter AB ett samarbete för distribution och marknadsföring i Norden för Brighter One™, med Rubin Medical, som är en av de ledande distributörerna inom diabeteshjälpmiddel. Rubin Medical lade även en första order på 5000 enheter till ett beräknat värde av cirka 24,5 miljoner kronor. Rubin Medical fick en ny tung institutionell ägare med ambition att växa inom medtech gör att Rubin Medical har ett än mer koncentrerat fokus på att leverera försäljningsresultat inom vår marknad.



Ny vetenskaplig rådgivare

Docent Lars Wibell har under mer än 30 år varit en av Sveriges mer välkända profiler och läkare inom diabetesområdet, verksam vid Akademiska Sjukhuset i Uppsala. Bl.a. som entusiastisk föreläsare för god kontroll av blodsocker, helst styrd av patienten själv genom "skräddarsydd" insulinbehandling, och som introduktör av HbA1c-analyserna i Sverige, är Lars en av de personer som haft stor betydelse för tidig och snabb utveckling av den svenska diabetesvården.

Många år innan det fanns någon systematisk utbildning i diabetes för läkare och sjuksköterskor initierade Lars, redan 1982,

de s.k. DiP- kurserna (Diabetes i Praktiken) - och ledde dem i 18 år. Kurserna var utformades som veckolånga internat för 25 personer med fokus på hela eller halva team av läkare, sköterskor och t.ex. dietist. Ett par hundratal sköterskor och lika många läkare hann man utbilda under 2 decennier. Målet var samma som i dag - att i nära samverkan med patienterna använda bästa ändamålsenliga teknik med hjälp av god och uppdaterad kunskap.

Topptre i EU

Brighter har flera gånger tidigare tävlat och även blivit utnämnda till olika priser. Som första svenska företag gick Brighter i år till final i ACES Awards i deras LifeScience-kategori. ACES Awards instiftades av bland annat INSEAD och ESADE. De samarbetar med EIT, European Institute of Innovation and Technology och EU för att främja entreprenörskap och uppmärksamma innovativa europeiska bolag.





Stärkt patentportfölj

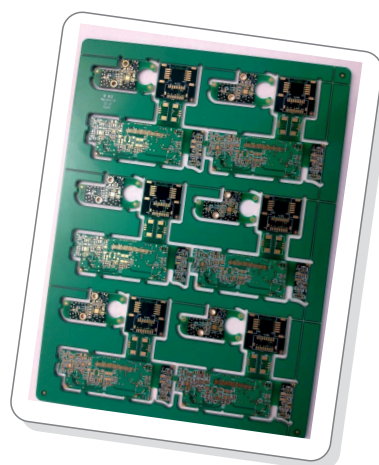
Förutom det tidigare godkända Europapatentet har nu den kinesiska patentmyndigheten meddelat att de beviljat bolagets patent i Kina och skyddar därmed Brighter One™ på den marknad med flest diabetiker i världen. Antalet diabetiker i Kina har under de senaste sju åren vuxit med 30 procent. Redan 2010 var Kina det land med flest diabetiker i världen, då beräknades minst 92 miljoner vara drabbade och experterna befarar att ökningen fortsatt dramatiskt och den nu publicerade studien verkar bekräfta detta.¹

Patentansökan är under behandling i USA, Japan, Indien och Brasilien, där respektive myndighet arbetar på enligt våra förväntningar. Vidare håller ett antal olika tekniska lösningar att utvärderas och flera nya patentansökningar förväntas av dessa.

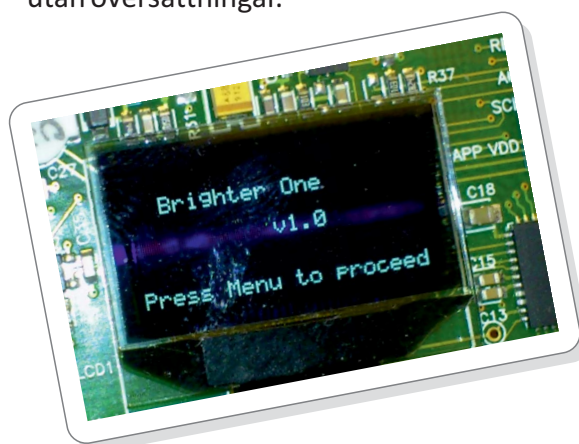
Smartare och enklare elektronik

Vårens revidering av elektroniken har gett oss en robustare och flexiblare elektronik som ska kunna följa med i flera nya generationer. Utökade möjligheter att ansluta andra typer av biosensorer gör att den nya moduluppbyggda designen är både framtidssäker och flexibel för anpassningar till andra marknader än diabetes.

De första kretskorten med den nya elektroniken blev klara i slutet av sommaren och har en ny mycket skarp skärm. En avsevärt mycket bättre betraktningssvinkel och bättre kontrast gör att mindre skärmar kan användas utan att det blir svårsläst.



Valet av internt uppladdningsbart batteri gav minskade kostnader för mekaniken då vi slapp luckor och liknande för batterier. Ihop med ett förbättrat och förenklat menysystem som i princip är helt grafiskt har vi nu ett smidigt system som fungerar internationellt utan översättningar.



1. <http://care.diabetesjournals.org/content/35/5/1028>



Ett glatt team hos industridesignfirman Reload

En tuff budget

Även med en stor order i ryggen så var faktum det att bolaget hade fått in hälften av det kapital som söktes vid den förra emissionen. Omplanering av arbetet för att skjuta så mycket av kostnaderna till precis innan leverans gav bolaget möjlighet att prioritera lånefinansiering framför nyemission.

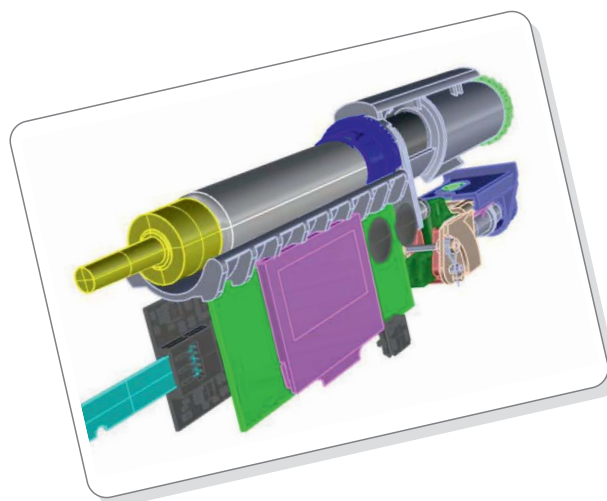
Full pott

I konkurrens med 60 andra bolag var Brighter det enda som fick full pott från Stiftelsen Svensk Industridesign (SVID). De 250 000 kr som bolaget fick var öronmärkta för just design och gav bolaget möjlighet att utan egen kostnad förbättra både utseende och funktion. Ett intensivt arbete under hela hösten resulterade inte bara i en snyggare produkt utan även oväntat stora förbättringar av funktionen. Den nya designen kommer presenteras när designskyddet är färdigregistrerat.

Mekanik och produktion

Ett antal produktionsverktyg återstår att få klara, dels eftersom designen först behövde bli klar men även för att budgeten inte tillät dem tidigare. Vi har hunnit utvärdera flera produktionspartners och hittat sådana som har gemensamma intressen med oss och som har godkännanden på plats för att underlätta vår egen CE-märkning.

Den mekanik som blivit klar under året har överträffat förväntningarna. En intressant lärdom har varit att det inte finns tillgänglig data på vilka plastmaterial som gnisslar om de löper ut med varandra.



Brighter One™ gör livet lättare



Patenterad världsnyhet för diabetiker

En insulinbehandlad diabetiker skall kontrollera sitt blodsockervärde varje gång medicinering med insulin sker. En journal över doser och blodsockervärden skall föras för att uppföljning ihop med vårdpersonal skall kunna genomföras enligt läkarens föreskrifter. En korrekt skött behandling kräver fem saker som alltid behöver tas med och finnas till hands. (Blodsockermätare, blodprovtagare, teststickor, injektionshjälpmedel och journal.)

Brighter One™ är den patenterade lösningen som sänker antalet objekt en diabetiker behöver ha med sig från fem till ett. Brighters patent omfattar denna kombination och det ger bolaget ensamrätt till världens första system som kan övervaka blodglukos, injicera insulin och logga insulindoser. För närvarande finns det inga andra företag som kan erbjuda en liknande lösning som Brighter. Det patent som Brighter innehar bedöms vara mycket starkt, och bygger på att kombinera redan existerande teknik. Försök till att kringgå detta patent kommer med största sannolikhet att bryta mot existerande regelverk för medicintekniska produkter.

Kontroll

Insulinbehandlade diabetiker ska kontrollera sitt blodsocker före varje insulindosering. Integrerat i Brighter One™ finns blodprovstagare samt blodsockermätare med teststickor i en intern kassett (intern kassett är planerad till version två av produkten). En enhetlig och diskret lösning med allt som behövs för att få fram ett blodprov samt analysera detta och få ett blodsockervärde. Till skillnad från de flesta system idag så behövs ingen plan yta för att placera sin utrustning på för att utföra en kontroll av blodsockernivån. Med Brighter One™ är det lätt att testa sig även i farten. Framför allt är det lätt att kontrollera vid rätt tillfälle.

Ersätter: Blodsockermätare, blodprovtagare och teststickor.

Medicinering

Brighter One™ passar till de kommersiellt tillgängliga insulinampullerna, vilket gör att man kan ha Brighter One™ oavsett behandling. Med en doseringsnoggrannhet på steg om 0,5 enheter fungerar den för både vuxna och barn. Den digitala avläsningen erbjuder en stor och tydlig display som visar

dos men även att doseringshistoriken automatiskt lagras. Nu blir det lättare att ta rätt dos och se att man verkligen tog sitt insulin.

Ersätter: Injektionshjälpmedel (exempelvis insulinpenna).

Bekvämlighet

Diabetiker behöver nu bara komma ihåg en sak – Brighter One™ – och allt som behövs är med och den passar enkelt i fickan eller väskan. Den påminner om vad som ska göras och när. Den handskrivna journalen är ett minne blott. Per automatik lagras information om blodsockernivå och insulindos, och med en knapptryckning lagras extra information om aktivitet, mat eller liknande. Brighter One™ gör livet enklare.

Ersätter: Handskriven journal.

Uppföljning

Brighter One™ lagrar både blodsockervärden och doseringshistoriken. Med en enkel knapptryckning ser man senaste blodsockervärde samt när och hur mycket insulin som togs. De senaste insulindoseringarna kan för anhöriga vara livräddande att veta. Läkarbesök går snabbare då det via datorn enkelt kan fås en komplett journal. För vårdpersonalen så finns det för första gången en komplett journal över både blodsockervärden och insulindoser. Brighter One™ gör det enklare att vara diabetiker och förenklar även för läkare och övrig vårdpersonal.

Även för de med pump

Är man som diabetiker behandlad med insulinpump ska man alltid ha med sig blodsockermätare, blodprovtagare, teststickor & injektionshjälpmedel (exempelvis insulinpenna) som en backup. Brighter One™ innehåller allt detta och är därmed den

backup alla pumpbehandlade diabetiker behöver.

Bevisat

75 % av alla patienter skulle vilja ha en egenvårdslösning som sänker antalet objekt från fem till fyra enligt en publicerad vetenskaplig studie.² Brighter One™ sänker antalet objekt från fem till ett. Bolagets egna fokusgrupper vid Danderyds Sjukhus, Södersjukhuset, Karolinska Sjukhuset samt fristående patientintervjuer pekar på att denna siffra verkar vara en underskattning. Snittbetyget för att Brighter One™ integrerar de olika delarna blev 8 av 10. Att det går att enkelt kontrollera om insulin tagits fick 9 utav 10 i betyg. Maxbetyg fick Brighter One™ för kombinationen att ha allt integrerat och teststickor i en intern kassett. För vårdpersonalen är det den automatiska journalen som är det avgörande säljargumentet. Alla tillfrågade diabetes-sköterskor och läkare ger denna funktion högsta betyg.

Marknad

Redan idag finns en stor marknad för leveranssystem av insulin till diabetiker. Även om ingen annan aktör erbjuder alla funktioner i en enhet, finns det etablerade lösningar baserade på pennor, pumpar eller sprutor. Marknadsandelen för dessa olika leveranssystem av insulin är olika mellan målgrupperna. I Europa har insulinpennan den största marknadsandelen (86 %) bland typ 1-diabetiker medan pump är mycket vanligare i USA (76 % marknadsandel) för denna grupp. Bland typ 2-diabetiker har insulinpenna nästan 100 % av marknaden i Europa och i USA har vanlig injektionsspruta ihop med insulinpenna i princip samma dominans. Två av våra huvudmålgrupper utgörs av alla de 22 miljoner diabetiker i EU och USA som är insulinbehandlade. Detta segment omsätter ca 29 miljarder kronor årligen.

2. Journal of Experimental and Clinical Endocrinology & Diabetes (2005 Oct;113 (9):541-4)



Diabetes – en kort introduktion

Diabetes, *diabetes mellitus*, är en av de vanligaste sjukdomarna i världen. Varje år dör 3,8 miljoner människor till följd av sjukdomen.

Bakgrund

Det livsviktiga hormonet insulin, som utsöndras av bukspottskörteln, har en nyckelroll i att balansera halten av socker (glukos) i blodet. Kroppens organ, framförallt hjärnan, är beroende av att en korrekt blodsockernivå upprätthålls.

Diabetes

Diabetes uppstår genom att kroppens egen insulinproduktion är helt utslagen (typ 1-diabetes) eller insulinupptaget är hämmat (typ 2-diabetes). Insulinets roll är att reglera sockerhalten (glukosen) i blodet. Hos personer utan diabetes sker detta automatiskt genom att kroppen producerar insulin efter behov, beroende på blodsockernivån som i sin tur beror på framförallt aktuellt intag av mat och dryck och grad av fysisk aktivitet.

Hos en person med diabetes finns inte denna funktion, vilket innebär att blodsockernivån stiger okontrollerat, och i fallet typ 1-diabetes leder detta till döden utan behandling med insulin. I fallet typ 2-diabetes leder det till ständigt förhöjda blodsockernivåer.

Komplikationer

Förhöjda blodsockernivåer drabbar alla typer av diabetiker, vilket i sin tur leder till funktionsnedsättning och allvarliga och på sikt livshotande komplikationer. Om insulin har överdoserats finns även risk för omedelbara komplikationer på grund av alltför låga blodsockernivåer. Exempel på komplikationer är:

- Njursvikt
- Blindhet
- Diabetisk neuropati
- Högt blodtryck

- Problem med blodcirkulationen i benen, vilket kan leda till fot- och bensår och i senare skede amputation.
- Ketonförgiftning
- Neuroglycopennt syndrom, allvarlig sockerbrist i hjärnan, vilket är ytterst allvarligt och kan ha dödlig utgång.

Hur vanligt är diabetes?

Såväl typ 1- som typ 2-diabetes ökar ständigt i världen. Varför typ 1-diabetes ökar vet man inte. Att typ 2-diabetes ökar beror delvis på att befolkningen blir allt mer överviktig och motionerar för lite.

Olika studier i Sverige har visat att mellan 2,0 och 4,5 procent av befolkningen har diabetes. Av dessa har mellan 10 och 15 procent typ 1-diabetes och resterande bedöms i huvudsak vara drabbade av typ 2-diabetes. En anledning till den stora variationen i siffrorna är att många människor har typ 2-diabetes utan att vara diagnostiserade för denna sjukdom. Resultatet påverkas således av hur undersökningarna genomförs. En allmänt erkänd siffra är att minst 350 000 svenskar lider av diabetes.

I Norden är ungefär en och en halv miljon drabbade och globalt beräknas det finnas ungefär 346 miljoner diabetiker. Världshälsoorganisationen WHO beräknar att antalet diabetiker kommer att uppgå till mer än 500 miljoner år 2030.

Typ 1-diabetes

Det som framförallt kännetecknar typ 1-diabetes är att kroppens egen insulinproduktion är helt utslagen. Kroppens egen reglering av blodsockernivån måste därför ersättas av att man själv mäter blodsockernivån och injicerar insulin efter behov, vilket är en sedan länge accepterad och praktiserad behandlingsform.

Näst efter Finland och Sardinien har Sverige det högsta antalet nyinsjuknade diabetespatienter i världen av denna typ.

Alltsedan 1970-talet registreras alla nypupptäckta fall av typ 1-diabetes hos barn och ungdomar i åldern 0-14 år. Omkring 600-700 personer insjuknar varje år. Det finns ingen könsskillnad – sjukdomen är alltså lika vanlig hos pojkar som hos flickor.

Det är vanligast att barn får diabetes under förpuberteten, men en oroväckande ökning ses också bland yngre barn i förskoleåldern.

Incidensen, det vill säga det årliga antalet insjuknande patienter per 100 000 invånare, har fördubblats sedan slutet av 1980-talet. Den årliga ökningen av nyinsjuknade är omkring 2-3 %. Även på andra håll i världen ökar typ 1-diabetes. Orsaken bakom ökningen är oklar. Även vuxna personer kan få typ 1-diabetes.

Totalt finns i Sverige omkring 50 000 personer med typ 1-diabetes, varav ca 3 000 är barn eller ungdomar.

Typ 2-diabetes

Hos typ 2-diabetiker är kroppens egen insulinproduktion inte alltid nedsatt, utan det är framför allt cellernas upptag av insulin som är hämmat. Det behandlas på olika sätt, bland annat beroende på svårighetsgrad: kontroll över kost och motion, medicinering som stimulerar kroppens egen insulinproduktion, och i stigande grad med insulin som för typ 1-diabetiker. Ungefär en tredjedel av alla typ 2-diabetiker är insulinbehandlade.

Typ 2-diabetes är den vanligaste diabetestypen. Tidigare kallades denna typ ofta för åldersdiabetes, men den går numera under namnet livsstilsdiabetes. Den drabbar vanligen vuxna och äldre personer. I Sverige uppskattas antalet fall till minst 300 000. Under senare år har studier i framför allt USA visat på en dramatisk ökning av typ 2-diabetes också bland tonåringar och även i stigande grad bland barn.

Även i regioner där man går från sin traditionella livsstil (t.ex. Indien och Kina) till en mer "västororienterad" livsstil med snabbmat och stillasittande ses en dramatisk ökning av typ 2-diabetes.

Antalet diabetiker i Kina har under de senaste sju åren vuxit med 30 procent.³ Redan 2010 var Kina det land med flest diabetiker i världen, då beräknades minst 92 miljoner vara drabbade och experterna befarar att ökningen fortsatt dramatiskt och den nu publicerade studien verkar bekräfta detta.

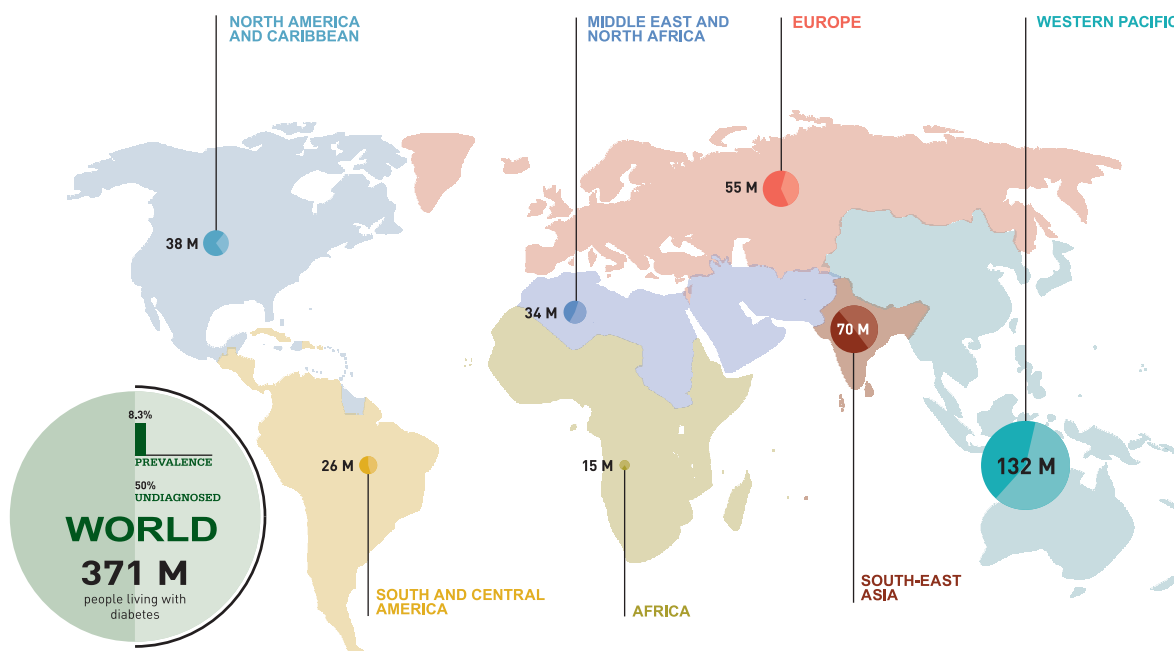
Denna påtagliga förändring hänger samman med en förändrad livsstil. Stort kalori- och fettintag, bristande motion och framför allt betydande övervikt – problem som ses i allt yngre åldersgrupper. Typ 2-diabetes har blivit en av de stora folksjukdomarna i världen och antalet fall ökar kontinuerligt. Enligt Världshälsoorganisationen, WHO, står vi inför en global epidemi.

3. <http://care.diabetesjournals.org/content/35/5/1028>

Fakta om diabetes

- American Diabetes Association (ADA) rekommenderar insulinbehandling från det att patienten diagnostiseras som diabetiker, vare sig det rör sig om typ 1- eller typ 2-diabetes. Den amerikanska marknaden har således en betydlig potential i dagsläget.
- Cirka en och en halv miljon människor i Skandinavien har diabetes.
- Världshälsoorganisationen (WHO) betecknar typ 2-diabetes som en epidemi.
- Barn till diabetiker löper ökad risk att utveckla diabetes. Risken är 5-6 % om den ena föräldern har typ 1-diabetes, och ännu högre om det är tal om typ 2-diabetes.
- Diabetes är den enda sjukdomen där patienterna omfattas av ett högre skydd än det normala högkostnadsskyddet då dessa ersätts fullt ut med alla kostnader för medicin och hjälpmedel hänförliga till sin diabetes.

Marknaden



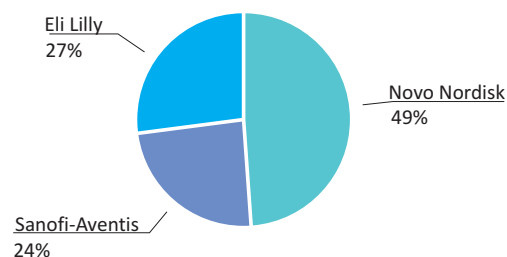
Insulinproducenter

Det finns i dag tre stora producenter av insulin som är etablerade på de reglerade marknaderna i Europa och USA. Dessa är Novo Nordisk, Eli Lilly samt Sanofi-Aventis som alla tre erbjuder snabbverkande insulin som är ekvivalenta sinsemellan. Däremot skiljer sig bolagens produkter åt vad gäller långverkande insuliner. Totalt omsätter dessa tre producenter mer än 70 miljarder kronor årligen på marknaderna i USA och Europa.⁴

Producenterna erbjuder insulin i olika förpackningar beroende på målgrupp och marknad. Generellt delas förpackningarna upp i ampuller för påfyllnad av pumpar, ampuller för återanvändbara pennor samt engångspennor. Respektive producent levererar sina olika insuliner generellt i alla

4. Frost & Sullivan 2009

dessa förpackningstyper. Brighters avsikt är att Brighter One™ skall vara kompatibel med respektive producenters ampuller för återanvändbara pennor. I och med detta passar Brighters produkter till alla typer av relevant insulin som finns på marknaden.



Injektionshjälpmedel

Insulinproducenterna är de största leverantörerna till sjukförsäkringssystemen av injektionshjälpmedel så som insulinpennor. Deras intäkter från dessa är

emellertid försvinnande små i relation till deras intäkter från insulin. Av den anledningen ses konkurrens från oberoende producenter av injektionshjälpmedel som något positivt då detta hjälper försäljningen av de stora tillverkarnas insuliner. Som exempel kan nämnas att läkemedelsbolaget Sanofi-Aventis säljare själva demonstrerat Owen Mumfords injektionshjälpmedel vid besök ute på kliniker.

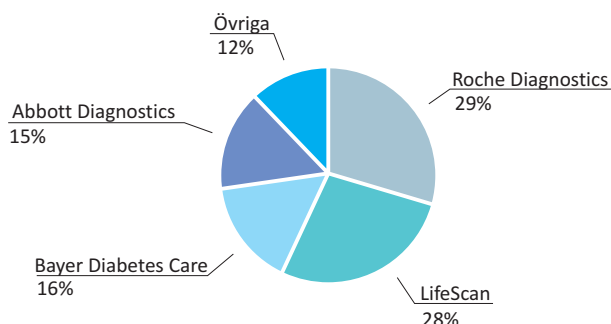
De oberoende tillverkarna av injektionshjälpmedel uppskattas omsätta omkring 3 miljarder kronor årligen i Europa. En närmare sammanställning av data avseende marknadsandelarna för diabetesrelaterade injektionshjälpmedel går inte att sammanställa då en betydande andel av försäljningen inte särredovisas i insulinproducenternas resultaträkningar.

I nedanstående tabell presenteras de fyra största fristående producenterna av injektionshjälpmedel. Uppgifter saknas om marknads största producent, Novo Nordisk, då det inte är möjligt att ta del av de data som krävs för en adekvat jämförelse. Medisize och Ypsomed producerar i huvudsak OEM-baserade produkter åt insulinproducenterna, medan Haselmeier och Owen Mumford är renodlade oberoende tillverkare av injektionshjälpmedel.

Blodsockermätare

De huvudsakliga globala leverantörerna av blodsockermätare är Roche, Lifescan, Bayer och Abbott med en gemensam marknadsandel uppgående till mellan 70%-90%. Lars Flening, se vidare om honom i avsnittet Sturelse och Revisorer, byggde upp det som blev den europeiska delen av Abbott Diabetes Care från grunden.

Det är emellertid en marknad som inte domineras av någon enskild aktör då ingen av dessa har mer än 30 procent av försäljningen. Intäkterna för denna marknad kommer främst från själva teststickorna, då dessa är av engångstyp. Förbrukningen per användare är mellan 2 och 15 teststickor per dag beroende på typ av diabetes och erfarenhet av att använda dessa. De olika producenternas teststickor är anpassade för och låsta till respektive producenters produkter.



Företag	Land	Antal anställda
Medisize	Finland	980
Ypsomed Holding AG	Switzerland	1 209
Haselmeier	Germany	21-50
Owen Mumford	UK	346

Brighters verksamhet

Affärsidé

Brighter utvecklar och säljer konsumentprodukter som fyller ett medicintekniskt behov, i första hand genom den egenutvecklade och patenterade produktserien för diabetikers egenvård – Brighter One™.

Mål

Styrelsens målsättning är att Brighter ska växa globalt och vara ett starkt varumärke som kännetecknas av att Brighter förenar smart teknik med innovativ design i attraktiva produkter och levererar värde till bolagets ägare. Produktmässigt skall Brighter skapa plattformar för att effektivt kunna leverera flera generationer av produkter på ett kostnadseffektivt sätt. I allt Brighter utvecklar så ska bolaget utgå från slutanvändarnas behov och försöka se längre än man tidigare gjort. Brighter ska därför inte leverera medicinteknik i traditionell mening utan istället är det fråga om konsumentprodukter som fyller ett medicintekniskt behov.

Strategi

Styrelsen har fastslagit tre grundbultar när det gäller Brighters strategi:

- Dra nytta av existerande lösningar
- Tänka långsiktigt
- Sikta globalt

Dra nytta av existerande lösningar

Bara för att en viss teknik är ny innebär det inte att den är bättre, säkrare, roligare eller mer lönsam. Brighter utnyttjar befintlig teknik som är prövad och godkänd i så stor mån som det går i produktutvecklingen. Detta ger kortare ledtider och kostnads-effektiva inköp. Det kräver emellertid en förståelse för tekniken och teknikutvecklingen för att hantera detta.

Styrelsens mångåriga erfarenhet från branschen i kombination med kompetenta partners som HotSwap och andra externa produktutvecklare gör att Brighter har möjlighet att nå långt utan att behöva bära den stora organisationens kostnader.

En viktig aspekt är ersättningsfrågan, det vill säga hur Brighter skall få betalt av försäkringssystem, statliga aktörer och andra typer av betalande kunder. Bolaget har internt och genom nätverk ingående och relevant kunskap för viktiga marknader som EU och USA, men också för tillväxtländer som Kina och Indien. Kombinationen av kunskap och kompetenta marknadspartners gör att det går att planera väl när det gäller prissättningen samt hur produkterna kan anpassas till att tillvarata olika marknaders möjligheter till ersättning på ett effektivt sätt.

Tänka långsiktigt

Brighters produkter kommer att forma människors vardag under många år. Detta är en insikt som visar vikten av att bygga långsiktiga och väl fungerande relationer med leverantörer och samarbetspartners. Styrelsen har satsat mycket på att finna rätt partners och leverantörer som bedöms kunna leverera inte bara idag, utan som också kan följa med bolaget när det växer.

Att inte bara bygga en produkt utan att bygga en grund att stå på för flera generationer produkter sammanfattar den andra sidan av myntet, det vill säga tekniken som används i Brighters produkter. Vad Brighter säljer är en konsumentprodukt som svarar mot ett medicintekniskt behov och även om livslängden är längre än många andra produkter så måste bolaget på ett effektivt sätt kunna leverera uppföljare för att behålla och växa på sina marknader. Brighter ska inte bara leverera teknik utan även känslan av

något nytt, tilltalande och väl designat. Av denna anledning avser Brighter att leverera uppföljande generationer som hjälper bolaget att växa globalt.

Sikta globalt

Trots att Sverige har en hög andel diabetiker så återfinns bara ungefär 1,5 % av Europas diabetiker inom landets gränser. Redan från dag ett har Brighter haft siktet inställt på världsmarknaden. EU och kort därefter USA utgör bolagets huvudsakliga marknader när det gäller de reglerade marknaderna. Då tillväxten av diabetiker är hög inom EU och USA ser bolaget att möjligheterna till en global expansion där BRIC-länderna (Brasilien, Ryssland, Indien & Kina) uppvisar en nästan exponentiell potential för Brighters produkter. Bara i Indien, Kina och Brasilien finns idag åtminstone 150 miljoner diabetiker, vilket kan jämföras med 55 miljoner i EU och USA.

Brighter har tidigt insett vikten av samarbete på ett globalt plan. Anledningen är att även om diabetes drabbar på samma sätt oavsett var man än bor så är det skillnad mellan olika marknader och kulturer, vilket också återspeglas i organisationsuppbyggnad och marknadsplanering. Bolaget har haft samarbeten med nästan alla kontinenter och har haft stor nytta av att egen personal från Tyskland, Kina, Finland, Singapore och Ryssland har deltagit i utvecklingen av både produkter och med marknadskunskap.

Brighter uppfattar att dessa tre grundbultar kombinerat med öppna sinnen för att hitta möjligheter utanför de gamla vägarna är ett vinnande koncept för att nå framgång.

Vision

Brighters vision är att förenkla vardagen för alla dem som vill leva hälsosamt och leva livet till fullo. Diabetes är en stor utmaning världen över, och innebär mycket bekymmer och lidande för många människor. Med Brighter One™ får en stor del av dessa

människor möjlighet att leva ett mer hälsosamt liv, förenkla sina dagliga rutiner och minska sin oro. Brighters vision är att hjälpa personer med diabetes i världens alla kontinenter att uppleva en ljusare vardag helt enkelt.

Organisation

Brighter har sedan start haft en stor nätverksliknande organisation byggd runt en liten koncentrerad kärna, som har haft till ansvar att koordinera arbetet. Genom väl fungerande samarbeten och konsultlösningar har Brighter kunnat hålla låga kostnader och haft ett litet behov av fast anställd personal. Trots att kostnaderna har hållits nere har Brighter lyckats leda ett effektivt produktutvecklingsarbete och ha en väl fungerande organisation gentemot andra geografiska marknader.

I dagsläget har bolaget endast två heltidsanställda och har knutit till sig ett tjugotal konsulter som bidrar med respektive kompetens efter behov. I takt med att produktion och försäljning påbörjas är emellertid tanken att bolaget skall anställa ytterligare personal. Planen är att Brighter antalet anställda skall öka till åtta innan utgången av 2013. Ledningen gör bedömningen att bolaget kommer att kunna klara av att hantera verksamheten med denna organisation.

Utveckling och produktion

Utvecklingsarbetet har främst skett i samarbete med HotSwap, ett ISO-godkänt konsultbolag fokuserat på utveckling av medicintekniska produkter samt hantering av dokumentation och regulatoriska frågor. Brighter har vid sidan av HotSwap haft egna utvecklare engagerade för att snabba på utvecklingen.

Elektronik i produkterna tas främst fram ihop med godkända underleverantörer i USA, Sydkorea och Kina. Det koordinerade arbetet leds av Brighter tillsammans med personal



från HotSwap. På sikt avser bolaget att anställa egna projektledare och utvecklare på fast basis.

Dokumentation för regulatoriska godkännanden har hanterats av HotSwap men har lyftas över till bolagets egna system då bolaget har rekryterat en person med erkänd expertis på området. Hennes uppdrag är att hantera Brighters dokumentation och kvalitetssystem samt hålla i bolagets regulatoriska kontakter.

Mjukvaruutveckling sker i samarbete med lokala svenska bolag samt i samarbete med internationella underleverantörer. Brighter avser att stärka upp bolagets egna kompetens inom området både genom att utöka antalet samarbeten men även genom rekrytering av egen personal. Utveckling i egen regi och i samarbete med HotSwap har under året påbörjats.

Slutmontering av Brighters produkter kommer att ske i Sverige för att säkra kontroll och kompetens. Då automatisering av produktionen är målet räknar styrelsen med att placeringen av slutproduktion inte kommer vara känslig för löneutvecklingen.

Marknad och försäljning

Marknadskompetens har funnits med nästan sedan start via Lars Flening, som har gedigen marknadserfarenhet från tiden denne var chef för och utvecklade Europa-verksamheten för MediSense, som senare blev Abbott Diabetes Care. Ytterligare resurser kommer att läggas för att stärka bolagets egen säljkompetens.

Brighter har byggt upp detaljerade kunskaper om potentiella marknader utanför EU och USA, såsom Kina, Singapore och Ryssland främst tack vare projektanställda medarbetare från dessa länder. Genom samarbetspartner och genom seminariedeltagande har en god kunskapsbank byggts upp om ytterligare marknader.

När det gäller säljkanaler är avsikten att arbeta tätt tillsammans med distributörer. För de nordiska marknaderna har Rubin Medical AB utvalts som samarbetspartner. Rubin Medical är en etablerad och mycket expansiv distributör av egenvårdsprodukter för diabetiker.

Organisationsutveckling

I takt med att den interna verksamheten ökar och produktion samt införsäljning påbörjas är tanken att bolaget skall anställa personal för att möta det ökade behovet. Planen är att Brighter innan året är slut skall ha fem anställda utöver de konsulter som är engagerade, för att sedan kunna expandera fritt framöver. Ledningen gör bedömningen att bolaget kommer att kunna klara av att hantera verksamheten med denna organisation då avsikten är att även i framtiden ha en väldigt koncentrerad intern organisation.

Leverantörsstruktur

Brighter har ingen egen produktion, utan har tecknat avtal med ett antal noga utvalda leverantörer som producerar bolagets komponenter. Brighter är av denna orsak inte beroende av en eller flera enskilda leverantörer.

Brighters produkter

I dag har Brighter tre generationer produkter under samtidig utveckling. Detta gör det möjligt att implementera och planera förbättringar samt idéer så att de passar med olika förutsättningar, möjligheter och ekonomiska ramar.

Genom stegvisa produktförbättringar är tanken att Brighter på ett effektivt sätt skall kunna minimera riskerna och växa organiskt.

Generation 1:

- Blodprovstagning
- Blodsockermätning med den bästa teknik som finns att tillgå
- Övervakad insulindosering
- Automatisk journalföring av

blodsockervärde och insulindoser samt frivillig information om aktiviteter. Denna information kan överföras till vårdgivaren med hjälp av USB-anslutning.

Generation 2:

- Blodprovstagning
- Blodsockermätning med den bästa teknik som finns att tillgå
- Teststickor i integrerad kassett
- Övervakad insulindosering
- Automatisk journalföring av blodsockervärde och insulindoser samt frivillig information om aktiviteter. Denna information kan överföras till vårdgivaren med hjälp av USB-anslutning.

Generation 3:

- Blodprovstagning
- Blodsockermätning med den bästa teknik som finns att tillgå
- Teststickor i integrerad kassett
- Övervakad insulindosering
- Automatisk journalföring av blodsockervärde och insulindoser samt frivillig information om aktiviteter
- Trådlös synkronisering av journaler och integrering med sjukvårdssystem, till exempel genom Bluetooth eller GSM.

Generation 1 innehåller Brighters grundplattform som övriga generationer bygger vidare på.

Brighters och diabetesvården

Brighter arbetar för att finna nya lösningar anpassade för diabetesvården, främst egenvårdsprodukter, vilket gör det möjligt för patienterna att hantera sin diabetes på ett enklare sätt än vad som är möjligt med de befintliga produkterna som finns att tillgå i dag.

Det primära syftet för vårdgivarna är att varje patient tar rätt dos av medicinering vid rätt tidpunkt och att denne skall kunna sköta sitt sjukdomstillstånd på ett tillfredställande sätt.

De primära riskerna som skall hanteras är felaktig dosering, glömda eller upprepade doser, och doser som uteblir på grund av besvär och förlägenhet. De studier som Brighters ledning har genomfört visar att bolagets produkt löser dessa frågor på ett smidigt och effektivt sätt. Det har också visat sig att de olika patienternas ovilja att hantera sin sjukdom har minskat väsentligt då dessa har erbjudits liknande möjligheter. Med Brighters patenterade system är det möjligt för vårdpersonalen att på ett snabbare och effektivare sätt hjälpa sina patienter då det inte längre kommer att krävas manuella avläsningar av diabetikerns värden. I stället kan patienten själv koppla upp sin enhet med en dator eller mobiltelefon och själv skicka över informationen till vårdgivaren vars system slår larm om värdena avviker alltför mycket.

Efterfrågan och distribution

Responserna på det system som Brighter har utvecklat är i detta skede mycket positiv. De presentationer som har gjorts för patienter, diabetessköterskor, läkare och personer verksamma inom läkemedelsindustrin visar att produkten fyller ett klart behov på marknaden.

På den internationella marknaden har Brighter fått förfrågningar från potentiella partners och agenter för distribution i flera viktiga länder inklusive USA, Storbritannien, Ryssland, Kina och Indien. Intresse finns även från länder som Ukraina, Grekland, Portugal och Turkiet.

Marknadskrafter och trender

I vissa regioner, framförallt Skandinavien, har andelen drabbade historiskt sett alltid legat på en hög nivå. Senare tids studier visar emellertid att incidensen, det vill säga det årliga antalet insjuknande patienter per 100 000 invånare har fördubblats sedan slutet av 1980-talet, inte bara i Sverige, utan även i andra delar av världen.



Under de gångna två decennierna har antalet nyinsjuknade nästan fördubblats. Den årliga ökningen av nyinsjuknade är omkring 2-3 %. Orsaken bakom ökningen av typ 1-diabetes är oklar. Även äldre personer kan få typ 1-diabetes.

Typ 2-diabetes har blivit en av de stora folksjukdomarna i världen. Antalet fall ökar kontinuerligt. Världshälsoorganisationen WHO har i sina rapporter uttryckt att vi står inför en global epidemi med den ökning av antalet diabetiker som sker globalt. Denna påtagliga förändring hänger delvis samman med en förändrad livsstil med bland annat ett stort kalori- och fettintag, bristande motion och framför allt betydande övervikt – problem som ses i allt yngre åldersgrupper.

Tillstånd från nationella myndigheter

Bolaget är för sin verksamhet beroende av tillståndsgivning från nationella myndigheter vad avser produktion och försäljning av Brighters produkter. Den klassificering och de krav som behöver mötas för att uppfylla EU:s direktiv för CE-märkning är verifierade med Läkemedelsverket. Det betyder att när en produkt har erhållit CE-märkning så gäller detta, som i Brighters fall, över hela EU. När det gäller ersättningsnivåer har dessa förberedande diskuterats med Tandvårds- och läkemedelsförmånsverket (TLV) och utfallit till vår belåtenhet.

Brighter har hela tiden drivit utvecklingsarbetet på ett sådant sätt att detta i slutändan skall resultera i såväl en CE-märkning som ett FDA-godkännande. Processerna för ett godkännande av amerikanska FDA är långsammare än motsvarande process inom EU. I samarbete med extern expertis har Brighter därför simultant påbörjat dessa processer.

Samarbetspartners

För distributörer, återförsäljare och detaljister utgör Brighters produkter ett

värdefullt tillskott i produktfloran. Många av de företag med starka varumärken inom diabetesvård som ledningen i Brighter varit i kontakt med har visat ett stort intresse för att marknadsföra produkterna, endera som återförsäljare eller under eget varumärke. Fokus ligger på Europa och Nordamerika initialt, men med avsikt att gå brett globalt mot tillväxtmarknaderna.

Produktserien Brighter One™ har den flexibilitet som krävs för att genom den planerade produktionsanläggningen för partners räkning märka enheter och andra komponenter samt förpackningar med kundens varumärke. De företag som först marknadsför produkten och investerar i egen varumärkesbyggnad och marknadsföring kommer med stor sannolikhet att kunna ta betydande marknadsandelar.

Brighter har i dag order från Rubin Medical, som kommer att marknadsföra Brighters produkter i hela Norden i samband med att produktionen inleds. Styrelsen bedömer att samarbeten med lokala distributörer och agenter är det snabbaste och ekonomiskt mest effektiva sättet att nå ut till marknaden och uppnå ett positivt kassaflöde.

Ett grundläggande krav från Brighter för att inleda samarbete med en distributör är att denna har egna fokusgrupper, referenser från vårdgivare, en fungerande distribution samt marknadsföringskanaler som svarar mot Brighters varumärkesstrategi. En samarbetspartner skall också kunna tillhandhålla hjälp med nationell ersättning utan kostnad i utbyte mot exklusivitet inom bestämda områden. Styrelsen bedömer att de europeiska och amerikanska marknaderna kan nås relativt enkelt med hjälp av denna strategi.



Förstapris i European Business Plan of the Year



Andrapris i Venture Cup Öst

Brighter har ett vinnande team

- 2007: Brighter vinner Handelshögskolan i Stockholms affärsidé tävling Guldräven.
- 2007: Bolagets väljs ut att delta i den globala finalen av Idea 2 Product Competition®.
- 2008: Brighter vinner andra pris i Venture Cup Öst – Sveriges största affärsplanstävling.
- 2008: Grundarna utnämns av Stockholms Borgerskap och Stockholms Grosshandelsstodiet till årets SSE Business Lab-stipendiater.
- 2008: Brighter tar hem segern i prestigefyllda European Business Plan of the Year.
- 2012: Brighter utses som ett av tre bolag i Europa till mottagare av ACES Life Science Award.



Utvald finansiell informasjon

Resultatregning i sammandrag (tkr)

	2012-01-01 2012-09-30	2011-01-01 2011-12-31
Rörelsens inntäkter		
Bidrag	250	
Summa rörelseinntäkter	250	
Rörelsens kostnader		
Övrige externa kostnader	-289	-151
Personalkostnader	-954	-262
Övrige rörelsekostnader	-173	0
Avskrivninger/nedskrivninger av materielle og immaterielle anleggningstillganger	-413	-262
Summa rörelsens kostnader	-1 829	-675
Rörelseresultat	-1 579	-675
Resultat frå finansielle poster		
Övrige renteinntäkter og liknande resultatposter	9	4
Rentekostnader og liknande resultatposter	-106	-88
Summa finansnetto	-97	-84
Resultat efter finansielle poster	-1 676	-759

Handlingar införlivade genom hänvisning

Till memorandumet har införlivats gjennom hänvisning till att de finns tilgjengelige på foretagens hemsida følgende dokument: de tre senaste årsredovisningarna jämte revisionsberättelser. Dessa finns att hämta på www.BrighterCompany.com

Balansräkning i sammandrag (tkr)

	2012-09-31	2011-12-31
TILLGÅNGAR		
Immateriella anläggningstillgångar		
Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten	3 646	1 205
Koncessioner, patent, licenser, varumärken och liknande rättigheter	882	823
	4 528	2 027
Materiella anläggningstillgångar		
Inventarier, verktyg och installationer	5	6
Summa anläggningstillgångar	4 533	2 033
Omsättningstillgångar		
Kortfristiga fordringar		
Fordringar för tecknat aktiekapital i nyemission	0	1 904
Övriga fordringar	683	129
Förutbetalda kostnader	12	16
Kassa och bank	88	1 651
Summa omsättningstillgångar	783	3 701
SUMMA TILLGÅNGAR	5 316	5 734
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Aktiekapital	562	500
Pågående nyemission		62
Fritt eget kapital		
	1 318	3 057
Summa eget kapital	1 880	3 619
Långfristiga skulder		
Checkräkningskredit	215	173
Övriga skulder	1 069	1 150
	1 284	1 323
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	2 105	709
Övriga skulder	37	48
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	10	35
Summa kortfristiga skulder	2 152	792



Styrelse och revisorer



Gert Westergren

Född 1944. Styrelseordförande i Brighter AB (publ) sedan 2011. Bland övriga styrelseuppdrag märks Swedish Green Tech Arena, Nordiska Satellitaktiebolaget NSAB och DCI Differential Corrections Inc San José, USA.

Tidigare verksam som marknadskonsult på Pharmacia med ansvar för bolagets etablering av produkten Healon® som blev en av koncernens mest framgångsrika satsningar, samt som marknadschef på Teracom och Televerket Kabel TV med ansvar för lanseringen av Kabel-TV i Sverige.

Civilekonom, Handelshögskolan i Stockholm, MBA (Master of Business Administration), Uppsala Universitet, Företagsledning (International Executive Programme), IFL (Institutet för Företagsledning) Stockholm och Bryssel. Har även bedrivit studier i juridik vid Stockholms Universitet.

Aktieinnehav: 206 275 aktier

Optionsinnehav: 220 000
teckningsoptioner



Lars Flening

Född 1948. Styrelseledamot i Brighter AB (publ) sedan 2011. Tidigare Europachef för Medisense, pionjär inom mätning av blodsocker med biosensor. Köptes upp av Abbott Labs och namnändrat till Abbott Diabetes Care som är en av dagens huvudaktörer i branschen.

Mer än 30 års erfarenhet från ledande befattningar inom diagnostik- och medicinteknikindustrin. Även befattningar som ordförande i Swedish Labtechs diabetesgrupp och medlem av motsvarande grupp inom EDMA, European Diagnostics Manufacturers Association. Styrelseledamot i Tynoxar AB.

Aktieinnehav: 9 362 aktier

Optionsinnehav: 550 000 teckningsoptioner



Michael Frantzén

Född 1982. Styrelseledamot och grundare till Brighter. Styrelseledamot sedan bolagets grundande 2007. Tidigare verksam inom informationsteknologi- och telekomsektorerna.

Studier vid John Molson School of Business, Kungliga Tekniska Högskolan, SSES och Stanford University.

Sedan 2008 delägare till Brighter Stars Handelsbolag som varit vilande sedan start. Sedan 2006 suppleant i styrelsen för Mariehamns Tandläkarcentral Citytandvården AB, registrerat på Åland.

Aktieinnehav: 3 715 087 aktier

Optionsinnehav: 0 teckningsoptioner



Henrik Norström

Född 1967. Styrelseledamot i Brighter AB (publ) sedan 2012. Ekonom och entreprenör med lång internationell erfarenhet av att starta och utveckla företag, bland annat som ansvarig för ABB Equity Ventures etablering och investering i Brasilien.

Bidrar med sin erfarenhet av kapitalanskaffning och finansiering.

Aktieinnehav: 15 000 aktier via närstående

Optionsinnehav: 0 teckningsoptioner





Truls Sjöstedt

Född 1971. Verkställande direktör och grundare till Brighter. Styrelseledamot sedan bolagets grundande 2007. Har tidigare drivit ett antal olika företag, bland annat inom informationsteknologibranscherna. Var en av grundarna till dataföretaget Disk1.

Sedan 2008 delägare till Brighter Stars Handelsbolag som varit vilande sedan start. Studier vid Chalmers Tekniska Högskola, Göteborgs Universitet, Stanford University och Handelshögskolan i Stockholm.

Aktieinnehav: 4 742 900 aktier

Optionsinnehav: 41 111 teckningsoptioner



Mona Wilcke

Född 1964. Suppleant sedan 2011. PhD i molekylärbiologi. Grundare av och styrelseordförande i Glucox Biotech. Sitter i styrelsen för PlasEx, Sätila Medtech, Pronoxis och Redoxis AB. Rådgivare till Connect Öst samt medlem av juryn i Venture Cup. Tidigare varit VD för Glucox Biotech samt Evitra Proteoma.

Business coach på SU Innovation, ett dotterbolag till Stockholms Universitets Holding AB, vars uppgift är att stödja forskare vid Stockholms universitet som har forskningsresultat de vill och kan nyttiggöra på en kommersiell marknad.

Aktieinnehav: 0 aktier

Optionsinnehav: 0 teckningsoptioner

Samtliga styrelsemedlemmar nås på bolagets kontorsadress

Brighter AB (publ),
Box 2344
103 18 Stockholm.

Avtal med styrelsens ledamöter

Med undantag för det avtal som ger grundarna rätten att erhålla en licensavgift på intäkterna från alla användningsområden och produktmarknader med undantag från diabetes på den av dem överlåtna patentansökan "US Provisional Patent Application 60968763" med efterföljande ansökningar, vilket också beskrivs i kapitlet Legala frågor och övrig information, under rubriken Immateriella rättigheter, har ingen styrelseledamot avtal med Brighter om förmåner efter uppdragets avslutande.

Ledande befattningshavare

Truls Sjöstedt

Verkställande direktör och grundare till Brighter. Se under styrelse.

Revisor

Andreas Berggren, Olle Kannö

Bolagets revisor är Rödl & Partner Nordic AB/Moretime Ekonomi & Revision AB med huvudansvariga godkänd revisor Andreas Berggren samt auktoriserad revisor Olle Kannö. Rödl & Partner Nordic AB/Moretime Ekonomi & Revision AB har adress Drottninggatan 95 A, 113 60 Stockholm. Rödl & Partner Nordic AB/Moretime Ekonomi & Revision AB har varit bolagets revisor sedan starten. Under perioden 2007-07-01 till 2011-05-31 var bolagets revisor Rödl & Partner Nordic AB/Moretime Ekonomi & Revision AB med huvudansvarig godkänd revisor Margot Benisch.

Särskild information om medlemmarna i bolagets förvaltnings-, lednings- och kontrollorgan

Ingen av de personer som nämns under rubrikerna Styrelse eller Ledande befattningshavare har under den senaste femårsperioden deltagit i någon konkurs, dömts i bedrägerirelaterade mål, ej heller deltagit i likvidation eller konkursförvaltning. Under den senaste femårsperioden har det

ej heller funnits eller finns det från myndigheters sida några anklagelser och/eller sanktioner mot någon av de nämnda personerna. Ingen av personerna har under den senaste femårsperioden ej heller förbjudits av domstol att ingå som medlem av emittents förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller från att ha ledande eller övergripande funktioner hos en emittent.

Kommittéer för revisions- och ersättningsfrågor

Mot bakgrund av bolagets storlek och verksamhetens omfattning har styrelsen inte inrättat några kommittéer utan bedömt att detta bör beslutas av styrelsen i sin helhet och att detta kan ske utan olägenhet. Bolagets revisor rapporterar således till hela styrelsen om iakttagelser från granskningen samt bedömning av bolagets interna kontroll.

Styrelsens arbetsformer

Brighter är ett svenskt aktiebolag och har att tillämpa svensk aktiebolagslag samt gällande anslutningsavtal på Aktietorget. Samtidigt skall bolaget följa de bestämmelser som finns angivna i bolagets bolagsordning. Styrelsen i Brighter följer i sitt arbete en fastställd arbetsordning, som är föremål för årlig översyn, och bland annat reglerar arbetsfördelningen mellan styrelsen och verkställande direktören, verkställande direktörens arbetsuppgifter och rapporteringsskyldigheter samt fastställt instruktioner för den ekonomiska rapporteringen.

Styrelsen skall sammanträda minst sex gånger årligen. Styrelsen har under verksamhetsåret tillägnat särskild fokus på frågor i anslutning till strategi avseende samarbetsavtal, patent och närliggande nya produkter och tjänster samt tillväxtmöjligheter inom Bolagets verksamhetsområden.



Brighter är inte skyldig att följa och tillämpa Svensk kod för bolagsstyrning då bolagets marknadsvärde understiger 3 miljarder kronor samt att Bolagets aktie inte är föremål för notering på reglerad marknadsplats. Styrelsen har dock som målsättning att, i möjligaste mån, anpassa bolagsstyrningen till att svara mot kodens innehåll avseende de delar av koden som kan bedömas ha relevans för Brighter och dess aktieägare.

Intressekonflikter och transaktioner med närstående

Med undantag för det avtal som ger grundarna rätten att erhålla en licensavgift på intäkterna från alla användningsområden och produktmarknader med undantag från diabetes på den av dem överlåtna patentansökan "US Provisional Patent Application 60968763" med efterföljande ansökningar, vilket också beskrivs i kapitlet Legala frågor och övrig information, under rubriken Immateriella rättigheter, finns inte, och har heller inte förekommit, några avtalsförhållanden eller andra särskilda överenskommelser mellan bolaget och de personer som nämns under rubrikerna Styrelse eller Ledande befattningshavare eller andra personer i ledande befattningar eller större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter, enligt vilka någon av dessa personer valts in i bolagets förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller tillsatts i annan ledande befattning.

Likaså förekommer förutom nämnda förvaltningsavtal inga intressekonflikter. Brighter har ej lämnat lån, ställt garantier, lämnat säkerheter eller ingått borgensförbindelser till förmån för någon styrelseledamot, ledande befattningshavare eller annan till bolaget närstående person. Mellan personerna som nämns under rubrikerna Styrelse och Ledande befattningshavare finns inga familjeband.

Ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare

Verkställande direktören ersätts med en lön om 38 tkr per månad. Styrelsens ordförande kommer att föreslås erhålla ett styrelsearvode om två prisbasbelopp för innevarande år och ordinarie ledamöter som kommer att erhålla ett prisbasbelopp vardera för innevarande år. Medlemmarna erbjuds i första hand sin ersättning i form av teckningsoptioner, enligt fastslaget optionsprogram, men kan emellertid begära ut sin ersättning kontant om styrelsen så godkänner.

**MORE
TIME**

Revisionsberättelse

Till årstämman i Brighter AB (publ)
org.nr 556736-8591

Rapport om årsredovisningen

Vi har reviderat årsredovisningen för Brighter AB (publ) för år 2011.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorernas ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättat årsredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Brighter AB (publ)s finansiella ställning per 2011-12-31 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även reviderat förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Brighter AB (publ) för räkenskapsåret 2011.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

Revisorernas ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Vi tillstyrker att årstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm den 19 juni 2012

Andreas Berggren
Godkänd revisor

Olle Kannö
Auktoriserad revisor

Aktiekapital och ägarförhållande

Aktiekapital

Antalet aktier i Brighter uppgår före den i detta memorandum presenterade emissionen till 11 236 510. Aktierna har ett kvotvärde på SEK 0,05 och aktiekapitalet uppgår till SEK 561 825,50. Samtliga aktier är emitterade och fullt inbetalda. Samtliga aktier är av samma slag och har en röst vardera.

Aktiebok

Företagets aktiebok kontoförs av Euroclear Sweden AB, Box 7822, 103 97 STOCKHOLM, (fd VPC), som registrerar aktierna på den person som innehar aktierna.

Handelsbeteckning

Handelsbeteckningen för Bolaget aktie är BRIG. ISIN-kod för aktien är SE0004019545.

Utdelning

Alla aktier har lika rätt till utdelning. De nya aktierna medför rätt till utdelning från och med verksamhetsåret 2012. Den som på fastställd avstämningsdag är införd i aktieboken eller i förteckning enligt 5 kap. 11§ aktiebolagslagen (2005:551) skall anses behörig att mottaga utdelning och vid fondemission ny aktie som tillkommer aktieägare, samt att utöva aktieägaren företrädesrätt att delta i emission.

I det fall någon aktieägare inte kan nå genom Euroclear (VPC) kvarstår dennes fordran på utdelningsbeloppet mot och begränsas endast genom regler om preskription. Vid preskription tillfaller utdelningsbeloppet bolaget. Det föreligger inga restriktioner för utdelning eller särskilda förfaranden för aktieägare bosatta utanför Sverige och utbetalning sker via Euroclear

(VPC) på samma sätt som för aktieägare bosatta i Sverige. För aktieägare som inte är skatterättsligt hemmahörande i Sverige utgår dock normal svensk kupongskatt

Eventuella överskott av kapital kommer att investeras i verksamheten och i nya marknader. Styrelsen har till följd av detta ej för avsikt att föreslå någon utdelning för det närmaste året, eller binda sig vid en fast utdelningsandel. Långsiktigt och under förutsättning att verksamheten genererar överskott avser styrelsen emellertid föreslå att, i det fall Brighters löpande intäkter överstiger bolagets konsoliderings- och finansieringsbehov, rekommendera bolagsstämman att dela ut en del av resultatet efter skatt.

Övrig information om aktierna

Bolagets aktier kan fritt överlätas på annan part. Aktierna är ej föremål för erbjudande som lämnats till följd av budplikt, inlösenrätt eller lösningsskyldighet. Bolagets aktie har ej heller varit föremål för offentligt uppköpserbjudande under det innevarande eller föregående räkenskapsåret.

Aktieägarnas godkännande av nyemissionen

Styrelsens beslut om att genomföra nyemissionen görs med stöd av det bemyndigande som antogs på årsstämman den 20 juni 2012.

Övrig information

Brighters grundare, Michael Frantzén och Truls Sjöstedt, har för avsikt att under överskådlig framtid kvarstå som huvudägare och aktivt bidra till uppbyggnaden av bolaget. Dessa har av den anledningen

förbundit sig att inte sälja mer än maximalt 15 procent av sitt aktieinnehav under de närmaste två åren.

Optionsavtal

Avsikten bakom Brighters optionsprogram är trefalt. Dels att kompensera ledande befattningshavare enligt tidigare ersättningsdiskussioner och avtal. Dels att fungera som en ersättningsmekanism för styrelsemedlemmar så att inte kassaflödet påverkas och slutligen som ett effektivt verktyg för att knyta duktiga medarbetare tättare till oss.

Optionerna är villkorade så att det finns en avtagande inlåsningseffekt för de medverkande och med återköpsvillkor för bolaget. Teckning av aktier kommer för medverkande först att kunna göras 2013. Maximalt utnyttjat omfattar optionsprogrammet en ökning av antalet aktier med

1 111 111 stycken, motsvarande ett kapitaltillskott på 3,55 Mkr.

Utspädningseffekter

Befintliga aktieägare har företrädesrätt att teckna sig till aktier. För de aktieägare som avstår att teckna sin relativa andel av emissionen innebär avståendet en utspädningseffekt. Det ursprungliga antalet aktier i Brighter är 11 236 510, efter nyemissionen tillkommer 660 971 aktier för att därefter vara 11 897 481 aktier, vilket motsvarar en ökning av antalet aktier med 5,9 procent.

För de aktieägare som avstår att teckna aktier i den föreliggande nyemissionen uppstår en utspädningseffekt motsvarande 5,6 procent av aktiekapitalet i Brighter efter nyemissionen.

Aktieägare

	Antal aktier	Kapital och röster i %
Truls Sjöstedt	4 742 900	42,21
Michael Frantzen	3 715 087	33,06
Stockholm Innovation And Growth	500 000	4,45
Karl-Adam Bonniers Stiftelse	248 392	2,21
Gert Westergren	206 275	1,84
Övriga ca 300 aktieägare	1 823 856	16,23

Aktiekapitalets utveckling

Nedanstående tabell visar aktiekapitalets utveckling sedan bolagets bildande (Samtliga belopp i SEK).

År	Händelse	Förändring antal aktier	Ökning aktiekapital	Aktiekapital	Antal aktier	Kvotvärde
2007	Bolagsbildning	1 000 000	100 000	100 000	1 000 000	0,1
2007	Omvänd split	-925 000	-	100 000	75 000	1,33
2011	Fondemission	25 000	33 333	133 333	100 000	1,00
2011	Fondemission	0	366 667	500 000	100 000 -	0,05
2011	Split	9 900 000	0	500 000	10 000 000	0,05
2011/2	Riktad emission	1 236 510	61 825,50	561 825,50	11 236 510	0,05
2012	Föreliggande emission	660 971	33 048,55	594 874,05	11 897 481	0,05



Legala frågor och övrig information

Associationsform m m

Brighter AB (publ) bildades i Sverige 5 juli 2007 och registrerades hos Bolagsverket den 31:e augusti 2007. Bolaget är publikt (publ). Bolagets stiftare är Servando Bolag AB. Bolagets verksamhet är att utveckla och sälja medicinteknik samt därmed förenlig verksamhet.

Brighter etablerades som ett aktiebolag och bedriver verksamheten under denna associationsform, vilken regleras av Aktiebolagslagen (2005:551). Brighters organisationsnummer är 556736-8591. Styrelsens säte är Stockholms kommun. Huvudkontorets adress är: Brighter AB (publ), Box 2344, SE-103 18 Stockholm. Besöksadress är Munkbron 11, Stockholm.

Försäkringssituation

Brighter har ett försäkringsskydd hos Länsförsäkringar omfattande egendomsförsäkring, avbrottsförsäkring, verksamhets- och produktansvarsförsäkring, rättskyddsförsäkring samt ansvarsförsäkring för styrelseledamöterna. Bolagets styrelse och verkställande direktör anser att Brighters försäkringsskydd är tillfredsställande.

Immateriella rättigheter

Brighter är innehavare av patent nummer 2195050, beviljat av European Patent Office samt patent 2L200880104996.3 beviljat av The State Intellectual Property Office of The People's Republic of China. Vidare har Brighter under 2011 erhållit rättigheterna till den amerikanska patentansökan "US Provisional Patent Application 60968763" samt efterföljande ansökningar och patent för alla användningsområden utanför diabetesområdet. Sedan tidigare hade

Brighter redan all rätt inom just diabetesområdet. För användningsområden utanför diabetesområdet är det belagt med en skyldighet för bolaget att erlagga en rörlig licensavgift om 10 (tio) procent av samtliga intäkter som är direkt eller indirekt hänförliga till de exklusiva licensrättigheterna till bolagets grundare som ersättning för att dessa överlätit dessa rättigheter till Brighter. För diabetesområdet betalar Brighter ingen licensavgift.

Utöver detta har ansökan om patent lämnats in i USA (12674363), Japan (2010-522508), Indien (2070/DELNP/2010) och Brasilien (PI0816471-1).

Styrelsen bedömer att Brighter innehar registreringen av eller nyttjanderätten till samtliga varumärken för att skydda bolaget mot eventuella intrång i dess immateriella rättigheter. Brighter har inga registrerade immateriella rättigheter i form av design och mönster. Brighter bedömer att sådana registreringar kommer ske inom det närmaste året för att skydda den nya industridesignen. Brighter har förbehållit sig de immateriella rättigheterna som personal och andra uppdragsgivare framställer under sin anställning och/eller uppdragstid hos bolaget, genom reglering i respektive anställningsavtal och/eller konsultavtal.

Garantiutfästelser

Brighters försäljning är ej förknippad med någon form av garantiåtagande från bolaget utom vad som är normalt förekommande.

Rättsliga förfaranden och skiljeförfaranden

Brighter är inte part i någon tvist, rättegång eller skiljedomsförfarande. Bolagets styrelse

har ej heller kännedom om något som skulle kunna föranleda några skadeståndsanspråk eller kunna föranleda framtida processer.

Uttalanden och bedömningar om framtiden

Detta memorandum innehåller uttalanden och bedömningar av framtidsinriktad karaktär som återspeglar styrelsens nuvarande uppfattning och bedömning om framtida tänkbara händelser och finansiell utveckling. Orden "avser", "bedömer", "förväntar", "skall", "förutser", "planerar", "prognostiserar", "anser", "borde" och liknande uttryck anger att informationen i fråga handlar om framtidsinriktade uttalanden och bedömningar.

Även om bolaget anser att gjorda uttalanden och bedömningar om framtidsinriktad information är rimliga, kan inga garantier lämnas att dessa uttalanden och bedömningar kommer att infrias. Framtidsinriktade uttalanden och bedömningar uttrycker endast bolagets antaganden vid tidpunkten för memorandumets offentliggörande. Läsaren uppmanas att ta del av den samlade informationen i memorandumet och samtidigt ha i åtanke att bolagets framtida utveckling, resultat och framgång kan skilja sig väsentligt från bolagets nuvarande uttalanden och bedömningar. Bolaget gör inga utfästelser att offentligt uppdatera eller revidera framtidsinriktade uttalanden och bedömningar till följd av ny information, framtida händelser eller annat utöver vad som krävs enligt lag.

Information från tredje part

Detta memorandum innehåller information om Brighters marknad och bransch inklusive historisk marknadsinformation och branschprognoser. Bolaget har hämtat denna information från ett flertal källor, bland annat branschorganisationer, b r a n s c h p u b l i k a t i o n e r , marknadsundersökningar från tredje part

och allmänt tillgänglig information, exempelvis Internet. Varken bolaget, styrelsen, ledande befattningshavare eller bolagets huvudaktieägare garanterar att informationen från dessa källor är korrekt. I synnerhet skall påpekas att marknadsprognoser i olika former är förenade med stor osäkerhet och att inga garantier kan lämnas att sådana prognoser kommer att infrias. Bolaget försäkrar att den information från tredje man som förekommer i detta memorandum, såvitt bolaget känner till och genom jämförelse med annan information som offentliggjorts av berörd tredje man, har återgivits korrekt och att inga uppgifter har utelämnats på ett sätt som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande.

Utöver information från utomstående, sammanställer även Brighter viss marknadsinformation baserad på branschaktörer och andra aktörer som tillhandahåller analytiskt information. Brighters interna marknadsundersökningar och bedömningar har ej verifierats av oberoende experter och bolaget kan inte garantera att en tredje part eller någon av Brighters konkurrenter som använder andra metoder för datainsamling, analyser och beräkningar av marknadsdata, kommer att erhålla eller generera samma resultat.



Villkor och anvisningar

Erbjudandet

Styrelsen i Brighter AB (publ) beslutade den 22 november 2012, med stöd av bemyndigande från bolagsstämman den 20 juni 2012, att genom företrädesemission öka Bolagets aktiekapital med högst 33 048,55 SEK genom nyemission av högst 660 971 aktier till en teckningskurs om 3,20 SEK per aktie. Det totala emissionsbeloppet uppgår till högst 2 115 107,20 SEK.

Företrädesrätt till teckning

De som på avstämningsdagen den 30 november 2012 är registrerade som aktieägare i Brighter AB (publ) äger företrädesrätt att teckna aktier. För varje befintlig aktie erhålls en (1) teckningsrätt. Innehav av sju (7) teckningsrätter berättigar till teckning av en (1) ny aktie.

Avstämningsdag

Avstämningsdag hos Euroclear Sweden AB ("Euroclear Sweden") för fastställande av vem som skall erhålla teckningsrätter i emissionen är den 30 november 2012. Sista dag för handel i Bolagets aktie inklusive rätt att erhålla teckningsrätter är den 27 november 2012 och första dag exklusive rätt att erhålla teckningsrätter är den 28 november 2012

Teckningsrätter

Aktieägares företrädesrätt utövas med stöd av teckningsrätter. Den som är registrerad som aktieägare på avstämningsdagen den 30 november 2012 erhåller en (1) teckningsrätt för varje befintlig aktie. För teckning av en (1) ny aktie erfordras sju (7) teckningsrätter.

För att inte värdet på erhållna teckningsrätter skall gå förlorade måste aktieägaren antingen teckna aktier med stöd av teckningsrätter i Brighter AB (publ) senast den 19 december 2012 eller sälja

teckningsrätterna senast den 14 december 2012.

Handel med teckningsrätter

Handel med teckningsrätter kommer att ske på AktieTorget under perioden 5 december – 14 december 2012.

Teckningskurs

De nya aktierna emitteras till en teckningskurs om 3,20 SEK per aktie. Courtage utgår ej.

Information till direktregistrerade aktieägare

De som på avstämningsdagen är registrerade i den av Euroclear Sweden för Bolagets räkning förda aktieboken erhåller förtryckt emissionsredovisning med bifogad inbetalningsavi samt folder innehållande en sammanfattning av villkor för emissionen och hänvisning till fullständigt memorandum. Av den förtryckta emissionsredovisningen framgår bland annat antalet erhållna teckningsrätter och det hela antalet aktier som kan tecknas.

Den som är upptagen i den i anslutning till aktieboken förda förteckningen över panthavare m.fl. erhåller inte någon emissionsredovisning utan underrättas separat. Någon separat VP-avi som redovisar registrering av teckningsrätter på aktieägares VP-konto kommer ej att skickas ut.

Information till förvaltarregistrerade aktieägare

Aktieägare vars innehav är förvaltarregistrerat hos bank eller annan förvaltare erhåller varken emissionsredovisning eller särskild anmälningssedel, dock utsändes folder innehållande en sammanfattning av villkor för emissionen och hänvisning till fullständigt

memorandum. Teckning och betalning ska ske i enlighet med instruktioner från respektive bank eller fondkommissionär.

Teckningstid

Teckning av aktier ska ske på nedan angivet sätt under perioden från och med den 5 december – 19 december 2012.

Observera att teckning av aktier ska ske senast kl. 15.00 den 19 december 2012. Efter teckningstidens utgång blir outnyttjade teckningsrätter ogiltiga och saknar därmed värde. Outnyttjade teckningsrätter kommer därefter, utan avisering från Euroclear Sweden, att avregistreras från aktieägarens VP-konto.

Styrelsen för Brighter AB (publ) äger rätt att förlänga den tid under vilken anmälan om teckning och betalning kan ske. Meddelande om detta kommer i så fall att ske senast den 20 december 2012. Styrelsen i Brighter AB (publ) har inte förbehållit sig rätten att dra in erbjudandet permanent eller tillfälligt. Det är inte heller möjligt att dra tillbaka erbjudandet efter det att handel med värdepappren inletts.

Teckning och betalning med stöd av teckningsrätter

Anmälan om teckning med stöd av teckningsrätter skall ske genom samtidig kontant betalning senast kl. 15.00 den 19 december 2012. Observera att det kan ta upp till tre bankdagar för betalningen att nå mottagarkontot. Anmälningssedlar som sänds med post bör avsändas i god tid före sista teckningsdagen. Teckning och betalning skall ske i enlighet med något av nedanstående alternativ:

1. Förtryckt inbetalningsavi från Euroclear Sweden

I det fall samtliga på avstämningsdagen erhållna teckningsrätter utnyttjas för teckning av aktier skall den förtryckta inbetalningsavin från Euroclear Sweden

användas som underlag för anmälan om teckning genom betalning. Den särskilda anmälningssedeln I skall därmed inte användas. Inga tillägg eller ändringar får göras i den på inbetalningsavin förtryckta texten. Anmälan är bindande.

2. Särskild anmälningssedel I

I det fall teckningsrätter förvärvas eller avyttras eller om aktieägaren av andra skäl avser att utnyttja ett annat antal teckningsrätter än vad som framgår av den förtryckta inbetalningsavin från Euroclear Sweden, skall särskild anmälningssedel I användas. Anmälan om teckning genom betalning skall ske i enlighet med de instruktioner som anges på den särskilda anmälningssedeln I. Den förtryckta inbetalningsavin från Euroclear Sweden skall därmed inte användas. Särskild anmälningssedel I kan beställas från Sedermera Fondkommission AB via telefon eller e-post.

Särskild anmälningssedel I skall vara Sedermera Fondkommission AB tillhanda senast kl. 15.00 den 19 december 2012. Endast en anmälningssedel per tecknare kommer att beaktas. Vid flera inlämnade anmälningssedlar gäller den senast inkomna. Ofullständigt eller felaktigt ifylld särskild anmälningssedel I kan komma att lämnas utan avseende. Anmälan är bindande. I det fall ett för stort belopp betalas in av en tecknare kommer Brighter AB (publ) att ombesörja att överskjutande belopp återbetalas.

Ifylld särskild anmälningssedel skickas till eller lämnas till:

Sedermera Fondkommission AB
Emissionstjänster
Importgatan 4
SE-262 73 Ängelholm

Fax: +46 (0)431 - 47 17 21

E-post: nyemission@sedermera.se



Teckning utan stöd av teckningsrätter

För det fall inte samtliga aktier tecknas med företrädesrätt enligt ovan skall styrelsen, inom ramen för emissionens högsta belopp, besluta om tilldelning av aktier till annan som tecknat aktier utan stöd av företrädesrätt samt besluta hur fördelning mellan tecknare därvid skall ske.

I första hand skall tilldelning av nya aktier som tecknats utan stöd av teckningsrätter ske till sådana tecknare som även tecknat nya aktier med stöd av teckningsrätter, oavsett om tecknaren var aktieägare på avstämningsdagen eller inte, och för det fall att tilldelning till dessa inte kan ske fullt ut, skall tilldelning ske pro rata i förhållande till det antal teckningsrätter som utnyttjats för teckning av nya aktier och, i den mån detta inte kan ske, genom lottnings.

I andra hand skall tilldelning av nya aktier som tecknats utan stöd av teckningsrätter ske till andra som tecknat utan stöd av teckningsrätter, och för det fall att tilldelning till dessa inte kan ske fullt ut skall tilldelning ske pro rata i förhållande till det antal nya aktier som var och en tecknat och, i den mån detta inte kan ske, genom lottnings.

Teckning av aktier utan företräde skall ske under samma period som teckning av aktier med företrädesrätt, det vill säga från och med den 5 december – 19 december 2012. Anmälan om teckning utan stöd av teckningsrätter skall göras på avsedd särskild anmälningssedel II. Sådan anmälningssedel kan erhållas från Sedermera Fondkommission AB på ovanstående adress, hemsida eller telefonnummer, på Bolagets hemsida (www.BrighterCompany.com) eller på AktieTorgets hemsida (www.aktietorget.se).

Ifylld anmälningssedel skall vara Sedermera Fondkommission AB tillhanda på ovanstående adress, fax eller e-post senast kl. 15.00 den 19 december 2012. Endast en anmälningssedel per tecknare kommer att

beaktas. Vid flera inlämnade anmälningssedlar gäller den senast inkomna. Ofullständigt eller felaktigt ifylld anmälningssedel kan komma att lämnas utan avseende. Anmälan är bindande. I det fall ett för stort belopp betalas in av en tecknare kommer Brighter AB (publ) att ombesörja att överskjutande belopp återbetalas.

Besked om eventuell tilldelning lämnas genom utskick av avräkningsnota och betalning skall ske i enlighet med anvisningarna på denna. Avräkningsnotor är beräknade att skickas ut snarast efter avslutad teckningstid och betalning skall ske senast fyra bankdagar därefter. De som inte tilldelats några aktier får inget meddelande.

Aktieägare bosatta utanför Sverige

Aktieägare som är bosatta utanför Sverige och som äger rätt att teckna aktier i emissionen kan vända sig till Sedermera Fondkommission AB på ovanstående telefonnummer för information om teckning och betalning.

Observera att erbjudandet enligt detta memorandum inte riktar sig till personer som är bosatta i USA, Kanada, Nya Zeeland, Sydafrika, Japan, Australien eller andra länder där deltagande förutsätter ytterligare prospekt, registrering eller andra åtgärder än de som följer av svensk rätt.

Betalning från utlandet skall erläggas till Sedermera Fondkommission AB:s bankkonto hos Swedbank:

BIC: SWEDSESS

IBAN nr: SE98 8000 0816 9591 3798 3012

Betalda tecknade aktier (BTA)

Teckning genom betalning registreras hos Euroclear Sweden så snart detta kan ske, vilket normalt innebär upp till tre bankdagar efter betalning. Därefter erhåller tecknaren en VP-avi med bekräftelse att inbokning av betalda tecknade aktier (BTA) har skett på tecknarens VP-konto. Aktieägare som har sitt

innehav förvaltarregistrerat via depå hos bank eller fondkommissionär delges information från respektive förvaltare.

Handel med BTA

Handel med BTA kommer att ske på AktieTorget från och med den 5 december 2012 fram till dess att Bolagsverket har registrerat emissionen. Denna registrering beräknas ske i mitten av januari 2013.

Leverans av aktier

BTA kommer att ersättas av aktier så snart emissionen har registrerats av Bolagsverket. Efter denna registrering kommer BTA att bokas ut från respektive VP-konto och ersättas av aktier utan särskild avisering. I samband med detta beräknas de nyemitterade aktierna bli föremål för handel på AktieTorget.

Rätt till utdelning

Vinstutdelning för de nya aktierna skall utgå på den avstämningsdag för utdelning som infaller efter aktiens registrering i den av Euroclear Sweden förda aktieboken.

Emissionsresultatets offentliggörande

Utfallet av emissionen kommer att offentliggöras genom ett pressmeddelande på Bolagets och AktieTorgets respektive hemsida (www.BrighterCompany.com samt www.aktietorget.se), vilket beräknas ske under vecka 51, 2012.

Handel med aktier

Bolagets aktie är upptagen till handel på AktieTorget. Aktien handlas under kortnamnet BRIG och ISIN-kod SE0004019545. De nyemitterade aktierna kommer att bli föremål för handel på AktieTorget. En handelspost omfattar en (1) aktie.

Emissionsinstitut

Sedermera Fondkommission AB agerar emissionsinstitut med anledning av aktuell företrädesemission.

Frågor med anledning av nyemissionen kan ställas till:

Brighter AB (publ)

Tel: 08-550 088 20

E-post:

truls.sjostedt@brightercompany.com

Sedermera Fondkommission AB

Tel: +46 (0)431 – 47 17 00

E-post: nyemission@sedermera.se

Memorandum finns tillgängligt via Bolagets hemsida (www.BrighterCompany.com), AktieTorgets hemsida (www.aktietorget.se) samt Sedermera Fondkommissions hemsida (www.sedermera.se).

Memorandumet kan även erhållas kostnadsfritt från Brighter AB (publ).



Riskfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha en negativ inverkan på verksamheten i bolaget. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av bolagets tillväxtmöjligheter. Andra risker är förenade med den aktie som genom detta memorandum erbjuds till försäljning. Nedan beskrivs riskfaktorer utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara heltäckande. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte beskrivas utan att en samlad utvärdering av övrig information i memorandum tillsammans med en allmän omvärldsbedömning har gjorts. Styrelsen har antagit en Code of Conduct (uppförandekod) för att från bolagets sida minska riskerna i möjligaste mån.

Kort historik

Bolaget bildades 2007. Bolagets kontakter med såväl kunder som leverantörer är relativt nyetablerade. Av denna anledning kan relationerna vara svårare att utvärdera och kan påverka de framtidsutsikter som bolaget har.

Brighter har i sin affärsinriktning en kort verksamhetshistorik att falla tillbaka på. Bolaget är ett utvecklingsbolag som ännu inte har lanserat sin första produkt. Det går därmed ännu inte att dra några långtgående slutsatser om marknadens acceptans av produkten eller se några varaktiga trender för försäljnings- och resultatutvecklingen.

Det kan inte uteslutas att bolaget aldrig kommer att uppnå tillräckligt höga eller bestående omsättningssiffror för att uppnå långsiktig lönsamhet eller överlevnad.

Finansieringsbehov och kapital

Den av styrelsen planerade snabba expansionen och offensiva marknadssatsningar innebär ökade kostnader för bolaget.

En försening av marknadsgenombrott på nya

marknader kan innebära resultatförsämringar för bolaget. Det kan inte uteslutas att bolaget i framtiden kan behöva anskaffa ytterligare kapital. Bolaget kan heller inte garantera att eventuellt ytterligare kapital kan anskaffas.

Nyckelpersoner och medarbetare

Bolagets nyckelpersoner har en stor kompetens och lång erfarenhet inom bolagets verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser för bolagets verksamhet och resultat. Bolaget är även i framtiden beroende av att kunna finna kvalificerade medarbetare som kan vidareutveckla Bolagets produkter.

Konkurrenter

En del av bolagets konkurrenter är multinationella företag med stora ekonomiska resurser. En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrad försäljning.

Vidare kan företag med global verksamhet som i dagsläget arbetar med närliggande områden bestämma sig för att etablera sig inom bolagets verksamhetsområde. Ökad konkurrens kan innebära negativa försäljnings- och resultat effekter för bolaget i framtiden.

Konjunkturutveckling

Externa faktorer såsom tillgång och efterfrågan samt låg och högkonjunkturer kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. Bolagets framtida intäkter och aktievärdering kan bli påverkade av dessa faktorer, vilka står utanför bolagets kontroll.

Valutarisker

Externa faktorer såsom inflations-, valuta- och ränteförändringar kan ha inverkan på

rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. En stor del av försäljningsintäkterna kommer att inflyta i Euro, SEK och USD. Valutakurser kan väsentligen komma att förändras.

Kreditrisk

När Brighter säljer sina produkter till sina kunder finns risk för utebliven betalning. Således finns en kreditrisk som kan påverka bolaget negativt. Det finns inga garantier för att säkerhetsåtgärder som förskottsbetalning och så kallade Letter of Credit är tillräckliga för att eliminera och minska framtida osäkra fordringar.

Ränterisk

En stor del av Brighters verksamhet är finansierad med räntebärande skulder. Det innebär att en viss del av bolagets kassaflöde kommer att användas till betalning av räntor, vilket minskar de medel som är tillgängliga för investeringar, utveckling av bolagets verksamhet samt andra affärsmöjligheter.

En framtida räntehöjning kan komma att öka den del av kassaflödet som används till betalning av räntor och påverka bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt.

Lagerrisk

Till den del bolaget tvingas hålla ett varulager exponeras bolaget för en risk i den mån varulagret inte blir sålt.

Importlicenser och tullavgifter

Brighter kommer att köpa in en del av sitt sortiment från leverantörer i länder utanför EU. Produkter som importeras från länder utanför EU är också föremål för tullavgifter. Det kan inte uteslutas att framtida handelsrestriktioner, däribland höjda tulltariffer, skyddsåtgärder eller kvoter kan innebära att bolaget får ändrade inköpsrutiner och ökade inköpskostnader vilket i sin tur kan få negativa effekter för bolaget.

Renomméförsämring

För att kunna upprätthålla en hög och jämn kvalité samt för att skydda Brighters enhetliga koncept och värderingar fordras att Brighter till väsentlig del bibehåller möjligheten att kontrollera sitt distributionsnät. Bolagets förtroende hos kunderna bygger på att kunderna upplever bolagets produkter på ett konsekvent och för bolaget värdehöjande sätt på de marknader där produkterna marknadsförs och säljs. Produkterna skall presenteras på ett sådant sätt som återspeglar Brighters värden. Om en distributör eller återförsäljare vidtar någon åtgärd som innebär att Brighters produkter presenteras i strid med Brighters positionering på marknaden eller inte stämmer med Brighters värden och koncept, kan Brighters varumärken och koncept skadas. Försämringar i bolagets renommé kan i förlängningen komma att skada tillväxt och resultat.

Leverantörsrisker m.m.

Brighter har ännu ingen egen produktion, utan använder sig av ett antal leverantörer som producerar bolagets produkter. Att varorna levereras i tid är mycket viktigt för Brighter. Förlust av en eller flera leverantörer samt försenade eller uteblivna leveranser skulle kunna inverka negativt på bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning. På samma sätt kan uteblivna eller försenade transporter och andra problem i logistiken i bolaget negativt påverka bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning. Vissa av bolagets komponenter kommer att tillverkas i utvecklingsländer. Den arbetsmiljö och de villkor som gäller vid produktionen skiljer sig från de förhållanden som råder i länder där Brighters produkter säljs. Konsumentvaruföretag med leverantörer i utvecklingsländer kan bli utsatta för kritik avseende till exempel arbetsförhållanden, produktkvalité och miljöpåverkan. En negativ exponering i sådana frågor kan komma att leda till en lägre efterfrågan av bolagets produkter och därmed inverka negativt på bolagets



verksamhet, resultat eller finansiella ställning. Det kan inte uteslutas att efterfrågan på Brighters produkter skulle kunna påverkas, eller att Brighters renommé skulle kunna skadas, på grund av leverantörers överträdelser av uppförandekoden eller gällande regleringar.

Marknadstillväxt

Bolaget planerar att expandera kraftigt under de kommande åren dels genom att öka marknadsandelarna i de länder och regioner där bolaget redan har etablerat sig i och dels genom att etablera sig i nya länder och regioner.

En etablering i nya länder och regioner kan medföra problem och risker som är svåra att förutse. Vidare kan etableringar försenas och därigenom medföra intäktsbortfall. En snabb tillväxt kan även innebära att bolaget gör förvärv av andra företag.

Uteblivna synergieffekter och ett mindre lyckosamt integreringsarbete kan påverka såväl bolagets verksamhet som resultatet på ett negativt sätt. En snabb tillväxt kan medföra problem på det organisatoriska planet. Dels genom svårigheter att rekrytera rätt personal och dels genom att en snabb expansion kan medföra problem för personal som framgångsrikt kan integreras i organisationen.

Kunder

Vårdgivare och sjukvårdsorganisationer arbetar inte sällan med snäva budgetramar och begränsade utrymmen för investeringar. Detta kan hindra eller fördröja beslutsprocesserna hos de aktörer inom sjukvården som vill ta till sig nya produkter behandlingsmetoder.

I de fall kundunderlaget på vissa marknader utgörs av organisationer med begränsade resurser blir försäljningsutvecklingen på dessa marknader svårförutsägbar, vilket medför ökad risk för felaktiga prioriteringar och ineffektiva försäljningsansträngningar,

med negativ resultatpåverkan som en tänkbar konsekvens.

Produktansvar

Kliniska prövningar, marknadsföring och försäljning av medicintekniska produkter är alltid förenade med risker att patienter skadas eller på annat sätt blir missnöjda med resultatet efter användning av produkten.

Det kan inte uteslutas att patienter på något sätt ställer anspråk på ersättning från behandlande sjukvårdsteam och de bolag som tillhandahåller produkter för sådana behandlingar. Det kan inte heller garanteras att bolagets försäkringsskydd mot sådana ersättningsanspråk är tillräckliga för att kompensera för ekonomiska skador som bolaget kan tillfogas i samband med eventuella framtida skadeståndskrav på bolaget.

Patent/väsentliga avtal

Värdet av bolaget är till betydande del beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och andra immateriella rättigheter.

Patentskydd kan vara osäkert och omfatta komplicerade rättsliga och tekniska frågor. Det finns inga garantier för att Brighter kommer att kunna behålla erforderliga patent, licenser och tillstånd, vilket kan komma att påverka verksamheten och resultatet negativt. En förlust av patent skulle kunna påverka bolagets verksamhet och resultat negativt.

Det finns ingen garanti för att bolagets befintliga patent kommer att ge tillräckligt patentskydd eller att de inte kommer att kringgås. En tänkbar konsekvens om detta inträffar är att bolagets konkurrenskraft försämras, med reducerade eller uteblivna intäkter som följd.

Konkurrens

Brighter kommer att konkurrera med befintliga och mer etablerade produkter.

Bolagets framgång kommer att styras av bland annat sin förmåga att förbättra sina produkter och förnya sin produktportfölj. Om bolaget inte gör detta kan den hårda konkurrensen göra att Brighters marknadsandelar snabbt tas över av andra aktörer.

Det kan inte uteslutas att alternativa teknologier utvecklas inom bolagets verksamhetsområde.

Framtida konkurrens kan komma från väletablerade globala aktörer med betydligt större forskningsresurser och större förmåga att snabbt nå marknaden. Om bolaget inte kan konkurrera effektivt med dessa aktörer kan framtida intäkter påverkas negativt.



BQLAGSORDNING FÖR BRIGHTER AB (publ)
556736-8591

Antagen på årsstämma den 31 maj 2011.

§ 1 Firma

Bolagets firma är Brighter AB (publ). Bolaget är publikt.

§ 2 Styrelsens säte

Styrelsen har sitt säte i Stockholm.

§ 3 Verksamhet

Föremålet för bolagets verksamhet är att utveckla och sälja medicinteknik samt därmed förenlig verksamhet.

§ 4 Aktiekapital och antal aktier

Aktiekapitalet utgör lägst 500 000 kronor och högst 2 000 000 kronor. Antalet aktier ska vara lägst 10.000.000 stycken och högst 40.000.000 stycken.

§ 5 Styrelse

Styrelsen ska bestå av 3 - 10 ledamöter med högst 2 suppleanter.

§ 6 Revisorer

Bolaget ska ha 1-2 revisorer med 0 - 1 revisorssuppleanter.

§ 7 Kallelse till bolagsstämma

Kallelse till bolagsstämma ska ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt på bolagets webbplats. Att kallelse har skett ska annonseras i Svenska Dagbladet.

För att delta i bolagsstämma ska aktieägare anmäla sig hos styrelsen den dag som anges i kallelsen till stämman. Denna dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och ej infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

§ 8 Öppnande av stämma

Styrelsens ordförande eller den styrelsen därtill utser öppnar bolagsstämman och leder förhandlingarna till dess ordförande vid stämman valts.



§ 9 Årsstämma

Årsstämma hålls årligen inom sex månader efter räkenskapsårets utgång.

På årsstämma ska följande ärenden förekomma.

1. Val av ordförande vid stämman;
2. Upprättande och godkännande av röstlängd;
3. Godkännande av dagordning;
4. Val av en eller två justeringspersoner;
5. Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad;
6. Föredragning av framlagd årsredovisning och revisionsberättelse samt, i förekommande fall, koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse;
7. Beslut
 - a) om fastställande av resultaträkning och balansräkning, samt, i förekommande fall, koncernresultaträkning Och koncernbalansräkning,
 - b) om dispositioner beträffande vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen,
 - c) om ansvarsfrihet åt styrelseledamöter och verkställande direktör när sådan förekommer;
8. Fastställande av styrelse- och revisorsarvoden;
9. Val av styrelse och revisionsbolag eller revisorer samt eventuella revisorssuppleanter;
10. Annat ärende, som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen.

§ 11 Räkenskapsår

Bolagets räkenskapsår ska vara kalenderår.

11 Avstämningsförbehåll

Bolagets aktier ska vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998: 1479) om kontoföring av finansiella instrument.



Vi tackar för förtroendet!



- 4,7 mkr av det totala kapitalbehovet om 6 mkr är säkrat. Genom lån och krediter har bolaget säkrat tillgång till 4 mkr. Grundarna och styrelsen garanterar 0,7 mkr av emissionen. Återstoden av emission erbjuds till befintliga och nya ägare.
- Rubin Medical har lagt en första order på 5000 enheter till ett beräknat värde av cirka 24,5 miljoner kronor inklusive förbrukningsartiklar.
- 75 procent av alla insulinbehandlade diabetiker önskar ett integrerat tekniskt hjälpmedel för egenvård. Ingen aktör har hittills erbjudit diabetikerna en sådan allt-i-ett utrustning. (Journal of Experimental and Clinical Endocrinology & Diabetes (2005 Oct:113 (9):541-4))
- Patentet är godkänt i Europa och Kina. Patentansökan är under behandling i USA, Japan, Indien och Brasilien.

Brighter gör livet enklare

Brighter AB har sedan 2007 utvecklat och har erhållit patent på det första diabeteshjälpmedlet som kombinerar alla funktioner i en enda enhet – **Brighter One™**. Med andra ord finns blodprovstagning, blodsockermätning, insulininjektion och automatisk journal för första gången i ett och samma skal. Precis som med en smartphone så får man med sig allt i en fickvänlig förpackning, vilket gör den lätt att ta med sig.