

## Bolagsbeskrivning



**Brighter AB (publ)**

*Bolagsbeskrivning inför listning på NASDAQ OMX First North  
är skriven utefter First Norths regelverk*

*Mars 2014*

# All in One

Brighter One™ is the first all in one device  
for personal self-management of diabetes:



**B Brighter**  
Diabetes care made easy.™

### **First North Disclaimer**

*First North är en alternativ marknadsplats som drivs av de olika börserna som ingår i NASDAQ OMX. Den har inte samma juridiska status som en reglerad marknad. Bolag på First North regleras av First Norths regler och inte av de juridiska krav som ställs för handel på en reglerad marknad. En placering i ett bolag som handlas på First North är mer riskfylld än en placering i ett bolag som handlas på en reglerad marknad. Alla bolag vars aktier är upptagna till handel på First North har en certified adviser som övervakar att reglerna efterlevs. NASDAQ OMX Stockholm godkänner ansökan om upptagande till handel på First North.*

**Certified Adviser:**

The logo for Pareto, featuring a blue arc above the word 'Pareto' in a large, blue, sans-serif font.

## Disclaimer

### DEFINITIONER

Med "Brighter" eller "Bolaget" avses bolaget Brighter AB (org. nr. 556736-8591). Med "First North" avses NASDAQ OMX First North. Med "Bolagsbeskrivningen" avses föreliggande bolagsbeskrivning som upprättats inför brighters listning på First North. Med "Euroclear Sweden" avses Euroclear Sweden AB, org. nr. 556585-8074. Med "Pareto" avses Pareto Securities org. nr. 556206-8956.

### VIKTIG INFORMATION TILL INVESTERARE

Varje investerare bör överväga information som lämnas i Bolagsbeskrivningen noga, i synnerhet de faktorer som nämns under avsnittet Riskfaktorer som beskriver vissa risker som är förknippade med en investering i Brighter. Bolagsbeskrivningen har upprättats med anledning av föreliggande listning av Bolagets aktier på First North. Inga nya aktier kommer att emitteras i samband med listningen och inget prospekt kommer att registreras hos Finansinspektionen i anledning av listningen. Bolagsbeskrivningen utgör inte ett erbjudande att förvärva, teckna eller på annat sätt handla med aktier eller andra värdepapper i Brighter.

### FRAMTIDSINRIKTAD INFORMATION

Bolagsbeskrivningen innehåller framtidsinriktade uttalanden och antaganden om framtida marknadsförhållanden, verksamhet och resultat. Dessa uttalanden finns i flera avsnitt och inkluderar uttalanden rörande Bolagets nuvarande avsikter, bedömningar och förväntningar. Ord såsom "anser", "avser", "bedömer", "förväntar sig", "förutser", "planerar" eller liknande uttryck indikerar vissa av dessa framtidsinriktade uttalanden. Andra sådana uttalanden identifieras utifrån det aktuella sammanhanget. Faktiska händelser och resultatutfall kan komma att skilja sig avsevärt från vad som framgår av sådana uttalanden till följd av risker och andra faktorer som Bolagets verksamhet påverkas av.

### INFORMATION FRÅN TREDJE PART

Bolagsbeskrivningen innehåller historisk och framtidsinriktad marknadsinformation. I det fall informationen har hämtats från tredje part ansvarar Bolaget för att informationen har återgivits korrekt. Såvitt Bolaget vet har inga uppgifter utelämnats på ett sätt som skulle kunna göra informationen felaktig eller missvisande i förhållande till de ursprungliga källorna. Brighter har dock inte verifierat siffror, marknadsdata eller annan information som lämnats av tredje part, varför Bolagets styrelse inte påtar sig något ansvar för fullständigheten eller riktigheten för sådan information som presenteras i Bolagsbeskrivningen. Sådan information bör läsas med detta i åtanke.

### ÖVRIGT

För Bolagsbeskrivningen gäller Svensk rätt. Tvist gällande innehållet i Bolagsbeskrivningen eller därmed sammanhängande rättsförhållanden ska avgöras enligt Svensk rätt och av Svensk domstol exklusivt.

## Innehållsförteckning

<b>1</b>	<b>DEFINITION OCH FÖRKORTNINGAR</b>	<b>4</b>
<b>2</b>	<b>VIKTIG INFORMATION</b>	<b>5</b>
2.1	BOLAG	5
2.2	BAKGRUND OCH MOTIV TILL ANSÖKAN PÅ FIRST NORTH	5
2.3	VIKTIGA DATUM	6
2.4	HANDELSINFORMATION	6
2.5	ANSVARSFÖRSÄKRAN FRÅN STYRELSEN	6
<b>3</b>	<b>MARKNADSÖVERSIKT</b>	<b>7</b>
3.1	DIABETES	7
3.2	HUR VANLIGT ÄR DIABETES?	9
3.3	MARKNADSKRAFTER OCH TRENDER	9
3.4	BRIGHTERS MARKNAD	10
3.5	KONKURRENSSITUATION	12
<b>4</b>	<b>BRIGHTER</b>	<b>13</b>
4.1	BRIGHTER I KORTHET	13
4.2	AFFÄRSIDÉ	13
4.3	AFFÄRSMODELL	14
4.4	AFFÄRSPLAN	14
4.5	VISION	15
4.6	STRATEGI	15
4.7	ORGANISATIONSSTRUKTUR	17
4.8	PRODUKTPORTFÖLJ	17
4.9	FORSKNING OCH UTVECKLING	18
4.10	PRODUKTION	18
4.11	LEVERANTÖRSSTRUKTUR	19
4.12	DISTRIBUTION OCH FÖRSÄLNING	19
<b>5</b>	<b>LEGALA FRÅGOR OCH ÖVRIG INFORMATION</b>	<b>21</b>
5.1	TILLSTÅND	21
5.2	IMMATERIELLA TILLGÅNGAR	21
5.3	VÄSENTLIGA AVTAL	21
5.4	FÖRSÄKRINGAR	23
5.5	TVISTER OCH RÄTTSLIGA PROCESSER	23
5.6	TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE PARTER	24
<b>6</b>	<b>STYRELSE, ADVISORY BOARD OCH NYCKELMEDARBETARE</b>	<b>25</b>
6.1	STYRELSE	25
6.2	LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE	27
6.3	ADVISORY BOARD	27
6.4	NYCKELMEDARBETARE	28
6.5	REVISOR	28
6.6	ÖVRIGA UPPLYSNINGAR OM STYRELSEN OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE	28
6.7	LOCK UP-AVTAL	29
<b>7</b>	<b>BOLAGSSTYRNING</b>	<b>30</b>
7.1	STYRELSENS ARBETE	30
7.2	ERSÄTTNING TILL STYRELSE OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE	30
<b>8</b>	<b>AKTIEKAPITAL, AKTIER OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN</b>	<b>31</b>
8.1	AKTIEKAPITAL OCH AKTIER	31
8.2	TECKNINGSOPTIONER	31
8.3	EMISSIONSBEMYNDIGANDE	32
8.4	UTDELNINGSPOLITIK	32
8.5	ÄGARFÖRHÅLLANDEN	32
<b>9</b>	<b>FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG 2011-2013</b>	<b>33</b>
<b>10</b>	<b>RISK FAKTORER</b>	<b>34</b>
10.1	RISKER HÄNFÖRLIGA TILL BOLAGET	34
10.2	RISKER HÄNFÖRLIGA TILL BOLAGETS VÄRDEPAPPER	37
<b>11</b>	<b>BOLAGSORDNING</b>	<b>38</b>
<b>12</b>	<b>ADRESSER</b>	<b>39</b>
<b>13</b>	<b>APPENDIX A – ÅRSREDOVSNING 2013</b>	<b>41</b>

## 1 DEFINITION OCH FÖRKORTNINGAR

<b>Brighter eller Bolaget</b>	Brighter AB (publ), org. nr. 556736-8591
<b>First North</b>	Handelsplatsen NASDAQ OMX First North
<b>Euroclear</b>	Kontoförande institut Euroclear Sweden AB org. nr. 556585-8074
<b>Grundarna</b>	Truls Sjöstedt, Michael Frantzén
<b>Pareto</b>	Pareto Securities AB, org.nr. 556206-8956
<b>Company Description eller Bolagsbeskrivning</b>	Föreliggande Bolagsbeskrivning
<b>TLV</b>	Tandvårds-och läkemedelsförmånsverket
<b>WTP-studie</b>	Betalningsvillighetsstudie
<b>SEK</b>	Svenska kronor
<b>USD</b>	Amerikanska dollar

## **2 VIKTIG INFORMATION**

### **2.1 Bolag**

Brighter AB (publ), org. nr. 556736-8591  
Box 2344, SE-103 18 Stockholm, Sweden  
www.brightercompany.com

### **2.2 Bakgrund och motiv till ansökan på First North**

Brighter har sedan 2007 utvecklat och erhållit patent för det första diabeteshjälpmidlet som kombinerar samtliga behandlingsmoment, blodprovstagning, blodsockermätning, dosering, insulininjektion och journal, i en enda enhet – Brighter One™.

Mycket har hänt sedan etableringen 2007 och Brighter är idag väl rustat inför en planerad lansering av Brighter One™ under andra halvåret 2014. På den tekniska sidan har det gjorts stora framsteg och Bolaget har testkört olika underleverantörer för att säkerställa och kvalitetssäkra produktionen inför lanseringen. Brighter har även genomfört en rad tester av bland annat blodsockermätningstekniken, elektroniken och doseringsmekanismen. Resultaten från testerna har generellt varit bättre än förväntat, vilket Brighter ser som mycket positivt med den planerade lanseringen i åtanke.

Organisatoriskt har Bolaget förstärkt sin organisation så att tre personer nu arbetar med kvalitetssystem och regulatoriska frågor. För att vara bättre förberedda inför lansering har Bolaget engagerat Magnus Schnürer som CTO för att se till att produktionssättningen blir så smidig som möjligt. Behovet av att stärka Bolaget inom planering har även varit avgörande för att engagera Henrik Norström som CFO för Bolaget. För att finansiera verksamheten har Bolaget upptagit cirka SEK 25 miljoner genom en riktad emission (under januari 2014), samt genomfört en företrädesemission om cirka SEK 10,4 miljoner.

Bolaget har under 2013 ingått ett antal leverantörsavtal avseende produktionen av Brighter One™ och har även avtalat om exklusiva licenser för försäljning av framtida produkter som ett resultat av Eurostarsamarbetet rörande mikronålar. Brighter har också förstärkts på IP-sidan, bland annat genom att Bolagets huvudpatent har godkänts i Japan och ytterligare patentansökan för nytt patent har lämnats in. Vidare har Bolaget gjort varumärkes- och designskyddsregistreringar för att ytterligare bredda och stärka sitt skydd gällande IP.

Under 2013 har Bolaget beslutat om att förändra sin prisstrategi för produkterna och avser att ha en premiumprissättning för Brighter One™. Därför har Bolaget anlitat Institute för Health Economics i Lund för att genomföra en betalningsvillighetsstudie i syfte att belysa de mervärden, både kvantitativa och kvalitativa, som Brighter One™ och Brighter Test Strips™ skapar för diabetespatienter, deras anhöriga och vårdgivare. Denna studie skall ligga till grund för ansökan hos TLV om ersättningsnivå för Brighter One™ och Brighter Test Strips™.

Under november 2013 deltog Brighter på Medica, världens största medicinteknik- och läkemedelsmässa i Düsseldorf, Tyskland och presenterade där Brighter One™ för ett stort antal intresserade distributörer. Bolaget tecknade under Medica ett Letter of Intent ("LoI") med All Medicus Ltd i Sydkorea avseende distribution och försäljning av Brighters produkter i Sydkorea, Indonesien, Thailand och Malaysia.

Med anledning av att Brighters marknad, i hög utsträckning, befinner sig utanför Sveriges gränser, har Bolagets styrelse beslutat att byta handelsplats till First North. Brighter vill på så sätt nå en större investerarkrets och erhålla en ökad likviditet i handeln i syfte att bidra till att trygga Bolagets framtida expansionsplaner. Därtill kommer positiva effekter av ökad uppmärksamhet från kunder, allmänhet och massmedia, såsom ökad kännedom om Brighters varumärke och erbjudande.

### 2.3 Viktiga datum

Bokslutskommuniké 2013	2014-02-06
Årsredovisning 2013	2014-03-11
Förväntad första handelsdag med aktien på First North	2014-03-14
Årsstämma	2014-04-10
Delårsrapport januari – mars 2014:	2014-05-09
Halvårsrapport 2014:	2014-08-15
Delårsrapport januari – september 2014:	2014-11-14
Bokslutskommuniké för 2014:	2015-02-20

### 2.4 Handelsinformation

Kortnamn: BRIG

ISIN-kod för aktier som ska listas på First North: SE0004019545

**Certifierad rådgivare:** Pareto Securities AB, P.O. Box 7415, SE - 103 91 Stockholm, Sweden

**Likviditetsgarant:** Pareto Securities AB, P.O. Box 7415, SE - 103 91 Stockholm, Sweden

**Revisor:** Andreas Bergren (Godkänd Revisor) och Olle Kännö (Auktoriserad Revisor),  
Drottninggatan 95 A, SE – 113 60 Stockholm, Sweden

### 2.5 Ansvarsförsäkran från Styrelsen

Styrelsen för Brighter är ansvarig för informationen i föreliggande Bolagsbeskrivning, vilken har upprättats med anledning av ansökan om listning av Bolagets aktier på First North. Härmed försäkras att, såvitt styrelsen känner till, uppgifterna i denna Bolagsbeskrivning är riktiga och överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting är utelämnat som skulle kunna påverka dess innebörd.

Stockholm, den 10 mars 2014  
Styrelsen Brighter AB (publ)

---

Lars Flening  
Board Member

---

Gert Westergren  
Chairman of the Board

---

Henrik Norström  
Board Member

---

Michael Frantzén  
Board Member

---

Truls Sjöstedt  
Board Member/ CEO

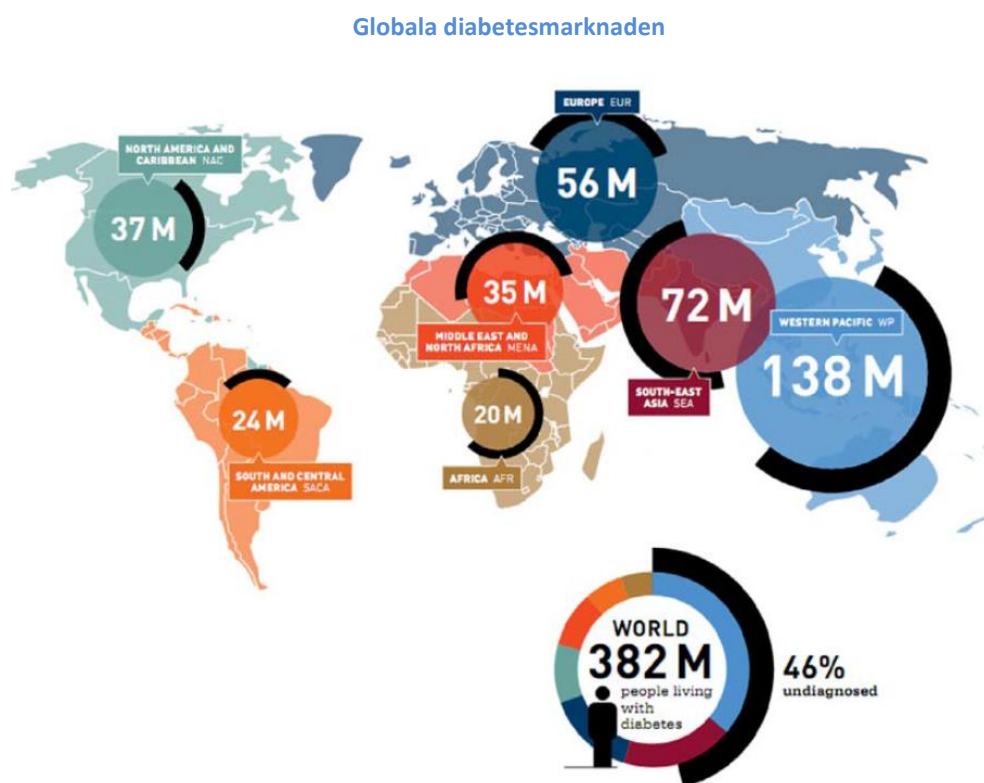
### 3 MARKNADSÖVERSIKT

#### 3.1 Diabetes

Diabetes, diabetes mellitus, är en av de vanligaste och snabbast växande sjukdomarna i världen. International Diabetes Foundation ("IDF") uppskattar antalet diabetiker globalt till 382 miljoner.

Diabetes uppstår genom att kroppens egen insulinproduktion är helt utslagen (typ 1-diabetes) eller insulinupptaget är hämmat (typ 2-diabetes). Insulinets roll är att reglera sockerhalten (glukosen) i blodet. Hos personer utan diabetes sker detta automatiskt genom att kroppen producerar insulin efter behov, beroende på blodsockernivån, som i sin tur framförallt beror på aktuellt intag av mat och dryck och grad av fysisk aktivitet.

Hos en person med diabetes finns inte denna funktion, vilket innebär att blodsockernivån stiger okontrollerat, och i fallet typ 1-diabetes leder detta till döden utan behandling med insulin. I fallet typ 2-diabetes leder det till ständigt förhöjda blodsockernivåer.



### 3.1.1 Typ 1 diabetes

Det som framförallt kännetecknar typ 1-diabetes är att kroppens egen insulinproduktion är helt utslagen. Kroppens egen reglering av blodsockernivån måste därför ersättas av att man själv mäter blodsockernivån och injicerar insulin efter behov, vilket är sedan länge en accepterad och praktiserad behandlingsform.

Näst efter Finland och Sardinien har Sverige den högsta andelen nyinsjuknade diabetespatienter i världen av typ 1-diabetes. Omkring 600-700 personer insjuknar varje år. Det finns ingen könsskillnad, vilket innebär att sjukdomen är lika vanlig hos män som hos kvinnor. Det är vanligast att diabetes drabbar barn under förpuberteten, men en betydande ökning ses också bland yngre barn i förskoleåldern.

Incidensen, det vill säga det årliga antalet insjuknande patienter per 100 000 invånare, har fördubblats sedan slutet av 1980-talet. Den årliga ökningen av antalet nyinsjukna är omkring 2-3 procent. Även på andra håll i världen ökar typ 1-diabetes. Orsaken bakom ökningen är oklar. Även vuxna personer kan få typ 1-diabetes. Totalt finns i Sverige omkring 50 000 personer med typ 1-diabetes, varav cirka 3 000 är barn eller ungdomar.

### 3.1.2 Typ 2 diabetes

Hos typ 2-diabetiker är kroppens egen insulinproduktion inte alltid nedsatt, utan det är framförallt cellernas upptag av insulin som är hämmat. Typ 2-diabetes behandlas på olika sätt beroende på svårighetsgrad. Kontroll över kost och motion, medicinering som stimulerar kroppens egen insulin-produktion och medicinering med insulin är vanliga behandlingsmetoder av typ 2-diabetes. Ungefär en tredjedel av alla typ 2-diabetiker är insulinbehandlade.

Typ 2-diabetes är den vanligaste diabetestypen. Tidigare kallades denna typ ofta för åldersdiabetes, men den går numera under namnet livsstilsdiabetes. Sjukdomen drabbar vanligen vuxna och äldre personer. I Sverige uppskattas antalet fall till minst 300 000. Under senare år har studier i USA visat på en dramatisk ökning av typ 2-diabetes bland tonåringar och även i stigande grad bland barn.

I regioner där man går från en traditionell livsstil (t.ex. Indien och Kina) till en mer "västorienterad" livsstil, med snabbmat och ökat stillasittande, ses en dramatisk ökning av typ 2-diabetes. Antalet diabetiker i Kina har under de senaste sju åren vuxit med 30 procent. Redan 2010 var Kina det land med flest diabetiker i världen, då beräknades minst 92 miljoner personer vara drabbade och experter befarar att antalet insjukna har ökat dramatiskt sedan dess.

Denna påtagliga ökning är ett resultat av förändrad livsstil, såsom stort kalori- och fettintag, bristande motion och framför allt betydande övervikt. Dessa problem ses i allt yngre åldersgrupper idag. Typ 2-diabetes har blivit en av de stora folksjukdomarna i världen och antalet fall ökar kontinuerligt. Enligt Världshälsoorganisationen, WHO, står vi inför en global epidemi.

### 3.1.3 Komplikationer

Förhöjda blodsockernivåer drabbar alla typer av diabetiker, vilket i sin tur leder till funktionsnedsättning och allvarliga och på sikt livshotande komplikationer. Om insulin har överdoserats finns även risk för omedelbara komplikationer på grund av alltför låga blodsockernivåer. Exempel på komplikationer är:

- Njursvikt
- Blindhet
- Diabetisk neuropati
- Problem med blodcirkulationen i benen, vilket kan leda till fot- och bensår och i senare skede amputation
- Ketonförgiftning
- Högt blodtryck
- Neuroglycopenic syndrom, allvarlig sockerbrist i hjärnan, vilket är ytterst allvarligt och kan ha dödlig utgång



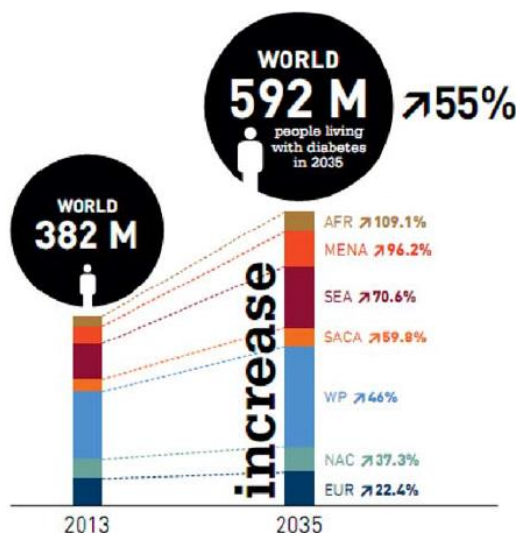
### 3.2 Hur vanligt är diabetes?

Såväl typ 1- som typ 2-diabetes ökar ständigt i världen. Anledningen till ökningen av typ 1-diabetes är okänd. Att typ 2-diabetes ökar beror delvis på att befolkningen blir allt mer överviktig, i kombination med minskad motion.

Enligt IDF uppskattas följande för 2013 i åldersgruppen 20-79 år:

- IDFs senaste uppskattning är att 8,3 procent av världsbefolkningen, eller 382 miljoner människor, har diabetes
- Majoriteten av de 382 miljoner människor som har diabetes är mellan 40 and 59 år, och 80 procent av dessa bor i låg- och medelinkomstländer
- IDFs prognos är att diabetes kommer att öka signifikativt framöver och att antalet diabetiker kommer att vara närmare 600 miljoner år 2035
- Antal dödsfall orsakade av diabetes är 5,1 miljoner per år

#### Estimerad ökning av antalet diabetesdrabbade personer



Olika studier i Sverige har visat att ungefär 6,4 procent av befolkningen har diabetes. Av dessa har mellan 5 och 15 procent typ 1- diabetes och resterande bedöms vara drabbade av typ 2-diabetes. En anledning till den stora variationen i siffrorna är att många människor har typ 2-diabetes utan att vara diagnosticerade för sjukdomen. Resultatet påverkas således av hur undersökningarna genomförs. Enligt Diabetesförbundet har cirka 450 000 svenskar diabetes, varav 100 000 antas gå utan diagnos.

Alla typ 1-diabetiker behandlas med insulin och dessa utgör cirka 5 procent av världens diabetiker. För typ 2-diabetiker varierar behandlingsmetoderna. Den amerikanska rekommendationen är att alla skall insulinbehandlas, till skillnad från Europa där behandlingen generellt inleds kognitivt och om denna anses otillräcklig inleds insulinbehandling.

En försiktig bedömning från Bolagets sida är att ungefär 33 procent av alla typ 2-diabetiker behandlas med insulin, vilket sammanslaget med andelen typ 1-diabetiker betyder att ungefär 37 procent av världens diabetiker behandlas med insulin. I Norden finns det cirka 1,8 miljoner drabbade (Källa: de nationella diabetesförbunden) och uppskattningsvis behandlas 0,7 miljoner personer med insulin.

### 3.3 Marknadskrafter och trender

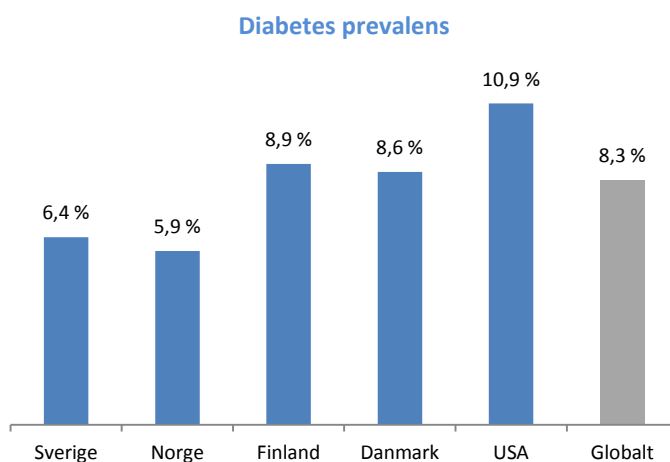
I vissa regioner, framförallt Skandinavien, har andelen drabbade historiskt sett alltid legat på en hög nivå. Senare tids studier visar emellertid att incidensen, det vill säga det årliga antalet insjuknande patienter per 100 000 invånare, har fördubblats sedan slutet av 1980-talet, inte bara i Sverige utan även i andra delar av världen.

Under de gångna två decennierna har antalet nyinsjuknade nästan fördubblats. Den årliga ökningen av nyinsjuknade är omkring 2-3 procent. Orsaken bakom ökningen av typ 1-diabetes är oklar. Även äldre personer kan få typ 1-diabetes.

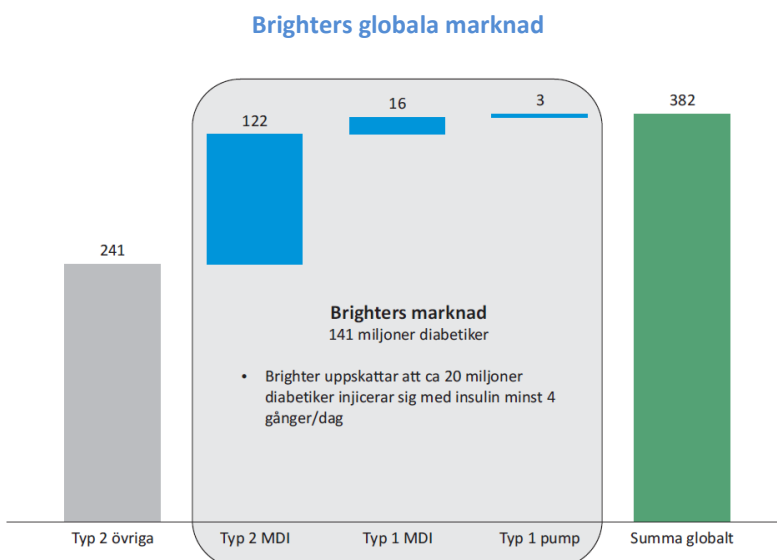
Typ 2-diabetes har blivit en av de stora folksjukdomarna i världen. Antalet fall ökar kontinuerligt. Världshälsoorganisationen WHO har i sina rapporter uttryckt att vi står inför en global epidemi med den ökning av antalet diabetiker som sker globalt. Denna påtagliga förändring hänger delvis samman med en förändrad livsstil, med bland annat stort kalori- och fettintag, bristande motion och framför allt betydande övervikt – problem ses i allt yngre åldersgrupper idag.

### 3.4 Brighters marknad

Med cirka 382 miljoner diabetiker, varav Brighter uppskattar att cirka 37 procent är insulinbehandlade, är marknaden för Brighter One™ minst sagt gigantisk.

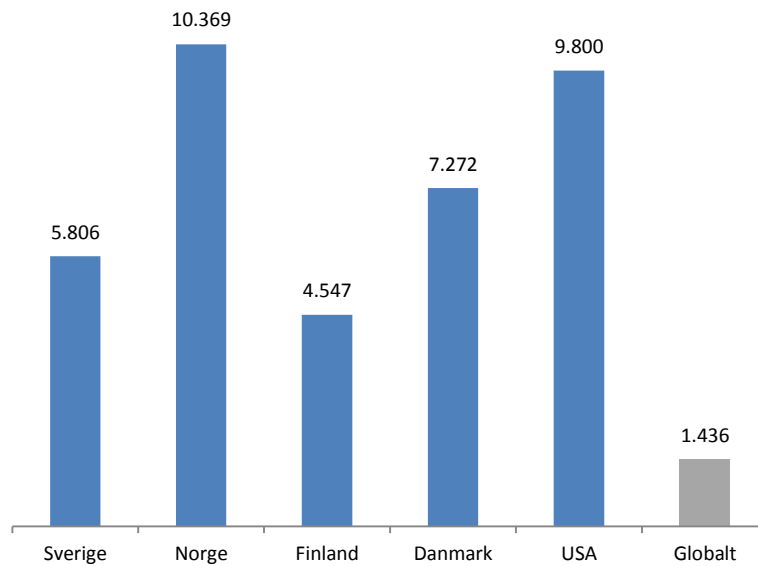


Det bör dock tilläggas att Brighter främst riktar sig mot diabetiker som tar stort ansvar för sin sjukdom och som därmed är måna om att sköta sin behandling enligt de rekommendationer som vårdpersonalen ger. Detta innebär att Brighters produkt är en nischprodukt och inte nödvändigtvis kommer att användas av den stora majoriteten av insulinbehandlade diabetiker. Utifrån Bolagets perspektiv är det rimligt att anta att en diabetiker som använder sig av Brighter One™ mäter sitt blodsockervärde cirka sex (6) gånger om dagen och att personen ifråga är villig att uppgradera sin utrustning var 18:e-24:e månad.



Brighters affärsmodell bygger på att man i första ledet bygger sin marknad i Sverige för att sedan expandera i Norden, Europa, Sydostasien och USA. Enligt de nationella diabetesförbunden finns det cirka 1,8 miljoner diabetiker i Norden. Prevalensen i Norden är något lägre än det globala snittet, men de relevanta utläggerna per patient är högre än det globala snittet, vilket är en viktig parameter för Brighter. De nordiska marknaderna har också generösa ersättningsmodeller med stark statlig support, något som bör underlätta för Brighter att nå Bolagets mål om 10 procents marknadsandel i Norden, vilket är ekvivalent med cirka 70 000 användare.

Diabetesutgifter (USD/patient/år)



### 3.5 Konkurrensituation

Brighter One™ understödjer den befintliga marknadsmodellen för de läkemedelsbolag som producerar insulin genom att stödja samtliga av deras insulinampuller. Därigenom hämmar Brighter inte dessa bolags intäkter.

Bolaget bedömer att incitamentet för läkemedelsbolagen att gå in på den medicintekniska marknaden, som Brighter befinner sig i, är låg trots att de adresserar samma kundsegment. Främst har detta att göra med att marginalerna skiljer sig starkt åt, men även att det, enligt Bolagets erfarenhet, ofta anses mer prestigefullt att sälja läkemedel än medicinteknik.

Bland de medicinteknikbolag som säljer produkter för blodsockermätning finns det ingen aktör som erbjuder en produkt som direkt konkurrerar med Brighters produkter. Brighter One™ beräknas kunna adressera segment bland alla befintliga aktörers kunder, men genom att inte kraftigt påverka något av de etablerade bolagens kundsegment så beräknas inte Brighter One™ ses som en större konkurrent initialt.

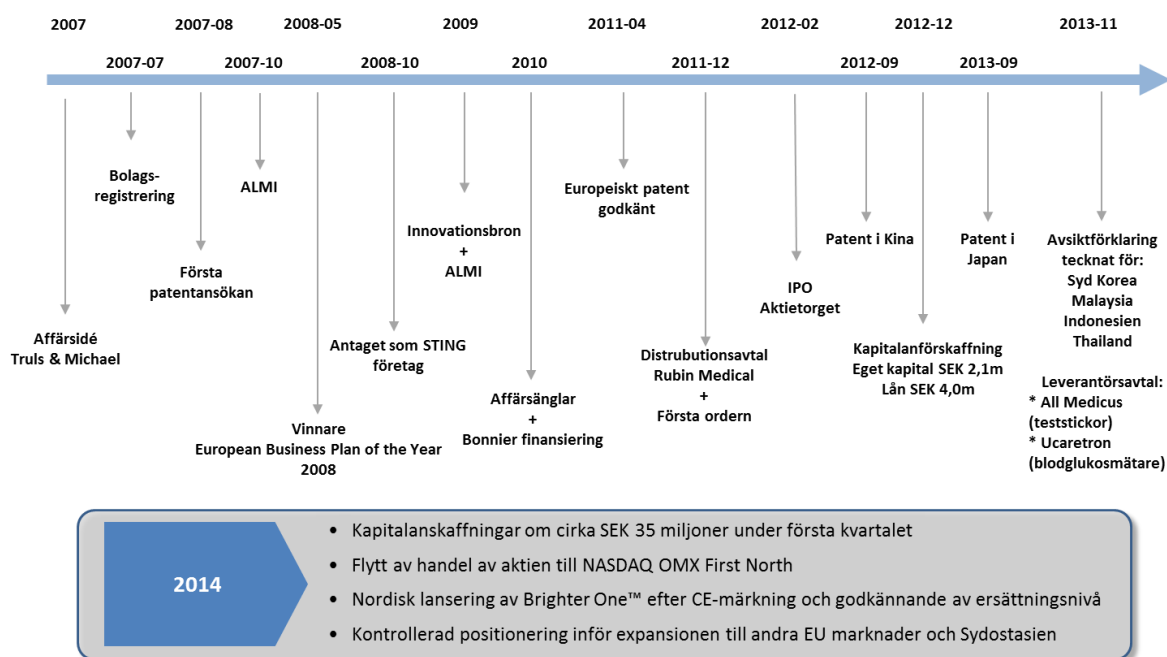


## 4 BRIGHTER

### 4.1 Brighter i korthet

Brighter grundades 2007 och har genom sin patentskyddade produkt Brighter One™ utvecklat en metod för att förenkla egenvården av diabetes. Bolaget planerar att lansera sin produkt under andra halvåret 2014, efter att CE-certifiering erhållits av TÜV SÜD samt att ersättningsnivå beslutats om av TLV. Genom att erbjuda diabetiker en allt-i-ett lösning hoppas Brighter snabbt kunna ta en betydande del av den nordiska marknaden, för att därefter kunna expandera till andra EU-marknader och Sydostasien. Brighter ämnar även att under 2014 initiera en FDA-process, med förhoppning om att lansera sin produkt på den amerikanska marknaden inom 1-3 år. Samtidigt jobbar Bolaget vidare med forskning och utveckling tillsammans med samarbetspartners för att kunna bredda sin framtida produktportfölj.

#### Historiska nyckelhändelser



### 4.2 Affärsidé

Brighter skall utveckla, producera, marknadsföra och sälja produkter som fyller ett tydligt och lätt identifierbart användarbehov som tillfredsställs av en medicinskteknisk produkt. Detta sker i ett första steg genom den egenutvecklade och patenterade produktserien för diabetikers egenvård, det vill säga Brighter One™ med tillbehör.

### 4.3 Affärsmodell

Brighters affärsmodell bygger på intäkter från Brighter One™ (högre intäkt per enhet, lägre volym) och Brighter One Test Strips™ (lägre intäkt per enhet, högre volym). Genom att kontinuerligt bedriva forskning och produktutveckling planerar Bolaget att regelbundet kunna lansera nya innovativa produkter inom medicinteknik.

#### Förväntade intäkter per patient

<b>Förväntad intäcksström från en typisk patient*:</b>	<b>Målbild</b>	<b>Målmarginal</b>
1. Kostnad för inköp av <b>Brighter One™</b>	ca SEK 3 000 per enhet	ca 30%
2. Kostnad för <b>Brighter One Tests™</b> , givet 6-8 blodprov om dagen	ca SEK 6 000 per år	ca 60%
3. Uppgraderingskostnad till en ny version av <b>Brighter One™</b> , vilket antas ske var 18-24e månad	ca SEK 3 000 per enhet	ca 33%

*\*I de flesta fall förväntas patienternas utlägg subventioneras av ersättnings- eller försäkringssystem. I Sverige subventioneras 100 % av patientens kostnad.*

### 4.4 Affärsplan

För att kunna lansera Brighter One™ genom Rubin Medical behöver Bolaget uppnå följande:

#### 4.4.1 CE-märkning

CE-märkningen innebär att tillverkaren har tillverkaransvaret. Ansvar för att produkten överensstämmer med produktkraven ligger alltså på den tillverkare som sätter CE-märket på produkten. För Brighter One™, som är en medicinteknisk produkt i klass IIb, måste en Notified Body (anmält organ) ha bedömt och godkänt det totala kvalitetssystemet för Bolaget. TÜV SÜD, som är Bolagets Notified Body, granskar således Bolagets dokumentationssystem, produkten och produktionens prestanda. Granskningen av Bolagets kvalitetssystem sker i omgångar och den första omgången kommer att ske under det första kvartalet 2014. Under våren 2014 kommer blodglukosmätningens prestanda att verifieras via en klinik och en oberoende testningsorganisation kommer att genomföra en omfattande slutverifiering av doseringsmekanismens prestanda. En slutlig granskning av kvalitetssystemet kommer att göras under andra halvåret 2014. När Bolaget är certifierat och produkten CE märkt får den säljas i hela EU.

Brighter har hela tiden drivit sitt utvecklingsarbete på ett sådant sätt att CE-- och FDA-godkännande skall vara möjligt. Processen för ett godkännande av amerikanska FDA är långsammare än motsvarande process hos EU. I samarbete med extern expertis har Brighter simultant påbörjat dessa processer.

#### 4.4.2 Ersättningsgodkännande

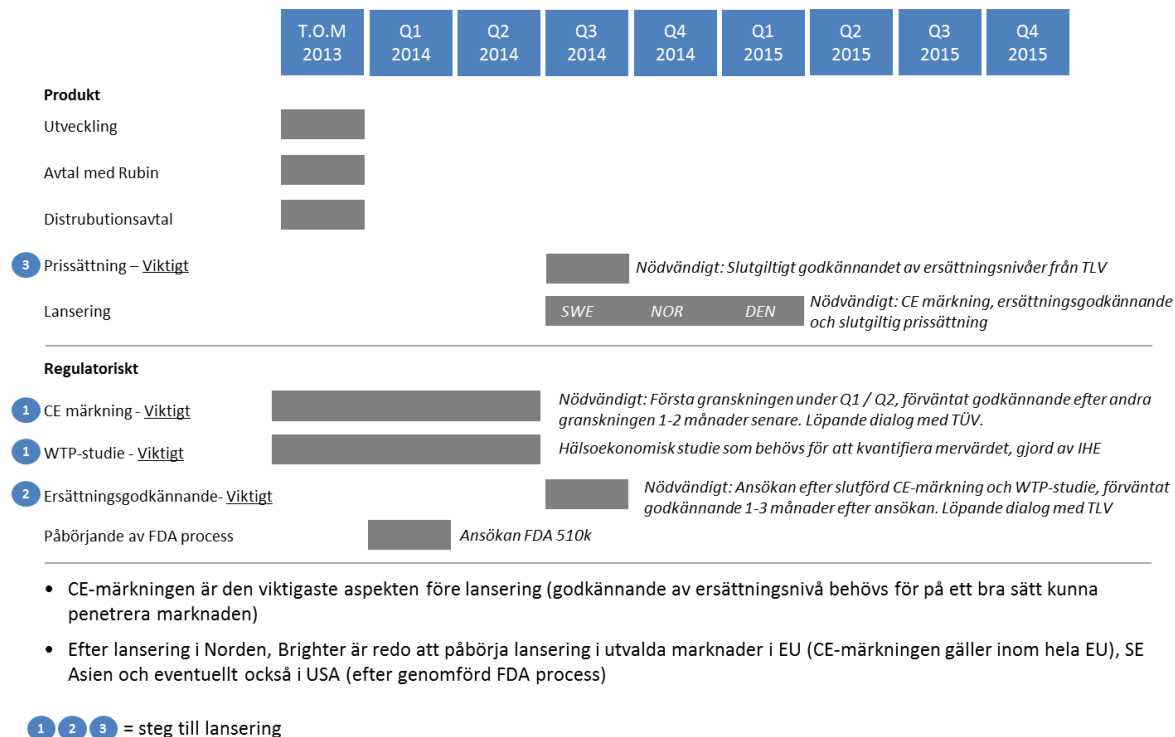
Ansökan om subventionering från det svenska ersättningssystemet görs hos TLV och grundkravet för att kunna lämna in en ansökan är att produkten är CE-märkt. Nivån på prissättningen, eller subventionen, görs enligt principen "samma pris eller lägre" om det finns motsvarande produkter i systemet. För produkter som Brighter One™, där motsvarighet saknas och där man avser att söka ett premiumpris, krävs att mervärdet kvantifieras och då helst via en studie.

Bolaget har därför valt att låta IHE genomföra en WTP-studie för att ta fram ett relevant dataunderlag och analys att bifoga till ansökan. Efter att en komplett ansökan har kommit in till TLV görs en utredning och analys av ansökan. Innan beslut skickas ut har den som ansöker rätt att överlägga TLVs beslut och när pris och subvention har fastställts gäller dessa bestämmelser tillsvidare.

När det gäller ersättningsnivåer har dessa förberedanden diskuterats med TLV och utfallit till Brighters belåtenhet.

Nedanstående diagram visar Brighters affärplans under 2014 och 2015. För tillfället fokuserar Bolaget på att få Brighter One™ CE-märkt och prissatt på en tillfredställande nivå för Bolaget. Därefter kommer produkten att lanseras.

### Affärsplan 2014 – 2015



## 4.5 Vision

Styrelsens vision och målsättning är att Brighter ska växa globalt och vara ett starkt varumärke som kännetecknas av att Bolaget förenar smart teknik med innovativ design. Bolaget ska producera attraktiva produkter som levererar värde till Bolagets ägare. Produktmässigt skall Brighter skapa plattformar för att effektivt kunna leverera flera generationer av produkter på ett kostnadseffektivt sätt. Visionen för Bolaget är att bli en stark global aktör med betydande marknadsandelar i såväl utvecklade som tillväxtmarknader, och genom dessa marknadsandelar ska Bolaget kunna bidra till bättre liv för sina kunder samt hög finansiell avkastning för sina investerare.

## 4.6 Strategi

Styrelsen har fastslagit fyra idéer för Brighters framtida strategi:

- Litet tänker stort
- Dra nytta av existerande lösningar
- Tänka långsiktigt
- Sikta globalt

#### 4.6.1 *Litet tänker stort*

Bolaget har en relativt begränsad hemmamarknad. Detta kräver att Bolaget siktar på att expandera utanför landets gränser, då stora tillväxtmöjligheter finns där. Medarbetarnas och styrelsens mångåriga erfarenhet i branschen, samt kompletterande kompetensnätverk, gör att det har funnits ingångar globalt från start. Kompetenta partners och leverantörer har gjort att Bolaget har kunnat komma långt trots en liten egen organisation. Trots en kommande organisationstillväxt siktar Bolaget på att fortsätta ha en koncentrerad kärna av kompetenta medarbetare som, i kombination med kompetenta partners och distributörer, gör att Brighter kan växa till ett betydande globalt företag utan att behöva belasta Bolaget med omfattande kostnader som vanligtvis tillkommer stora organisationer.

#### 4.6.2 *Dra nytta av existerande lösningar*

Bara för att en viss teknik är ny innebär det inte att den är bättre, säkrare, intressantare eller mer lönsam. Brighter utnyttjar befintlig teknik som är prövad och godkänd i så stor utsträckning som möjligt i produktutvecklingen. Detta ger kortare ledtider och kostnadseffektiva inköp. För att hantera detta krävs emellertid en förståelse för tekniken och teknikutvecklingen, vilket Bolaget har.

En annan viktig aspekt är ersättningsfrågan, det vill säga hur Brighter skall få betalt av försäkringssystemen, såväl offentliga som privata. Bolaget har internt och genom nätverk ingående och relevant kunskap inom viktiga marknader som EU och USA, men också inom tillväxtländer som Kina och Indien. Kombinationen av kunskap och kompetenta marknadspartners gör att det går att planera väl när det gäller prissättningen samt hur produkterna kan anpassas till att tillvarata olika marknaders existerande möjligheter till ersättning på ett effektivt sätt.

#### 4.6.3 *Tänka långsiktigt*

Brighters produkter kommer att forma människors vardag under många år. Detta är en insikt som visar vikten av att bygga långsiktiga och väl fungerande relationer med leverantörer och samarbetspartners. Bolaget har satsat mycket på att finna rätt partners och leverantörer som bedöms kunna leverera inte bara idag, utan som också kan följa med Bolaget när det växer.

Bolaget vill inte bara bygga en produkt utan vill bygga en grund att stå på för vidare produktutveckling och nya applikationsområden och därför fokuserar Bolaget på att utveckla tekniken som används i Brighters produkter. Vad Brighter säljer är en konsumentprodukt som svarar mot ett medicintekniskt behov och även om livslängden är längre än många andra produkter så måste Bolaget på ett effektivt sätt kunna leverera uppföljare för att behålla och växa i sina marknader. Brighter ska inte bara leverera teknik utan även känslan av en ny, tilltalande och väldesignad produkt. Av denna anledning avser Brighter att kontinuerligt utveckla och introducera nya produkter och tillhörande tjänster som hjälper Bolaget att växa globalt.

#### 4.6.4 *Sikta globalt*

Trots att Sverige har en relativt hög andel diabetiker så återfinns bara ungefär 1,5 procent av Europas diabetiker inom landets gränser. Redan från dag ett har Brighter haft siktet inställt på världsmarknaden. EU är Bolagets "hemmamarknad" med många offentligt finansierade ersättningssystem. USA är en viktig marknad, men inte avgörande, då tillväxten av diabetes framförallt sker i BRIK-länderna. Den estimerade tillväxten i dessa länder är 10-15 procent per år. I Indien, Kina och Brasilien finns idag 150 miljoner diabetiker, vilket kan jämföras med 55 miljoner i EU och USA.

Detta sagt så är en FDA 510K-ansökan planerad till 2014. Anledningen till detta är att dels förbereda en introduktion av Brighter One™ på den amerikanska marknaden, men också för att många länder har antingen CE eller FDA som sina referenscertifieringar.

Brighter har tidigt insett vikten av globalt samarbete. Även om diabetes drabbar personer på samma sätt så är det skillnad mellan olika marknader och kulturer, vilket också återspeglas i organisationsuppbyggnad och marknadsplanering. Bolaget har haft samarbeten med nästan alla kontinenter och har haft stor nytta av att ha egen personal med global produkt- och marknadskunskap.



## 4.7 Organisationsstruktur

Fram till idag har Brighter arbetat i nätverk och med en mycket begränsad egen organisation, allt för att maximera resurser och kostnadseffektiviteten givet kapitaltillgång. Detta har varit möjligt tack vare utvecklingsfasen Bolaget befunnit sig i för att ta fram Brighter One™ med tillbehör.

Nu inleds en ny fas i Bolagets utveckling i vilken omställning från renodlad forskning och utveckling till tillverkning och kommersialisering av Brighter One™ är högsta prioritet. I samband med detta har Bolaget beslutat att bygga vidare på organisationen, med en kärna kring marknadsföring, försäljning och tillverkning.

Under hösten 2013 anslöt sig Magnus Schnürer till Brighter som CTO och Henrik Norström som CFO (se mer info om dem i avsnitt 6 nedan). Magnus kommer att leda arbetet avseende tillverkning och vidareutveckling av produktportföljen. Henrik har under sin tid i styrelsen arbetat med finansieringsfrågorna och kommer nu operativt in för att ansvara för dessa frågor och den övergripande ekonomin. De kommer att se över sina behov av rekryteringar och har mandat att bygga sina respektive organisationer.

Organisationen består i dagsläget av VD Truls Sjöstedt, CFO Henrik Norström, CTO Magnus Schnürer, Chef för Regelverk och Kvalitetsstyrning Nadezda Ershova, Christine Öberg, Jiamei Ng samt inhyrda utvecklare. Styrelseordföranden Gert Westergren och styrelseledamoten Lars Flening arbetar även de i betydande omfattning operationellt i Bolaget.

Därutöver pågår arbetet med att rekrytera en Marknads- och Försäljningsdirektör som ska ansvara för att bygga upp försäljningsorganisationen genom att etablera ett distributörsnätverk. Denna position är av mycket hög vikt för Bolaget och kommer att genomföras av en extern rekryterare med stöd av Bolagets Advisory Board och styrelse. Sedan tidigare har Bolaget byggt upp en enhet för dokumentation och regulatoriska ärenden som kopplar ihop formella krav för certifiering av produkterna, produktionsutvecklingen och av produktionen.

Vid utgången av 2014 är det troligt att Brighter har 10-12 medarbetare.

## 4.8 Produktportfölj

### 4.8.1 *Brighter One™*

Idag har diabetiker upp till fem olika komponenter med sig för att sköta sin sjukdom, det vill säga för att mäta kroppens blodsockernivå och för att injicera insulin. Brighter One™ erbjuder en diabetiker världens första allt-i-ett lösning med blodprovstagning, blodsockermätning, dosering och injicering samt journalföring av behandlingen. Genom ett enkelt handgrepp, utan behov av en plan yta, kan en diabetiker snabbt, tillförlitligt och effektivt behandla sin sjukdom.

Brighters patent omfattar denna allt-i-ett lösning och det ger Bolaget ensamrätt till världens första system som kan övervaka blodglukos, injicera insulin och logga insulin doser. För närvarande finns det inga andra företag som kan erbjuda en liknande lösning som Brighter. De patent som Brighter innehar och har sökt bedöms vara mycket starka, och bygger på att kombinera redan existerande teknik. Försök till att kringgå dessa patent kommer med största sannolikhet att bryta mot existerande regelverk för medicintekniska produkter.

Vidare, passar Brighter One™ till de kommersiellt tillgängliga insulinampullerna, vilket gör att man kan ha Brighter One™ oavsett leverantör av insulin. Med en doseringsnoggrannhet på steg om 0,5 enheter fungerar den för både vuxna och barn. Den digitala avläsningen erbjuder en stor och tydlig display som visar dos. Dessutom lagras doseringshistoriken automatiskt. Nu blir det lättare att ta rätt dos och kontrollera doseringen av insulin.

Bolagets egna fokusgrupper samt fristående patientintervjuer pekar på ett stort behov för Bolagets produkter.

Produktinformation / Egenskaper	Fördelar
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Första allt-i-ett-lösningen</li> <li>• Världsledande blodsockermästare – noggrannhet, hastighet och blodtagning</li> <li>• Automatisk journalföring av blodglukos, insulindos och aktivitet – upp till ett års historik</li> <li>• Topp-aktiverad nål som förbättrar noggrannheten samt reducerar smärtan</li> <li>• Går att använda med en hand</li> <li>• Möjligheten att "tagga" måltider förbättrar och förenklar journalföringen</li> <li>• 0.5 IU i doseringsnoggrannhet (möjliggör användning inom pediatrik)</li> <li>• "Stick-sensor" – för att särskilja testsprutning utanför kroppen med riktig injektion vid journalföring</li> </ul>	<p><b>För patienterna</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Snabbare, enklare och noggrannare mättnings- och injektionsprocess</li> <li>• Automatisk journalföring förbättrar behandlingssäkerhet</li> <li>• Bättre uppföljning– längre blodglukos (HbA1c) över tiden och mindre komplikationer</li> </ul> <p><b>För sjukvårdssystemet</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Bättre interaktion mellan patienter och personal i sjukvården</li> <li>• Förbättrad diagnos av patienter</li> <li>• Lägre antal fall av hypoglykemi som kräver akut vård</li> <li>• Potentiella långsiktiga ekonomiska fördelar pga. färre biverkningar</li> </ul>

#### 4.8.2 Brighter One Tests™

Brighter One Tests™ är en unik, skräddarsydd blodsockermätsticka och är den enda mätstickan som passar till Brighter One™. Den har utmärkt testnoggrannhet som med marginal klarar av de nya kommande kraven för förbättrad mätnoggrannhet. Tack vare att den är guldbaserad har den en jämförelsevis hög kemisk stabilitet, vilket gör att den är mycket mindre känslig för fukt än många av de mätstickor som konkurrenterna erbjuder.

#### 4.9 Forskning och utveckling

Fram till 2013 har utvecklingsarbetet främst skett i samarbete med HotSwap, vilket är ett ISO-godkänt konsultbolag som är fokuserat på utveckling av medicintekniska produkter samt hantering av dokumentation och regulatoriska frågor. Brighter har vid sidan av HotSwap haft egna utvecklare engagerade för att snabba på utvecklingen. Från och med december 2013 leds detta internt på Bolaget av Magnus Schnürer, som är Brighters CTO.

Elektroniken i produkterna tas främst fram ihop genom godkända underleverantörer i Sverige och Sydkorea. Samordning sker av Brighter.

Mjukvaruutvecklingen sker i samarbete med lokala svenska bolag samt i samarbete med internationella underleverantörer. Brighter avser att stärka Bolagets egen kompetens inom området både genom att utöka antalet samarbeten men även genom rekrytering av ytterligare egen personal.

#### 4.10 Produktion

Tillverkning och montering av Brighters produkter kommer att ske i Sverige. Totalansvarig leverantör är Norautron AB i Vänersborg, som förutom sammansättning också ansvarar för elektroniken i Brighter One™. Ett flertal svenska underleverantörer är upphandlade och kommer att leverera delar till produkten. Ucaretron och All Medicus från Sydkorea levererar blodsockermätartekniken respektive teststickorna.

Med semiautomatisk montering är det ekonomiskt försvarbart att tillverka i Sverige och när Bolaget senare övergår till helautomatisk montering finns inga ekonomiska motiv för att inte tillverka i Sverige. Dessutom finns många andra fördelar, såsom språk och kultur, förutom avstånd. "Made in Sweden" talar även för hög kvalitet, framförallt inom medicinteknik där svenska produkter är mycket väl ansedda.

#### **4.11 Leverantörsstruktur**

Brighter har ingen egen produktion, utan har tecknat avtal med ett antal noga utvalda leverantörer som producerar Bolagets komponenter. Brighter är därmed inte beroende av en eller flera enskilda leverantörer. Brighters nuvarande leverantörstruktur har stor kapacitet och är redo för Bolagets förväntade expansionstakt.

#### **4.12 Distribution och försäljning**

Brighters produkter och tjänster kommer att i hög utsträckning användas av personer vars vårdkostnader täcks av någon form av sjukvårdsförsäkring, offentlig eller privat, med eller utan s.k. "co-payment". Dessutom regleras ofta försäljningen av hjälpmedel av nationella certifieringar, som mer eller mindre följer CE-certifieringen eller amerikanska FDA.

Av denna anledning har Brighter beslutat att i huvudsak satsa på att bygga ett internationellt distributörsnätverk, i vilket lokala distributörer får rätten att sälja Bolagets produkter och tjänster mot sjukvårdsförsäkringsaktörerna. Ersättningen utgår i form av en procentuell andel av försäljningspriset som Brighters produkter och tjänster erhåller i respektive marknad.

Brighters strategi när det gäller säljkanaler är att arbeta tätt tillsammans med lokala distributörer. För Skandinavien har Rubin Medical AB valts som samarbetspartner (se diagram nedan över distributionskedjan).

För distributörer, återförsäljare och detaljister utgör Brighters produkter ett värdefullt tillskott i produktfloran. Brighter har varit i kontakt med ett flertal företag inom diabetesvård och många av dessa har visat ett stort intresse att marknadsföra produkterna, endera som återförsäljare eller som licenstagare.

Brighter har i dag en order från Rubin Medical AB, som kommer att marknadsföra Brighters produkter i hela Skandinavien i samband med att produktionen inleds. Styrelsen bedömer att samarbeten med lokala distributörer och agenter är det snabbaste och ekonomiskt mest effektiva sättet att nå ut till marknaden och uppnå ett positivt kassaflöde.

Ett grundläggande krav från Brighter för att inleda samarbete med en distributör är att denna har egna fokusgrupper, referenser från vårdgivare, en fungerande distribution samt marknadsföringskanaler som svarar mot Brighters varumärkesstrategi. En samarbetspartner skall också kunna tillhandhålla hjälp med nationell certifiering och ersättning utan kostnad i utbyte mot exklusivitet inom bestämda områden.

Brighter skall dock alltid behålla alla rättigheter till Bolagets produkter i de respektive marknader som en distributör har ett avtal för marknadsföring och försäljning.

Brighter har under Medicamässan i Düsseldorf i november 2013 undertecknat en avsiktsförklaring (Letter of Intent) med All Medicus om distribution i Sydkorea, Thailand, Indonesien och Malaysia. All Medicus är sedan tidigare bolagets leverantör av Brighter One Test Strips™ och har eget marknads- och försäljningsnätverk i regionen.

Vidare, på den internationella marknaden, har Brighter fått förfrågningar från potentiella partners och agenter för distribution i flera viktiga länder inklusive USA, Tyskland, Storbritannien, Ryssland, Kina och Indien. Intresse finns även från länder som Ukraina, Grekland, Portugal och Turkiet. Bolaget är ytterst måna om att välja rätt partners för framtida distribution och kommer noggrant överväga alla förfrågningar innan man signerar ytterligare avsiktsförklaringar.

För att kunna tillgodose det internationellt starka intresset för Brighters produkter genom s.k. "early adopters" har Bolaget beslutat att lägga ut direktörsäljningen av Brighter One™ till denna kundgrupp och kunder som betalar sin utrustning privat och inte via ersättningssystemen till en extern part.

Early adopters är en intressant kundgrupp som inte vill vänta på den kommande ersättningsmöjligheten via sjukvårdsförsäkringen. De kommer inte utgöra lejonparten av Brighters intäktströmmar men kommer sannolikt att ha ett inflytande på andra slutanvändare som på så sätt driver på försäljningen via ersättningssystemen.

### Distributionskedjan



## 5 LEGALA FRÅGOR OCH ÖVRIG INFORMATION

### 5.1 Tillstånd

Bolaget behöver inte några tillstånd för att bedriva sin verksamhet. För försäljning av Bolagets produkter inom EU krävs det att produkterna är CE-märkta och för att kunna uppnå en sådan status måste Bolaget vara ISO 13485-certifierat. Bolaget har ingått avtal med TÜV SÜD Product Service GmbH beträffande sådan certifiering.

### 5.2 Immateriella tillgångar

Bolagets produkter skyddas av patent, vilka utgör en del av Bolagets immateriella tillgångar. Därutöver har Bolaget skickat in en varumärkesansökan beträffande Brighters logotyp samt ansökan om gemenskapsformgivning avseende Bolagets produktdesign. Bolaget har inte kännedom om att någon tredje part har gjort eller gör intrång i Bolagets immateriella rättigheter. Bolaget har inte heller kännedom om att Bolaget har gjort eller gör intrång i annans immateriella rättigheter. Om en tredje part gör intrång eller hävdar att Bolagets tjänster gör intrång i annans immateriella rättigheter skulle det kunna leda till ett utdraget och kostsamt förfarande i domstol som kan komma att påverka Bolaget negativt. Det finns inte några garantier för att Bolaget kan försvara sina rättigheter i ett sådant förfarande.

Patent och patentansökningar tillhörande Brighter:

#### Patentfamilj 1

Land	Publikationsnummer	Status	Förväntat utgångsår*
EPO	Ep2195050	Godkänt i Storbritannien, Tyskland och Frankrike	
Storbritannien	Ep2195050	Patent beviljat	2028
Tyskland	Ep2195050	Patent beviljat	2028
Frankrike	Ep2195050	Patent beviljat	2028
Japan	Jp2010537702	Patent beviljat	2028
Kina	Cn101795624	Patent beviljat	2028
USA	Us2011282173	Patentansökan	2028
Indien	IN2070/DELNP/2010	Patentansökan	2028
Brasilien	PI0816471-1	Patentansökan	2028

#### Patentfamilj 2

Land	Publikationsnummer	Status	Förväntat utgångsår*
Sverige	1351376-7	Prioritetsansökan**	2034

\*Uppgifterna om utgångsår är uppskattningar.

\*\*Prioritetsansökan kan utgöra grund för en internationell patentansökan och patent i andra länder, förutsatt, bland annat, att ytterligare patentansökningar ges in inom vissa tidsfrister.

### 5.3 Väsentliga avtal

#### 5.3.1 Distributionsavtal

Bolaget och Rubin Medical AB ingick i december 2010 en avsiktsförklaring, enligt vilken Brighter avser att erbjuda Rubin Medical AB exklusiv rätt att marknadsföra och sälja Bolagets produkt Brighter One™ i Sverige, Norge, Danmark och Finland. Rubin Medical AB lade i december 2011 en order hos Bolaget om 3 000 stycken Brighter One™ till NOVO-insuliner, 2 000 stycken Brighter One™ till Sanofi/Lilly-insuliner samt löpande teststickor till produkterna. Parterna har för avsikt att inom en snar framtid ingå distributionsavtal.

### 5.3.2 *Samarbetsavtal*

Brighter och Kungliga Tekniska Högskolan i Stockholm deltar tillsammans med Debiotech SA i Eurostars-programmet som är ett gemensamt program från EU-kommissionen och det europeiska samarbetsnätverket EUREKA. Parternas syfte med deltagandet i programmet är att utveckla blodsockermätarteknik. Programmet löper mellan den 1 september 2013 och den 1 september 2016. I samband med ansökan till Eurostars-programmet har Brighter, Kungliga Tekniska Högskolan och Debiotech SA kommit överens om vissa villkor som ska gälla för resultatet av parternas deltagande i programmet.

### 5.3.3 *Leverantörsavtal*

Brighter ingick i juni 2009 uppdragsavtal med HotSwap AB avseende genomförande av utrednings- och tekniska uppdrag för Brighter. Avtalet löper tills vidare med tre månaders ömsesidig uppsägningstid.

Bolaget ingick i september 2009 uppdragsavtal med Lars Flening Business Consultants beträffande bland annat projektledning gentemot teknik konsulter samt rådgivning i affärsfrågor. Enligt avtalet ska Lars Flening Business Consultants arbeta för Bolaget cirka 8-12 dagar per månad. Fast ersättning för uppdraget utgår med 3 800 kronor per fakturerad dag. Avtalet gäller tills vidare med en ömsesidig uppsägningstid om sex månader. Lars Flening Business Consultants drivs av styrelseledamoten Lars Flening. Under de senaste två åren har Brighter betalat drygt 400 000 kronor till Lars Flening Business Consultants för utförda konsulttjänster.

Brighter ingick i februari 2013 konsultavtal med Adstring AB, ett bolag i vilket styrelseledamoten och Bolagets CFO Henrik Norström är styrelseledamot och verkställande direktör. Adstring AB ska enligt konsultavtalet tillhandahålla rådgivning till Bolaget avseende bl.a. organisationsstruktur för Bolagets försäljning och investerings- och finansieringsverksamhet, samt beträffande kapitalanskaffning. Henrik Norström ska enligt avtalet arbeta en dag per vecka för Bolaget mot en månatlig ersättning om 30 000 kronor exklusive moms och för avropad tid därutöver ska utgå ersättning med 2 500 kronor per timme. Avtalet löper till och med att den i avtalet beskrivna finansieringen är avslutad. Det ursprungliga konsultavtalet ersattes i oktober 2013 med ett nytt avtal enligt vilket Adstring AB ska tillhandahålla rådgivning och projektledning avseende kapitalanskaffning och finansiering. Enligt avtalet ska Henrik Norström arbeta två dagar i veckan mot en månatlig ersättning om 60 000 kronor och i övrigt enligt samma villkor som tidigare avtal. Ett nytt avtal avseende Henrik Norströms roll som CFO för Brighter (via konsultavtal genom Adstring AB) är under förhandling och förväntas vara klar inom kort.

Brighter ingick i mars 2013 avtal med TÜV SÜD Product Service GmbH avseende ISO 13485:2012/AC:2012 certifiering.

Bolaget ingick i november 2013 samarbetsavtal med All Medicus Co., Ltd, "All Medicus", avseende utveckling av proprietära teststickor för blodsockermätning. Avtalet styrs av sydkoreansk rätt.

Brighter och All Medicus ingick i november 2013 en avsiktsförklaring (Letter of Intent) av vilket det framgår att parterna avser att förhandla om ett distributionsavtal beträffande All Medicus försäljning och distribution av Brighter One™ i Asien/Pacific-regionen, i länder såsom Sydkorea, Indonesien, Thailand, Malaysia och andra regioner enligt överenskommelse.

Brighter ingick i november 2013 avtal med Ucaretron Inc., "Ucaretron", om utveckling och produktion av blodsockermätarelektronik. Avtalet styrs av svensk rätt men tvist mellan parterna ska hänskjutas till sydkoreansk domstol.

Brighter avgav i november 2013 en avsiktsförklaring (Letter of Intent) innebärandes att Bolaget har för avsikt att placera tillverkningen av kretskort samt slutmontering av komplett produkt Brighter One™ hos Noratron AB.

Brighter har även ingått ett antal leverantörsavtal avseende bl.a. inköp, undermontering och produktion.

### 5.3.4 Hyresavtal

Bolaget hyr rum i hyreslokaler på Munkbron i Stockholm. Hyresavtalet kan löpande sägas upp av båda parterna med två månaders uppsägningstid och förlängs automatiskt med två månader i taget.

### 5.3.5 Låneavtal

#### **Aktiva**

Brighter upptog i november 2007 ett lån om 300 000 kronor från ALMI Företagspartner Stockholm AB, "ALMI Stockholm". Efter omförhandling av lånet ska lånet amorteras kvartalsvis med 15 000 kronor, med start den 30 september 2012.

Bolaget upptog i maj 2009 ett lån om 200 000 kronor från Innovationsbron AB. Efter omförhandling av lånet ska lånet amorteras kvartalsvis med 10 000 kronor, med start den 30 september 2012.

I maj 2009 upptog Bolaget ett lån om 500 000 kronor från ALMI Stockholm. Lånet är amorteringsfritt de första 18 månaderna och ska därefter amorteras kvartalsvis med 35 714 kronor.

I mars 2010 upptog Bolaget ytterligare ett lån om 150 000 kronor från ALMI Stockholm. Lånet är amorteringsfritt de första tolv månaderna och ska därefter amorteras kvartalsvis med 10 714 kronor.

Bolaget upptog i januari 2013 ett lån om 2 000 000 kronor från ALMI Företagspartner Stockholm Sörmland AB, "ALMI Sörmland". Lånet är amorteringsfritt de första tolv månaderna och ska därefter amorteras månatligen med 41 667 kronor. Brighters verkställande direktör och styrelseledamot, Truls Sjöstedt, och styrelseledamoten Michael Frantzén, har som säkerhet för lånet, ställt generella borgensförbindelser om vardera 100 000 kronor till förmån för ALMI Sörmland.

Samtliga lån från ALMI och Innovationsbron AB finns kvar på Brighters balansräkning även efter de två emissionerna under 2014.

Bolaget har tagit ut en företagsinteckning om 2 000 000 kronor inom 2 000 000 kronor.

Brighter har kontokredit hos SEB med ett kreditbelopp om 250 000 kronor. Styrelseordförande Gert Westergren, styrelseledamoten och verkställande direktören Truls Sjöstedt samt styrelseledamoten Michael Frantzén har ställt generella borgensåtaganden för Brighters fullgörande av förpliktelser gentemot SEB. Varje borgensåtagande är begränsat till 250 000 kronor för respektive person.

#### **Inte längre aktiva**

Bolaget upptog under perioden oktober 2013 till och med januari 2014 lån om 4 000 000 kronor. Dessa lån återbetalades till fullo med likviden från de nyligen genomförda emissionerna, antingen kontant eller genom kvittning.

## 5.4 Försäkringar

Bolaget innehar småföretagsförsäkring hos Länsförsäkringar och försäkringen inkluderar egendomsförsäkring, avbrottsförsäkring, ansvarsförsäkring, rättsskyddsförsäkring samt ansvarsförsäkring för verkställande direktör och styrelse. Försäkring avseende egendom ses över löpande bl.a. i samband med beställningar av verktyg. Bolagets totala försäkringsskydd ses över årligen tillsammans med försäkringsbolaget i syfte att ge ett fullgott skydd för Brighters verksamhet.

## 5.5 Tvister och rättsliga processer

Bolaget har inte varit part i några rättsliga förfaranden eller skiljeförfaranden (inklusive ännu icke avgjorda ärenden eller sådana som Bolaget är medvetet om kan uppkomma) under de senaste tolv månaderna, och som nyligen haft eller skulle kunna få betydande effekter på Bolagets finansiella ställning eller lönsamhet.

## 5.6 Transaktioner med närstående parter

Nedan redogörs transaktioner med närstående parter som förekommit under de tre senaste räkenskapsåren. För avtal med närstående som ingåtts före de tre senaste räkenskapsåren, se ovan under rubriken Leverantörsavtal (beträffande avtal med Lars Flening Business Consultants).

Styrelseledamoten Michael Frantzén arbetade med finansierings- och emissionsuppdrag för Bolaget under fyra månader under 2012 och erhöll för det en ersättning om 38 000 kronor per månad.

Brighters verkställande direktör och styrelseledamot, Truls Sjöstedt, och styrelseledamoten Michael Frantzén, har ställt säkerheter för ett lån från ALMI Sörmland, se ovan under rubriken Låneavtal. Vidare har Gert Westergren, Truls Sjöstedt och Michael Frantzén ställt generella borgensåtaganden för Brighters fullgörande av förpliktelser gentemot SEB, se ovan under rubriken Låneavtal.

Brighter ingick i februari 2013 konsultavtal med Adstring AB, ett bolag i vilket styrelseledamoten och Bolagets CFO Henrik Norström är styrelseledamot och verkställande direktör (se ovan under rubriken Leverantörsavtal).



## 6 STYRELSE, ADVISORY BOARD OCH NYCKELMEDARBETARE

### 6.1 Styrelse

Styrelsen svarar för Bolagets organisation och förvaltningen av Bolagets angelägenheter och ska fortlöpande bedöma Brighters ekonomiska situation. Enligt Brighters bolagsordning ska styrelsen bestå av lägst tre och högst tio ledamöter, med högst två suppleanter. Styrelseledamöterna väljs årligen på årsstämman för en mandattid till slutet av den första årsstämma som hålls efter det år då styrelseledamöterna utsågs. Bolagets styrelse består för närvarande av fem ordinarie ledamöter och inga suppleanter.



**Gert Westergren**

Styrelseordförande sedan 2011

**Född:** 1944

**Andra pågående uppdrag:** Styrelseledamot och tillförordnad VD i Cefour Wine & Beverage Partihandel AB (publ), styrelseledamot i MaxPeak AB och Bostadsrättsföreningen Lagerkransen i Borås

**Tidigare uppdrag de senaste fem åren:** Styrelseledamot i Swedish Clean Tech Arena AB.

**Arbetslivserfarenhet:** Tidigare verksam som internkonsult på Pharmacia med ansvar för koncernens marknad och försäljning globalt samt etablering av produkten Healon® som blev en av koncernens mest framgångsrika satsningar, samt som marknadschef på Televerket Kabel TV med ansvar för lanseringen av Kabel-TV i Sverige, och Teracom.

**Utbildning:** Civilekonom, Handelshögskolan i Stockholm, MBA (Master of Business Administration), Uppsala universitet, Företagsledning (International Executive Programme), IFL (Institutet för Företagsledning) Stockholm och Bryssel. Har även bedrivit studier i juridik vid Stockholms universitet

**Aktieinnehav:** 380 386 aktier

**Optionsinnehav:** 512,459 teckningsoptioner



**Lars Flening**

Styrelseledamot sedan 2011

**Född:** 1948

**Andra pågående uppdrag:** Styrelseledamot i TYNOXAR AB samt är enskild näringsidkare genom Lars Flening Business Consultants

**Tidigare uppdrag de senaste fem åren:** -

**Arbetslivserfarenhet:** Tidigare Europachef för Medisense, pionjär inom mätning av blodsocker med biosensor, och som köptes upp av Abbott Labs och namnändrades till Abbott Diabetes Care som är en av dagens huvudaktörer i branschen. Har mer än 30 års erfarenhet från ledande befattningar inom diagnostik- och medicin-teknikindustrin. Även befattningar som ordförande i Swedish Labtechs diabetesgrupp och medlem av motsvarande grupp inom EDMA, European Diagnostics Manufacturers Association

**Utbildning:** Kemiingenjör och diplomerad marknadsekonom

**Aktieinnehav:** 26 969 aktier

**Optionsinnehav:** 580 014 teckningsoptioner



**Michael Frantzén**

Styrelseledamot sedan 2007 och grundare

**Född:** 1982

**Andra pågående uppdrag:** Bolagsman i Brighter Stars Handelsbolag, som varit vilande sedan start samt styrelsesuppleant i Mariehamns Tandläkarcentral Citytandvården AB (registrerat på Åland)

**Tidigare uppdrag de senaste fem åren:** Styrelsesuppleant i Bostadsrättsföreningen Forellen 16

**Arbetslivserfarenhet:** Tidigare verksam inom informationsteknologi- och telekomsektorerna

**Utbildning:** Studier vid John Molson School of Business, Kungliga Tekniska Högskolan, SSES och Stanford University

**Aktieinnehav:** 3 745 310 aktier

**Optionsinnehav:** 30 014 teckningsoptioner



**Henrik Norström**

Finanschef (CFO) och styrelseledamot sedan 2012

**Född:** 1967

**Andra pågående uppdrag:** Styrelseledamot och delägare i ScanSoft S.A.C. sedan 2013, styrelseledamot och verkställande direktör i Adstring AB, styrelseordförande i Swifler AB och Swifler Holding AB, styrelsesuppleant i Brama Media AB och S Kias Holding AB, samt kommanditdelägare i Kia Consulting Kommanditbolag

**Tidigare uppdrag de senaste fem åren:** Styrelseledamot och verkställande direktör i ShowHouse Group AB och ShowHouse in Sweden AB, styrelsesuppleant i Värmeland Teknik Aktiebolag, Eda Närvärme AB, Närvärme Sverige AB, NärCom AB, CRA Management AB, EcoHeating Pellets Scandinavia AB, samt bolagsman i NIA Nordic Infrastructure Advisors Handelsbolag

**Arbetslivserfarenhet:** Ekonom och entreprenör med lång internationell erfarenhet av att starta och utveckla företag, bland annat som ansvarig för ABB Equity Ventures etablering och investering i Brasilien. Bedriver konsult- och investeringsverksamhet i Adstring AB och har på så vis andra uppdrag utanför Bolaget, främst i Swifler AB och ScanSoft S.A.C. Bidrar med sin erfarenhet av kapitalanskaffning och finansiering

**Utbildning:** Ekonomutbildning från Uppsala universitet

**Aktieinnehav:** 20 644 aktier via närstående

**Optionsinnehav:-**



**Truls Sjöstedt**

Verkställande direktör och styrelseledamot sedan 2007, grundare

**Född:** 1971

**Andra pågående uppdrag:** Bolagsman i Brighter Stars Handelsbolag, som varit vilande sedan start

**Tidigare uppdrag de senaste fem åren:** Styrelsesuppleant i Bostadsrättsföreningen Sjöstadsparterren och kommanditdelägare i Disk1 Sweden Kommanditbolag

**Arbetslivserfarenhet:** Har tidigare drivit ett antal olika företag, bland annat inom informationsteknologibranscherna. Var en av grundarna till dataföretaget Disk1

**Utbildning:** Studier vid Chalmers Tekniska Högskola, Göteborgs Universitet, Stanford University och Handelshögskolan i Stockholm

**Aktieinnehav:** 4 924 343 aktier

**Optionsinnehav:** 71 125 teckningsoptioner

## 6.2 Ledande befattningshavare

Truls Sjöstedt — VD —se ovan under Styrelse.

Henrik Norström — CFO —se ovan under Styrelse. Tillträdde posten som CFO i november 2013.

Samtliga styrelseledamöter och ledande befattningshavare nås på Bolagets postadress

Brighter AB (publ),  
Box 2344  
103 18 Stockholm

## 6.3 Advisory board

Advisory Board är en aktiv men informell intressegrupp för Bolaget som grundades vid Bolagets etablering 2007. Syftet är att stärka Bolagets nätverk samt agera att som ett bollplank för idéer och tillika vara ett första steg in i organisationen. Nuvarande styrelseordförande började som ledamot i Bolagets Advisory Board.

### Lars Wibell

- Docent med mer än 30 års erfarenhet och en av Sveriges mest kända doktorer inom diabetesområdet, aktiv på Uppsala universitetssjukhus
- Medicinsk rådgivare och leder de officiella riskhanteringsdiskussionerna

### Mikael Samuelsson

- Docent vid institutionen för management- och organisationsteori vid Handelshögskolan i Stockholm.

### Nick Kaye

- VD för Stockholm School of Entrepreneurship (SSES)
- Nyckelfigur vid uppbyggnaden av det nya utbildnings- och träningsprogrammet vid SSES. Har tidigare haft en mängd olika uppgifter inom den finansiella sektorn

### Olof Berglund

- Business Coach på STING (Stockholm Innovation & Growth), 20 års erfarenhet från läkemedels- och medicinteknikbranschen
- MBA med specialisering inom marknadsföring och organisationsteori

### Gösta Sjöholm

- Hederscoach på STING
- Lång erfarenhet inom industrin, speciellt inom läkemedelsområdet
- Lång erfarenhet av stora internationella företag såväl som nystartade företag

### Peter Thomsen

- VD för CEKURA AS
- Utvecklade som strategisk konsult på Capgemini Consulting en global marknadsföringsstrategi för Novo Nordisk, världens ledande insulinproducent

## 6.4 Nyckelmedarbetare

### Magnus Schnürer

Chief Technical Officer (CTO)

**Född:** 1959

**Tillträdde:** December 2013

**Utbildning:** Civilingenjör från Kgl Tekniska Högskolan

**Arbetslivserfarenhet:** 30 års erfarenhet av produktutveckling och design från bland annat HotSwap och Siemens

**Intern bakgrund:** Inledde sin relation med Brighter som vår första projektledare på HotSwap, där han alltid levererade i tid och under budget

**Aktieinnehav:** -

**Optionsinnehav:** -

### Nadezda Ershova

Quality and Regulatory Affairs Manager

**Född:** 1979

**Tillträdde:** April 2010

**Utbildning:** MSc - Entrepreneurship and Innovation Management vid Kgl Tekniska Högskolan & MSc - biologi vid Novosibirsk statliga universitet (NSU)

**Intern bakgrund:** Har strukturerat och byggt upp Brighters kvalitets och dokumentationssystem inklusive SOP (Standard Operating Procedures)

**Nuvarande uppdrag:** Ansvarar för att leda och samordna Brighters ansökningar för godkännanden av Brighter One™ i EU (CE-certifiering) och USA (FDA 510k)

**Aktieinnehav:** 5 235 aktier

**Optionsinnehav:** 117 499 teckningsoptioner

## 6.5 Revisor

Andreas Berggren och Olle Kannö är Bolagets revisorer och valdes ursprungligen på årsstämman 2011 och har därefter löpande valts om på årsstämmorna 2012 och 2013 för en mandatperiod om ett år i taget. Revisorerna nås på adressen MT Revision, Drottninggatan 95 A, 113 60 Stockholm. Under perioden 2007-07-01 till 2011-05-31 var Bolagets revisor Rödl & Partner Nordic AB/Moretime Ekonomi & Revision AB med huvudansvarig godkänd revisor Margot Benisch.

## 6.6 Övriga upplysningar om styrelsen och ledande befattningshavare

Med undantag för att Bolagets CFO och styrelseledamot Henrik Norström har varit styrelsesuppleant i Eda Närvärme AB, Närvärme Sverige AB, NärCom AB och EcoHeating Pellets Scandinavia AB som trädde i frivillig likvidation, samt indirekt delägare, verkställande direktör, styrelseledamot och styrelseordförande i ShowHouse Group AB och verkställande direktör, styrelseledamot och styrelseordförande i ShowHouse in Sweden AB som försattes i konkurs, har ingen av Bolagets styrelseledamöter eller ledande befattningshavare under de senaste fem åren (i) varit medlem i förvaltnings-, lednings- eller kontrollorganet eller innehaft annan ledande befattning i ett bolag som varit föremål för konkurs, likvidation, konkursförvaltning eller liknande under den perioden eller inom ett år därefter, (ii) varit föremål för exekutiva åtgärder, t.ex. konkurs, utmätning eller införsel av lön, av en svensk eller utländsk myndighet, (iii) varit föremål för anklagelse och/eller sanktion från myndighet, yrkessammanslutning eller liknande organ, eller förbjudits av domstol att ingå som medlem av bolags förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller från att ha ledande eller övergripande funktioner hos bolag, (iv) blivit dömd för bedrägeri, skattebrott, förskingring, trolöshet mot huvudman eller liknande brott eller varit föremål för förundersökning avseende sådana brott, eller (v) dömts för annat brott än de brott som avses i (iv) eller varit föremål för förundersökning avseende sådant annat brott. Det föreligger inga familjeband mellan Bolagets styrelseledamöter och ledande befattningshavare. Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har några privata intressen som skulle kunna stå i strid med Bolagets intressen. Som framgår ovan har dock styrelseledamöterna och ledande befattningshavare ekonomiska intressen i Brighter genom aktie- och optionsinnehav. Det föreligger inte heller några särskilda överenskommelser med större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter, enligt vilka någon valts in i förvaltnings-, lednings eller kontrollorgan eller tillsatts i annan ledande befattning i Bolaget.

## 6.7 Lock up-avtal

Bolagets huvudaktieägare, Truls Sjöstedt och Michael Frantzén, åtog sig den 21 januari 2014 gentemot Pareto genom ingående av lock-up avtal bl.a. att, på vissa villkor och med vissa undantag, inte överlåta eller avyttra sina aktier i Bolaget under 360 dagar efter ingående av lock up-avtalen. I samband med nyemission i Bolaget under hösten 2011 åtog sig Truls Sjöstedt och Michael Frantzén gentemot Bolaget att under de närmaste tre åren efter genomförande av nämnda nyemission, inte sälja mer än maximalt 15 procent av respektive aktieinnehav beräknat innan registrering av den aktuella nyemissionen. Mot bakgrund av ingåendet av nämnda lock-up avtal med Pareto ingick Brighter å ena sidan och Truls Sjöstedt och Michael Frantzén å andra sidan den 21 januari 2014 i en överenskommelse om att Truls Sjöstedts och Michael Frantzéns tidigare lock-up åtaganden gentemot Bolaget skulle upphöra att gälla.

## **7 BOLAGSSTYRNING**

Brighter är ett svenskt aktiebolag där styrning, ledning och kontroll huvudsakligen fördelas mellan aktieägarna, styrelsen, verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare. Till grund för styrningen av Brighter ligger bl.a. Bolagets bolagsordning, aktiebolagslagen samt First North Nordic – Rulebook.

### **7.1 Styrelsens arbete**

Styrelsen har antagit en arbetsordning, en instruktion till verkställande direktören samt instruktioner för den ekonomiska rapporteringen. Styrelsens arbetsordning revideras och antas årligen. Mot bakgrund av Bolagets storlek och verksamhetens omfattning har styrelsen inte inrättat några enskilda revisions- eller ersättningskommittéer, utan sådana frågor bereds och beslutas av styrelsen i sin helhet.

Brighter är inte skyldigt att följa och tillämpa Svensk kod för bolagsstyrning då Bolagets aktie inte är upptagen till handel på en reglerad marknad.

### **7.2 Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare**

Verkställande direktören erhåller lön om 38 000 kronor per månad. Årsstämmorna 2012 och 2013 beslutade att styrelsens ordförande ska erhålla ett arvode motsvarande två prisbasbelopp samt att övriga ordinarie styrelseledamöter ska erhålla ett arvode motsvarande ett prisbasbelopp vardera (prisbasbeloppet var 44 000 kronor för 2012 och 44 500 kronor för 2013). Arvodet kan erhållas genom kontant ersättning eller i form av teckningsoptioner till ett värde motsvarande arvodesbeloppet. För en beskrivning av Bolagets optionsprogram, se avsnittet om Aktiekapital, aktier och ägarförhållanden.

Styrelseledamoten Michael Frantzén arbetade med finansierings- och emissionsuppdrag för Bolaget under fyra månader under 2012 och erhöll för det en ersättning om 38 000 kronor per månad. Brighter har ingått konsultavtal med Adstring AB, ett bolag i vilket Bolagets CFO och styrelseledamot Henrik Norström är styrelseledamot och verkställande direktör. Under de två senaste åren har Bolaget betalat cirka 485 000 kronor exklusive moms till Adstring AB för konsulttjänster. Bolaget har ingått uppdragsavtal med styrelseledamoten Lars Flenings firma, Lars Flening Business Consultants, beträffande bl.a. projektledning gentemot teknik konsulter samt rådgivning i affärsfrågor. Under de senaste två åren har Brighter betalat totalt drygt 400 000 kronor till Lars Flening Business Consultants för utförda konsulttjänster.

## 8 AKTIEKAPITAL, AKTIER OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN

### 8.1 Aktiekapital och aktier

Enligt Brighters bolagsordning ska aktiekapitalet vara lägst 500 000 kronor och högst 2 000 000 kronor fördelat på lägst 10 000 000 aktier och högst 40 000 000 aktier. Bolagets registrerade aktiekapital om 847 804,70 kronor är fördelat på 16 956 094 aktier. Bolaget har endast ett aktieslag och varje aktie har ett kvotvärde om 0,05 kronor.

Aktierna i Brighter är utfärdade och registrerade i enlighet med svensk rätt, fullt betalda och denominerade i svenska kronor. Aktierna är registrerade i elektronisk form i enlighet med avstämningsförbehåll i Bolagets bolagsordning. Aktieboken förs av Euroclear Sweden AB, med adress Euroclear Sweden AB, Box 191, 101 23 Stockholm. Aktierna är inte föremål för några överlåtelsebegränsningar.

#### Aktiekapitalets utveckling sedan Bolagets bildande

År	Händelse	Förändring antal aktier	Förändring aktiekapital	Aktiekapital	Tot. antal aktier	Kvotvärde
2007	Bolagsbildning	-	-	100 000	1 000 000	0,10
2007	Sammanläggning	-925 000	-	100 000	75 000	1,33
2011	Fondemission	25 000	33 333	133 333	100 000	1,33
2011	Fondemission	-	366 667	500 000	100 000	5,00
2011	Uppdelning (split)	9 900 000	-	500 000	10 000 000	0,05
2011/12	Nyemission	1 236 510	61 825,50	561 825,50	11 236 510	0,05
2012/13	Nyemission	660 971	33 048,55	594 874,05	11 897 481	0,05
2014	Riktad emission	3 571 428	178 571,40	773 445,45	15 468 909	0,05
2014	Företrädesemission	1 487 185	74 359,25	847 804,70	16 956 094	0,05

### 8.2 Teckningsoptioner

Det finns två optionsprogram i Bolaget (Serie 2011/2014 och Serie 2013/2016) och syftet med optionsprogrammen är trefalt. Optionsprogrammen syftar för det första till att kompensera ledande befattningshavare enligt tidigare ersättningsdiskussioner och avtal. För det andra syftar optionsprogrammen till att fungera som en ersättningsmekanism för styrelseledamöter så att inte kassaflödet påverkas. Slutligen syftar optionsprogrammen till att vara ett effektivt verktyg för att knyta duktiga medarbetare närmare till Brighter.

#### 8.2.1 Serie 2011/2014

Bolagsstämma den 31 maj 2011 beslutade om riktad emission av högst 1 111 111 teckningsoptioner, varav totalt 811 111 teckningsoptioner tecknades av Bolagets styrelseledamot och verkställande direktör Truls Sjöstedt, styrelseordförande Gert Westergren samt styrelseledamoten Lars Flening. Aktieteckning genom utnyttjande av teckningsoption kunde initialt göras under perioden från och med den 1 november 2013 till och med den 31 januari 2014, men årsstämma den 22 maj 2013 beslutade om förlängning av optionsprogrammet på så vis att aktieteckning istället ska kunna ske under perioden från och med den 1 november 2015 till och med den 31 januari 2016. Varje teckningsoption berättigar till teckning av 1 aktie i Bolaget och teckningskursen vid teckning av aktie genom utnyttjande av teckningsoption är 3,20 kronor per aktie. Bolagets aktiekapital kan ökas med maximalt 40 555,55 kronor vid fullt utnyttjande av teckningsoptionerna. Samtliga optionsinnehavare i Serie 2011/2014 har ingått optionsavtal med Bolaget, genom vilket Bolaget under vissa förutsättningar har rätt att återköpa teckningsoptionerna.

#### 8.2.2 Serie 2013/2016

På styrelsesammanträde den 18 april 2013 beslutades, under förutsättning av bolagsstämmans godkännande om en riktad emission av högst 500 000 teckningsoptioner till samtliga styrelseledamöter, med undantag för Henrik Norström, samt till Nadezda Ershova, anställd i Bolaget. Årsstämma den 22 maj 2013 beslutade att godkänna styrelsens emissionsbeslut. Samtliga teckningsoptioner har tecknats av de teckningsberättigade. Aktieteckning genom utnyttjande av teckningsoption kan ske under perioden från och med den 1 november 2015 till och med den 31 januari 2016. Varje teckningsoption berättigar till teckning av 1 aktie i Bolaget och

teckningskursen vid teckning av aktie genom utnyttjande av teckningsoption är 16,81 kronor per aktie. Bolagets aktiekapital kan ökas med maximalt 25 000 kronor vid fullt utnyttjande av teckningsoptionerna. Samtliga optionsinnehavare i Serie 2013/2016 har ingått optionsavtal med Bolaget, genom vilket Bolaget under vissa förutsättningar har rätt att återköpa teckningsoptionerna.

### 8.3 Emissionsbemyndigande

Årsstämman den 22 maj 2013 beslutade att bemyndiga styrelsen att, under tiden fram till nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, med eller utan företrädesrätt för aktieägarna, besluta om nyemission av aktier, emission av teckningsoptioner, konvertibler och/eller en kombination därav. Beslut får innehålla bestämmelser om att nyemitterade aktier, teckningsoptioner eller konvertibler ska betalas med apportegendom, genom kvittning eller i övrigt tecknas med villkor enligt 13 kap. 5 § första stycket 6, 14 kap. 5 § första stycket 6 eller 15 kap. 5 § första stycket 4 aktiebolagslagen.

Bemyndigandet ska bl.a. kunna utnyttjas för finansiering av förvärv av företag, del av företag eller tillgångar som styrelsen bedömer vara av värde för Bolagets verksamhet, som ersättningsmedel i för Bolaget strategiska samarbeten eller för att anskaffa kapital antingen för att genomföra sådana förvärv, samarbeten eller andra investeringar eller för att stärka Bolagets finansiella ställning vid behov samt för genomförande av finansiella omstruktureringar såsom återbetalning av lån. Bolagets nyligen genomförda riktade emission om cirka 25 miljoner SEK och företrädesemission om cirka 10,4 miljoner SEK gjordes med stöd av emissionsbemyndigandet.

### 8.4 Utdelningspolitik

Brighter har hittills inte lämnat någon utdelning. Eventuella överskott av kapital kommer att investeras i verksamheten och i nya marknader. Styrelsen har till följd av detta ej för avsikt att föreslå någon utdelning för det närmaste året, eller binda sig vid en fast utdelningsandel. Långsiktigt, och under förutsättning av att verksamheten genererar överskott samt att Brighters löpande intäkter överstiger Bolagets konsoliderings- och finansieringsbehov, avser styrelsen emellertid föreslå bolagsstämman att dela ut en del av resultatet efter skatt.

### 8.5 Ägarförhållanden

Brighter hade per den 31 december 2013 cirka 520 aktieägare. Varje aktie i Bolaget berättigar till en röst på bolagsstämma.

Bolagets fem största aktieägare (enligt Euroclear Sweden AB per den 31 december 2013, före de två emissionerna under 2014) framgår av tabellen nedan. För uppgift om styrelseledamöters och ledande befattningshavares innehav, se avsnitt *Styrelse, Advisory Board och nyckelmedarbetare*.

<b>Aktieägare – 31 december 2013</b>	<b>Antal aktier</b>	<b>Andel</b>	<b>Justerad*</b>
Truls Sjöstedt	4 781 486	40,2 %	29,0 %
Michael Frantzén	3 745 310	31,5 %	22,1 %
Stockholm Innovation and Growth	500 000	4,2 %	n/a
Försäkringsbolaget, Avanza Pension	241 962	2,0 %	n/a
Gert Westergren	237 526	2,0 %	2,2 %
<b>Totalt fem största aktieägare</b>	<b>9 506 284</b>	<b>79,9 %</b>	<b>n/a</b>
<b>Övriga aktieägare</b>	<b>2 391 197</b>	<b>20,1 %</b>	<b>n/a</b>
<b>Totalt</b>	<b>11 897 481</b>	<b>100,0 %</b>	<b>16 956 094</b>

\* *Justerad ägarandel baserad på styrelsens medverkan i företrädesemissionen. Bolaget har i skrivande stund inte insyn i hur andra aktieägare har valt att agera i förhållande till företrädesemissionen.*



## 9 FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG 2011-2013

Denna finansiella översikt baseras på Brighters reviderade årsredovisningar för åren 2011, 2012 och 2013. Årsredovisningarna, bokslutskommunikéer samt andra finansiella rapporter finns tillgängliga på Brighters hemsida <http://www.brightercompany.com/>. Bolaget har nyligen genomfört andra ledet i en kapitalanskaffning på totalt SEK 35 miljoner, där första ledet om SEK 25 miljoner genom en riktad nyemission är genomförd och ytterligare SEK 10,4 miljoner i en företrädesemission genomfördes i februari/mars. Efter nyemissionerna är verksamheten kapitaliserad till en nivå som säkrar att Bolaget förväntas kunna genomföra de planer och investeringar som utarbetats i affärsplanen.

Fram till dags dato har verksamheten inte haft några operationella intäkter och kostnaderna har bestått av utgifter för produktutveckling, patentansökningar, design av produkt etc. Investeringar har skett i framtagning och utveckling av produkten. Kostnaderna har successivt ökat under perioden 2011 - 2013. Denna utveckling kommer att fortgå under kommande år i takt med att Bolaget fortsätter att investera och lansera produkten samt dess uppföljare.

### **Kapitalstruktur och finansiering**

Brighters likvida medel uppgick per 31:e december 2013 till SEK 53 461. Bolaget uppskattar att likvida medel vid kvartalets slut 31 mars 2014 kommer uppgå till cirka SEK 25 miljoner, en ökning hänförlig till de båda genomförda emissionerna.

Bolagets räntebärandeskulder uppgick per den 31:e december 2013 till SEK 8 070 354. Då alla lån förutom lånen kopplade till ALMI och Innovationsbron har betalats tillbaks med hjälp av likviden från de två emissionerna, antingen kontant eller genom kvittning, förväntas denna siffra vara cirka SEK 2 miljoner vid kvartalets slut 31 mars 2014.

Styrelsen anser att bolaget, efter nyemissionerna, är tillräckligt finansierade, för basscenariot i verksamhetsplanen, för att med marginal finansiera kommande tolv månadersperiod. Bolaget förväntas lansera produkten och komma igång med inledande försäljning och leveranser av Brighter One™ under 2014 och därmed generera sina första operationella intäkter. Brighters ambition är dock att expandera och ytterligare investeringar eller andra möjligheter kan skapa ett behov för ytterligare extern finansiering.

Förväntningarna är relativt konservativa då företagsledningen räknar med en introduktionsfas där produktions-, distributions- och försäljningsaktiviteter stegvis ökar i samverkan med samarbetspartners och kunder. Från 2014 och framåt stiger förväntningarna successivt, tillväxthastigheten kommer dock att bero på ett antal faktorer, primärt beroende av hur snabbt bolaget får genomslag i distributionskanaler samt lyckas etablera sig på nya marknader. Brighter räknar med att kunna uppvisa ett positivt operativt resultat från 2015.

Brighter har till denna Bolagsbeskrivning bifogat sin reviderade årsredovisning för 2013 och hänvisar till denna för vidare information om Brighters finansiella ställning och utveckling.

## 10 RISK FAKTORER

En investering i aktier är förenad med risk. Vid bedömning av Brighters framtida utveckling är det av vikt att beakta de riskfaktorer som är förknippade med Bolaget och dess aktie. All affärsverksamhet och alla investeringar i aktier är förknippade med risker av både generell karaktär och mer bransch- eller företagsspecifik karaktär. Det finns risker med omständigheter hänförliga till Brighter eller branschen och risker som är av mer generell karaktär, samt risker förenade med aktien. Nedan beskrivs de riskfaktorer som bedöms ha betydelse för Brighters framtida utveckling. Riskfaktorerna är inte rangordnade efter betydelse i nedanstående redovisning. Avsnittet om riskfaktorer är inte uttömmande, alla faktorer kan av naturliga skäl inte förutses eller beskrivas i detalj, varför en samlad utvärdering även måste omfatta övrig information i Bolagsbeskrivningen samt en allmän omvärldsbedömning.

### 10.1 Risker hänförliga till bolaget

#### 10.1.1 Kort historik

Bolaget bildades 2007 och har därmed en kort verksamhetshistorik. Bolagets kontakter med såväl kunder som leverantörer är relativt nyetablerade och av denna anledning kan relationerna vara svårare att utvärdera, vilket kan påverka Bolagets framtidsutsikter. Bolaget är ett utvecklingsbolag som ännu inte har lanserat sin första produkt. Det går därmed ännu inte att dra några långtgående slutsatser om marknadens acceptans av produkten eller se några varaktiga trender för försäljnings- och resultatutvecklingen. Det kan inte uteslutas att Bolaget aldrig kommer att uppnå tillräckligt höga eller bestående omsättningssiffror för att uppnå långsiktig lönsamhet eller överlevnad.

#### 10.1.2 Nyckelpersoner och medarbetare

Bolagets nyckelpersoner har omfattande kompetens och lång erfarenhet inom Bolagets verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat. Bolaget är även i framtiden beroende av att kunna finna kvalificerade medarbetare som kan vidareutveckla Bolagets produkter.

#### 10.1.3 Konkurrens

En del av Bolagets konkurrenter är multinationella företag med stora ekonomiska resurser. En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrade försäljning. Bolagets framgång kommer att styras av bland annat förmågan att förbättra sina produkter och förnya sin produktportfölj. Vidare kan företag med global verksamhet och som i dagsläget arbetar med närliggande områden bestämma sig för att etablera sig inom Bolagets verksamhetsområde. Även ny teknologi kan komma att konkurrera med Bolagets produkter. Ökad konkurrens kan innebära negativa försäljnings- och resultat effekter för Bolaget i framtiden.

#### 10.1.4 Konjunkturutveckling

Externa faktorer såsom tillgång och efterfrågan samt låg- och högkonjunkturer kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. Bolagets framtida intäkter och aktievärdering kan bli påverkade av dessa faktorer, vilka står utanför Bolagets kontroll.

#### 10.1.5 Valutarisker

Externa faktorer såsom inflations-, valuta och ränteförändringar kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. En stor del i av försäljningsintäkterna kommer att inflyta i Euro, SEK och USD, och valutakurser kan väsentligen komma att förändras.

#### *10.1.6 Kreditrisk*

När Brighter säljer sina produkter till sina kunder föreligger risk för utebliven betalning och således finns det en kreditrisk som kan påverka Bolaget negativt. Det finns inga garantier för att säkerhetsåtgärder som förskottsbetalning och så kallade Letter of Credit är tillräckliga för att eliminera och minska framtida osäkra fordringar.

#### *10.1.7 Ränterisk*

En del av Brighters verksamhet är finansierad med räntebärande skulder. Det innebär att en viss del av Bolagets kassaflöde kommer att användas till betalning av räntor, vilket minskar de medel som är tillgängliga för investeringar, utveckling av Bolagets verksamhet samt andra affärsmöjligheter. En framtida räntehöjning kan komma att öka den del av kassaflödet som används till betalning av räntor och påverka Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt.

#### *10.1.8 Lagerrisk*

Till den del Bolaget tvingas hålla ett varulager exponeras Bolaget för en risk i den mån varulagret inte blir sålt.

#### *10.1.9 Importlicenser och tullavgifter*

Brighter kommer att köpa in en del av sitt sortiment från leverantörer i länder utanför EU. Produkter som importeras från länder utanför EU är också föremål för tullavgifter. Det kan inte uteslutas att framtida handelsrestriktioner, däribland höjda tulltariffer, skyddsåtgärder eller kvoter kan innebära att Bolaget får ändrade inköpsrutiner och ökade inköpskostnader vilket i sin tur kan innebära negativa effekter för Bolaget.

#### *10.1.10 Renomméförsämring*

Bolagets förtroende hos kunderna bygger på att kunderna upplever Bolagets produkter på ett konsekvent och för Bolaget värdehöjande sätt på de marknader där produkterna marknadsförs och säljs. Produkterna ska presenteras på ett sådant sätt som återspeglar Brighters värden. Om en distributör eller återförsäljare vidtar någon åtgärd som innebär att Brighters produkter presenteras i strid med Brighters positionering på marknaden eller inte stämmer med Brighters värden och koncept, kan Brighters varumärken och koncept skadas. Försämringar i Bolagets renommé kan i förlängningen komma att skada Bolagets tillväxt och resultat.

#### *10.1.11 Leverantörrisker*

Brighter har ingen egen produktion, utan använder sig av ett antal leverantörer som producerar Bolagets produkter. Det är mycket viktigt för Brighter att varorna levereras i tid och förlust av en eller flera leverantörer, samt försenade eller uteblivna leveranser, skulle kunna inverka negativt på Bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning. På samma sätt kan uteblivna eller försenade transporter och andra problem i Bolagets logistik negativt påverka Bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning.

#### *10.1.12 Produktion i utvecklingsländer*

Ett fåtal av Bolagets komponenter kommer att tillverkas i utvecklingsländer. Den arbetsmiljö och de villkor som gäller vid produktionen skiljer sig från de förhållanden som råder i länder där Brighters produkter säljs. Konsumentvaruföretag med leverantörer i utvecklingsländer kan bli utsatta för kritik avseende till exempel arbetsförhållanden, produktkvalitet och miljöpåverkan. En negativ exponering i sådana frågor kan komma att leda till en lägre efterfrågan av Bolagets produkter och därmed inverka negativt på Bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning. Det kan inte uteslutas att efterfrågan på Brighters produkter skulle kunna påverkas, eller att Brighters renommé skulle kunna skadas, på grund av leverantörers överträdelse av uppförande kod eller gällande regleringar.

#### *10.1.13 Tillväxt*

Bolaget planerar att expandera kraftigt under de kommande åren genom att etablera sig i olika länder och regioner. Sådana etableringar kan medföra problem och risker som är svåra att förutse. Vidare kan etableringar försenas och därigenom medföra intäktsbortfall. En snabb tillväxt kan även innebära att Bolaget gör förvärv av andra företag och uteblivna synergieffekter och ett mindre lyckosamt integreringsarbete kan påverka såväl Bolagets verksamhet som resultat på ett negativt sätt. En snabb tillväxt kan medföra problem på det organisatoriska planet, dels genom svårigheter att rekrytera rätt personal, dels genom problem att med framgång integrera personal i organisationen.

#### *10.1.14 Produktansvar*

Marknadsföring och försäljning av medicintekniska produkter är alltid förenade med risker att patienter skadas eller på annat sätt blir missnöjda med resultatet efter användning av produkten. Det kan inte uteslutas att patienter på något sätt ställer anspråk på ersättning från behandlande sjukvårdsteam och de bolag som tillhandahåller produkter för sådana behandlingar. Det kan inte heller garanteras att Bolagets försäkringsskydd mot sådana ersättningsanspråk är tillräckliga för att kompensera för ekonomiska skador som Bolaget kan tillfogas i samband med eventuella framtida skadeståndskrav på Bolaget.

#### *10.1.15 Patent och andra immateriella rättigheter*

Värdet av Bolaget är till betydande del beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och andra immateriella rättigheter. Patentskydd kan vara osäkert och omfatta komplicerade rättsliga och tekniska frågor, och det finns inga garantier för att Brighter kommer att kunna behålla erforderliga patent och licenser. En förlust av patent skulle kunna påverka Bolagets verksamhet och resultat negativt. Det finns ingen garanti för att Bolagets befintliga patent kommer att ge tillräckligt patentskydd eller att de inte kommer att kringgås. En tänkbar konsekvens av detta skulle kunna vara att Bolagets konkurrenskraft försämras, med reducerade eller uteblivna intäkter som följd.

#### *10.1.16 CE-märkning, FDA-certifiering och andra certifieringar*

För försäljning av Bolagets produkter inom EU krävs att produkterna är CE-märkta och för att kunna uppnå en sådan status måste Bolaget vara ISO 13485-certifierat. På samma sätt krävs FDA-certifiering för försäljning i USA och på andra marknader kan specifika certifieringar krävas. Om CE-märkningen och andra certifieringar skulle bli försenade eller utebli helt finns det en risk att det skulle påverka Bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning på ett negativt sätt.

#### *10.1.17 Prissättning för produkten av TLV och andra motsvarande ersättningssystem*

I Sverige underlättas försäljning av Bolagets produkter genom att ett pris fastställs av Tandvårds- och Läkemedelsförmånsverket (TLV). Denna process kräver att produkterna är CE-märkta. I andra länder kan samma process krävas för prissättning. TLV har ännu inte fastställts ett pris för Bolagets huvudprodukt och om prissättningen från TLV beträffande Bolagets produkter skulle bli försenad eller utebli helt finns det en risk att det skulle påverka Bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning på ett negativt sätt.

## **10.2 Risker hänförliga till Bolagets värdepapper**

### *10.2.1 Aktierelaterade risker*

Värdepappershandel är alltid förknippad med risk och risktagande. Eftersom en aktiekurs kan både stiga och sjunka i värde är det inte säkert att en investerare kan få tillbaka sitt satsade kapital. Brighters aktiekurs kan komma att fluktuera till följd av bland annat förändringar i Bolagets resultat och ställning, det allmänna konjunkturläget och förändringar i aktiemarknadens intresse för Bolaget och dess aktie. Begränsad likviditet i aktien kan också bidra till att förstärka fluktuationer i aktiekursen. Aktiekursen kan med andra ord komma att påverkas av faktorer som står helt eller delvis utanför Bolagets kontroll. En investering i aktier i Brighter bör därför föregås av en noggrann analys av Bolaget, dess konkurrenter och omvärld, generell information om branschen, det allmänna konjunkturläget och övrig relevant information. Det kan inte garanteras att aktier i Brighter kan säljas till en för aktieägaren vid var tid acceptabel kurs.

### *10.2.2 Framtida utdelning*

Brighter har hittills inte lämnat någon utdelning. Eventuella överskott av kapital kommer att investeras i verksamheten och i nya marknader. Styrelsen har till följd av detta ej för avsikt att föreslå någon utdelning för det närmaste året, eller binda sig vid en fast utdelningsandel. Långsiktigt, och under förutsättning av att verksamheten genererar överskott samt att Brighters löpande intäkter överstiger Bolagets konsoliderings- och finansieringsbehov, avser styrelsen emellertid föreslå bolagsstämman att dela ut en del av resultatet efter skatt.

### *10.2.3 Ägare med betydande inflytande*

Om Brighters huvudaktieägare agerar i samförstånd kommer de att ha ett betydligt inflytande över Bolaget och många beslut som kräver godkännande av Bolagets aktieägare. Det kan inte uteslutas att dessa huvudaktieägares intressen kan skilja sig från övriga aktieägares intressen. Om huvudaktieägarna skulle avyttra hela eller delar av sitt aktieinnehav skulle det även kunna ha en väsentlig negativ inverkan på priset på Bolagets aktier. Bolagets huvudaktieägare, Truls Sjöstedt och Michael Frantzén, åtog sig i januari 2014 gentemot Pareto Securities AB genom ingående av lock up-avtal bl.a. att, på vissa villkor och med vissa undantag, inte överlåta eller avyttra sina aktier i Bolaget under 360 dagar efter ingående av lock up-avtalen. I samband med nyemission i Bolaget under hösten 2011 åtog sig Truls Sjöstedt och Michael Frantzén gentemot Bolaget att under de närmaste tre åren efter genomförande av nämnda nyemission, inte sälja mer än maximalt 15 procent av respektive aktieinnehav beräknat innan registrering av den aktuella nyemissionen. Mot bakgrund av ingåendet av nämnda lock up-avtal med Pareto Securities AB ingick Brighter å ena sidan och Truls Sjöstedt och Michael Frantzén å andra sidan i januari 2014 överenskommelse om att Truls Sjöstedts och Michael Frantzéns tidigare lock up-åtaganden gentemot Bolaget skulle upphöra att gälla.

### *10.2.4 Finansieringsbehov och kapital*

Den av styrelsen planerade snabba expansionen och offensiva marknadssatsningar innebär ökade kostnader för Bolaget. En försening av marknadsgenombrott på nya marknader kan innebära resultatförsämringar för Bolaget. Det kan inte uteslutas att Bolaget i framtiden kan behöva anskaffa ytterligare kapital. Bolaget kan heller inte garantera att eventuellt ytterligare kapital kan anskaffas.

## 11 BOLAGSORDNING

Avseende 556736-8591, Brighter AB (publ).

Denna Bolagsordning är antagen på extra bolagsstämma den 31 maj 2011.

### § 1 Firma

Bolagets firma är Brighter AB. Bolaget är publikt (publ).

### § 2 Styrelsens säte

Styrelsen har sitt säte i Stockholm.

### § 3 Verksamhet

Föremålet för bolagets verksamhet är att utveckla och sälja medicinteknik samt därmed förenlig verksamhet.

### § 4 Aktiekapital och antal aktier

Aktiekapitalet utgör lägst 500 000 kronor och högst 2 000 000 kronor. Antalet aktier ska vara lägst 10.000.000 stycken och högst 40.000.000 stycken.

### § 5 Styrelse

Styrelsen ska bestå av 3 - 10 ledamöter med högst 2 suppleanter.

### § 6 Revisorer

Bolaget ska ha 1 revisor med 0 till 1 revisorssuppleanter.

### § 7 Kallelse till bolagsstämma

Kallelse till bolagsstämma ska ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt på bolagets webbplats. Att kallelse har skett ska annonseras i Svenska Dagbladet. För att få delta i bolagsstämma ska aktieägare anmäla sig hos styrelsen den dag som anges i kallelsen till stämman. Denna dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och ej infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

### § 8 Öppnande av stämma

Styrelsens ordförande eller den styrelsen därtill utser öppnar bolagsstämman och leder förhandlingarna till dess ordförande vid stämman valts.

### § 9 Årsstämma

Årsstämma hålls årligen inom sex månader efter räkenskapsårets utgång. På årsstämma ska följande ärenden förekomma.

1. Val av ordförande vid stämman;
2. Upprättande och godkännande av röstlängd;
3. Godkännande av dagordning;
4. Val av en eller två justeringspersoner;
5. Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad;
6. Föredragning av framlagd årsredovisning och revisionsberättelse samt, i förekommande fall, koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse;
7. Beslut
  - a) om fastställande av resultaträkning och balansräkning, samt, i förekommande fall,
  - b) koncernresultaträkning och koncernbalansräkning,
  - c) om dispositioner beträffande vinst eller förlust
  - d) enligt den fastställda balansräkningen,
  - e) om ansvarsfrihet åt styrelseledamöter och verkställande direktör när sådan förekommer;
8. Fastställande av styrelse- och revisorsarvoden;
9. Val av styrelse och revisionsbolag eller revisorer samt eventuella revisorssuppleanter;
10. Annat ärende, som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen.

### § 10 Räkenskapsår

Bolagets räkenskapsår ska vara kalenderår.

### § 11 Avstämningsförbehåll

Bolagets aktier ska vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument

## 12 ADRESSER

### *Företaget*

#### **Brighter AB**

Munkbron 11, 3tr  
P.O Box 2344  
SE – 103 18 Stockholm  
Tel: +46 (8) 550 08 820  
www.brightercompany.com

*Finansiell rådgivare / Certified Advisor /  
Likviditetsgarant*

#### **Pareto Securities AB**

Berzelii Park 9  
Box 7415  
SE – 103 91 Stockholm  
Tel: +46 (8) 402 50 00  
www.paretosec.com

### *Legal rådgivare*

#### **Advokatfirman Westermark Anjou**

Sergels Torg 12  
SE – 111 57 Stockholm  
Tel: +46 (8) 441 91 00

### *Revisor*

#### **MT Revision**

#### **C/O Andreas Berggren och Olle Kännö**

Drottninggatan 95 A  
SE – 113 60 Stockholm  
Tel: +46 (8) 462 67 10

### *Kontoförande institut*

#### **Euroclear Sweden AB**

Klarabergsviadukten 63  
Box 191  
SE – 101 23 Stockholm  
Tel: +46 (8) 402 90 00





## Brighter AB – Årsredovisning 2013

Styrelsen och verkställande direktören för Brighter AB (publ) får härmed avge årsredovisning för räkenskapsåret 2013.

### Förvaltningsberättelse

#### Information om verksamheten

Föremålet för bolagets verksamhet är att utveckla och sälja medicinteknik samt därmed förenlig verksamhet. Brighter AB har sedan 2007 utvecklat och erhållit patent på det första diabeteshjälpmidlet som kombinerar alla fyra moment - blodprovstagnning, blodsockermätning, insulininjektion och journal - i en enda enhet - Brighter One™.

#### Väsentliga händelser under räkenskapsåret

På den tekniska sidan har det gjorts stora framsteg och Bolaget har testkört olika underleverantörer för att säkerställa produktionen inför lansering. Brighter har även genomfört en rad tester av bland annat blodsockermätningstekniken, elektroniken och doseringsmekanismen. Resultaten av testerna har generellt varit bättre än förväntat.

Organisatoriskt har Bolaget stärkt sig så att tre personer nu arbetar med kvalitetssystem och regulatoriska frågor. För att vara bättre förberedda inför lansering har Bolaget engagerat Magnus Schnürer som CTO för att se till att produktionssättningen blir så smidig som möjligt. Behovet av att stärka Bolaget inom planering har även det varit avgörande för att engagera Henrik Norström som CFO för Bolaget. För att finansiera verksamheten under 2013 har Bolaget upptagit lån om totalt 4 000 000 SEK, utöver de 3 650 000 SEK som upptogs i samband med den förra emissionen.

Bolaget har under 2013 ingått ett antal leverantörsavtal avseende produktionen av Brighter One™ och har även avtalat om exklusiva licenser för försäljning av framtida produkter som resultat av Eurostarsamarbetet rörande mikronålar. Brighter har också förstärkts på IP-sidan, bland annat genom att Bolagets huvudpatent har godkänts i Japan. Ytterligare patentansökan har lämnats in under hösten. Vidare har Bolaget gjort varumärkes- och designskyddsregistreringar för att ytterligare bredda och stärka sitt skydd gällande IP.

Under november 2013 deltog Brighter på Medica, världens största medicintekniks- och läkemedelsmässa i Düsseldorf, Tyskland och tecknade där ett Letter of Intent med All Medicus Ltd i Sydkorea avseende distribution och försäljning av Brighters produkter i Sydostasien.

Vidare, med anledning av att Brighters marknad i hög utsträckning befinner sig utanför Sveriges gränser, har Bolagets styrelse beslutat att byta handelsplats från Aktietorget till NASDAQ OMX First North. Brighter vill på så sätt nå en större investerarkrets och erhålla en ökad likviditet i handeln med Bolagets aktie i syfte att bidra till att trygga Bolagets framtida expensionsplaner. Därtill kommer positiva effekter av ökad uppmärksamhet från kunder, allmänhet och massmedia såsom ökad kännedom om Brighters varumärke och erbjudande.

### Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

Bolaget har med hjälp av Pareto Securities genomfört två nyemissioner under januari och februari 2014. Bolaget har i och med detta tillförts 35 MSEK. 32,5 MSEK tillfördes i likvida medel och 2,6 MSEK såsom kvittningsemission. Emissionerna bedöms bli säkerställa Bolagets finansieringsbehov för initial lansering och produktion av Brighter One™.

Flerårsöversikt (Tkr)	2013	2012	2011	2010	2009
Nettoomsättning	0	0	0	0	0
Resultat efter finansiella poster	-2 781	-2 545	-758	-382	-183
Balansomslutning	9 590	6 672	5 737	1 265	1 056
Eget kapital	309	3 082	3 622	-122	-120

### Förslag till behandling av ansamlad förlust

Styrelsen föreslår att den ansamlade förlusten (kronor):

balanserad vinst	2 495 297
årets förlust	-2 780 702
	<b>-285 405</b>
behandlas så att i ny räkning överföres	-285 405

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning med tilläggsupplysningar.

## Resultaträkning

	Not	2013-01-01 -2013-12-31	2012-01-01 -2012-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Aktiverat arbete för egen räkning		883 744	0
Övriga rörelseintäkter		43 512	0
Bidrag		0	250 000
		<b>927 256</b>	<b>250 000</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader		-906 788	-896 909
Personalkostnader	1, 2	-1 231 777	-1 213 239
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	3, 4, 5	-1 133 304	-548 817
Övriga rörelsekostnader		-9 532	0
		<b>-3 281 401</b>	<b>-2 658 965</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-2 354 145</b>	<b>-2 408 965</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		1 950	14 570
Räntekostnader och liknande resultatposter		-428 507	-151 021
		<b>-426 557</b>	<b>-136 451</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-2 780 702</b>	<b>-2 545 416</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-2 780 702</b>	<b>-2 545 416</b>
<b>Årets resultat</b>		<b>-2 780 702</b>	<b>-2 545 416</b>

<b>Balansräkning</b>	<b>Not</b>	<b>2013-12-31</b>	<b>2012-12-31</b>
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten	3	7 610 681	3 466 603
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	4	1 024 010	885 795
		<b>8 634 691</b>	<b>4 352 398</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	5	401 549	3 393
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>9 036 240</b>	<b>4 355 791</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Övriga fordringar		461 995	96 706
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		38 707	44 685
Fordringar för tecknat ej inbetalt aktiekapital		0	2 118 919
		<b>500 702</b>	<b>2 260 310</b>
<i>Kassa och bank</i>		53 461	56 127
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>554 163</b>	<b>2 316 437</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>9 590 403</b>	<b>6 672 228</b>

<b>Balansräkning</b>	<b>Not</b>	<b>2013-12-31</b>	<b>2012-12-31</b>
<b>Eget kapital</b>	6		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		594 874	561 826
Ej registrerat aktiekapital		0	33 048
		<b>594 874</b>	<b>594 874</b>
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		5 254 293	5 254 293
Balanserad vinst eller förlust		-2 758 996	-221 527
Årets resultat		-2 780 702	-2 545 416
		<b>-285 405</b>	<b>2 487 350</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>309 469</b>	<b>3 082 224</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Checkräkningskredit	7	137 833	113 145
Övriga skulder	8	2 118 569	654 289
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>2 256 402</b>	<b>767 434</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder		780 389	2 383 480
Övriga skulder		5 813 952	377 747
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		430 191	61 343
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>7 024 532</b>	<b>2 822 570</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>9 590 403</b>	<b>6 672 228</b>
<b>Ställda säkerheter</b>			
<i>Övriga ställda panter och säkerheter</i>			
Pantsatta bankmedel		52 814	51 781
Företagsinteckningar		2 000 000	0
		<b>2 052 814</b>	<b>51 781</b>
<b>Ansvarsförbindelser</b>		Inga	Inga

## **Tilläggsupplysningar**

### **Redovisnings- och värderingsprinciper**

#### **Allmänna upplysningar**

Årsredovisningen har upprättats enligt årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd.

Alla belopp är i kronor där inte annat anges.

Företaget har valt att inte utnyttja möjligheten att tillämpa förenklingsreglerna i BFNAR 2008:1 Årsredovisning i mindre aktieföretag (K2).

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

Övriga tillgångar och skulder har upptagits till anskaffningsvärden där inget annat anges.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

#### **Anläggningstillgångar**

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas: 10 % för immateriella anläggningstillgångar och 20 % för materiella anläggningstillgångar

Avskrivningar enligt plan på immateriella anläggningstillgångar beräknas på en nyttjandeperiod av 10 år.

Styrelsen bedömer att en etablering av bolagets verksamhet är ett långsiktigt projekt.

Bolagets nuvarande läge på marknaden föranleder ingen annan bedömning.

#### **Uppskjuten skatt**

Uppskjuten skatt redovisas på de eventuella väsentliga temporära skillnader som uppkommer mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar, skulder och avsättningar. Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra skattemässiga avdrag redovisas inte av försiktighetsskäl.

## Noter

### Not 1 Anställda och personalkostnader

	2013	2012
<b>Medelantalet anställda</b>		
Kvinnor	2	1
Män	1	2
	<b>3</b>	<b>3</b>
<b>Löner och andra ersättningar</b>		
Styrelse och verkställande direktör	498 800	914 269
Övriga anställda	398 856	160 997
	<b>897 656</b>	<b>1 075 266</b>
<b>Sociala kostnader</b>		
Pensionskostnader för övriga anställda	14 203	0
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	285 492	309 173
	<b>299 695</b>	<b>309 173</b>
<b>Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader</b>	<b>1 197 351</b>	<b>1 384 439</b>

### Not 2 Styrelse och verkställande direktör

	2013	2012
<b>Löner och styrelsearvoden</b>		
Styrelseordförande, Gert Westergren	0	85 600
Styrelseledamot och verkställande direktör, Truls Sjöstedt	456 000	591 069
Styrelseledamot, Michael Frantzen	0	194 800
Styrelseledamot, Lars Flening	0	42 800
Styrelseledamot, Henrik Norström	42 800	0
	<b>498 800</b>	<b>914 269</b>
<b>Belopp av ovan som kvittades in i listningsemissionen</b>		
Styrelseordförande, Gert Westergren	0	85 600
Styrelseledamot och verkställande direktör, Truls Sjöstedt	0	135 069
Styrelseledamot, Michael Frantzén	0	42 800
Styrelseledamot, Lars Flening	0	42 800
Styrelseledamot, Henrik Norström	0	0
	<b>0</b>	<b>306 269</b>

Några väsentliga pensionsåtaganden eller avtal om avgångsvederlag för styrelse eller verkställande direktör finns ej.

**Not 3 Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten**

	2013	2012
Ingående anskaffningsvärden	4 302 759	1 610 581
Inköp	5 082 615	2 692 178
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>9 385 374</b>	<b>4 302 759</b>
Ingående avskrivningar	-836 156	-405 881
Årets avskrivningar	-938 537	-430 275
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-1 774 693</b>	<b>-836 156</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>7 610 681</b>	<b>3 466 603</b>

**Not 4 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter**

	2013	2012
Ingående anskaffningsvärden	1 164 359	984 629
Inköp	282 945	179 730
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>1 447 304</b>	<b>1 164 359</b>
Ingående avskrivningar	-278 564	-162 129
Årets avskrivningar	-144 730	-116 435
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-423 294</b>	<b>-278 564</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>1 024 010</b>	<b>885 795</b>

I balansposten ingår en tidigare gjord uppskrivning med brutto 400 000 kronor. Uppskrivningen har ej påverkat bolagets skattemässiga resultat. Ej heller har avskrivningen på uppskrivet belopp påverkat det skattemässiga resultatet.



## Not 5 Inventarier, verktyg och installationer

	2013	2012
Ingående anskaffningsvärden	10 131	10 131
Inköp	448 193	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>458 324</b>	<b>10 131</b>
Ingående avskrivningar	-6 738	-4 631
Årets avskrivningar	-50 037	-2 107
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-56 775</b>	<b>-6 738</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>401 549</b>	<b>3 393</b>

## Not 6 Förändring av eget kapital

Antal aktier: 11 897 481

Kvotvärde: 0,05 kr

	Aktie- kapital	Ej registrerat aktiekapital	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets resultat
Belopp vid årets ingång	561 826	33 048	5 254 293	-221 527	-2 545 416
Registrerat aktiekapital	33 048	-33 048			
Teckningsoptioner				7 947	
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:				-2 545 416	2 545 416
Årets resultat					-2 780 702
<b>Belopp vid årets utgång</b>	<b>594 874</b>	<b>0</b>	<b>5 254 293</b>	<b>-2 758 996</b>	<b>-2 780 702</b>

Ej återbetalda villkorade aktieägartillskott uppgår per balansdagen till 84 439 (84 439) kr. Teckningsoptioner finns utfärdade för ökning av aktiekapitalet med 3 580 555 kr som förfaller 2016-01-31.

**Not 7 Checkräkningskredit**

	<b>2013-12-31</b>	<b>2012-12-31</b>
Beviljat belopp på checkräkningskredit uppgår till	250 000	250 000
Utnyttjad kredit uppgår till	137 833	113 145

**Not 8 Långfristiga skulder**

	<b>2013-12-31</b>	<b>2012-12-31</b>
<b>Förfaller senare än ett år men inom fem år efter balansdagen</b>		
Almi Företagspartner AB	373 572	514 289
Almi Innovationsbron AB	120 000	140 000
Almi Företagspartner AB	1 624 997	0
	<b>2 118 569</b>	<b>654 289</b>

Stockholm den 25 februari 2014

Gert Westergren  
Ordförande

Truls Sjöstedt  
Verkställande direktör

Henrik Norström

Michael Frantzén

Lars Flening

Vår revisionsberättelse har lämnats den 28 februari 2014

Olof Kannö  
Auktoriserad revisor

Andreas Berggren  
Auktoriserad revisor