

A close-up photograph of two hands, one larger and one smaller, holding each other. The hands are positioned in the center of the frame, with the fingers interlaced. The background is a bright, golden sunset or sunrise, with the sun low on the horizon, creating a strong lens flare and a warm, glowing atmosphere. The overall color palette is dominated by warm yellows, oranges, and soft purples.

Brighter

Årsredovisning
Verksamhetsåret 2016.

Brighter AB (publ) 556736-8591



Innehållsförteckning

Brighter i korthet.....	4
2016 i korthet.....	4
Fjärde kvartalet.....	4
Tredje kvartalet.....	4
Andra kvartalet.....	4
Första kvartalet.....	5
Viktiga händelser efter årets slut.....	5
VD har ordet.....	6
Verksamhet.....	8
Vision. We are Human Innovation.....	8
Mission. Skapa beteendeförändringar.....	8
Strategi.....	8
Brighters erbjudande.....	9
The Benefit Loop.....	9
Actiste.....	11
Mål.....	13
Kortsiktiga (6-12 månader).....	13
Medellång sikt (12-24 månader).....	13
Långsiktiga (24-36 månader).....	13
Marknadsfokus och målgrupper.....	14
Affärsmodell.....	14
Avtal med mobilnätoperatörer med fokus på B2C och B2B2C.....	14
Volymutrullningsavtal med Clinical Research Organizations (CRO).....	15
Volymavtal för data för B2B;.....	15
Marknadsplatsen för hälsodata.....	16
Royaltybetalningar.....	16
Brighters marknadsmöjligheter.....	16
Storlek på den globala marknaden.....	16
Storleken på de hittills utvalda marknaderna.....	17
Konkurrenter i utvalda branscher.....	17
Konkurrensfördelar.....	17



Teamet.....	17
Brighters möjlighet att förändra.....	18
Camanio Care AB.....	19
Styrelse och ledande befattningshavare.....	21
Förvaltningsberättelse.....	26
Information om verksamheten.....	26
Väsentliga händelser 2016 i korthet.....	26
Fjärde kvartalet.....	26
Tredje kvartalet.....	26
Andra kvartalet.....	27
Första kvartalet.....	27
Väsentliga händelser efter årets slut.....	27
Ägarförhållanden.....	28
Aktiekapitalets utveckling.....	29
Bolagsstruktur.....	30
Årsstämma.....	30
Framtidsutsikter.....	30
Omsättning och resultat.....	30
Finansiell ställning.....	31
Kassaflöde.....	31
Risker och osäkerheter.....	31
Flerårsöversikt.....	35
Förändring av eget kapital.....	35
Förslag till vinstdisposition.....	35
Resultaträkning.....	36
Balansräkning.....	37
Kassaflödesanalys.....	39
Noter.....	40
Revisionsberättelse.....	53
Rapport om årsredovisningen.....	53
Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar.....	54



Brighter i korthet.

Brighter utvecklar lösningar för en datadriven och mobil hälsovård. Genom sitt intellektuella kapital och sina innovativa hjälpmedel skapar bolaget en effektivare vårdkedja med individen i fokus. Genom att förenkla, effektivisera och stärka informationsflödet av relevanta och pålitliga data mellan patienten och vården, skapar vi förutsättningen för effektiv delning och monetarisering av användargenererad hälsodata.

Initialt satsar Brighter på diabetesvård, med bolagets uppkopplade diabeteslösning Actiste®. Brighter ser dock att det finns möjligheter att i framtiden verka på en övergripande nivå som spänner över fler sjukdomar och vårdinriktningar. Detta sker genom The Benefit Loop®, Brighters molnbaserade tjänst som kontinuerligt samlar, behandlar och delar data på användarens villkor.

Bolagets aktie är listad på NASDAQ First North/BRIG.

För mer information: www.brighter.se

2016 i korthet.

Fjärde kvartalet.

- Brighter genomför riktad nyemission om 11,2 MSEK.
- Skiljedom avgjord – Brighter får rätt mot före detta utvecklingspartner.
- Brighter fusionerar JDome-verksamheten i Camanio Care (tidigare Brighter Two) med Bestic® samt delar ut 36% av sitt innehav i bolaget.
- Brighter sluter avtal för lansering av diabeteslösningen Actiste i Indonesien.

Tredje kvartalet.

- Brighter och Telia sluter avtal om abonnemangstjänster för diabeteslösningen Actiste.
- Brighter och Sanmina inleder samarbete för produktionen av Actiste®.

Andra kvartalet.

- Brighter genomför riktad nyemission om 10,5 MSEK samt tar upp lån om 10,5 MSEK.
- Brighter värvar expert för att stödja utvecklingen och lanseringen av Actiste
- Brighter genomför kvittning av de lån som upptogs vid den riktade emissionen i april 2016 genom en riktad nyemission.
- Brighter förvärvar de sista aktierna i bolaget bakom JDome BikeAround.



Första kvartalet.

- Brighter förhandlar om avtal med 5 mobiloperatörer.
- Brighter tillförs 11,4 MSEK genom nyttjande av teckningsoptioner.
- Actiste formellt registrerat som varumärke.
- SIFO-undersökning blottar potentiell miljardmarknad för handel med hälsodata – 70 % av svenskarna villiga att dela hälsodata med vården
- Brighter öppnar nytt kundsegment för jDome.
- Brighter har under året uttrangerat Brighter One. Dock utan resultat effekt då hela investeringen var nedskriven 2015.

Viktiga händelser efter årets slut.

- Avstämningsdag för utdelning av aktier i Camanio Care AB till Brighters aktieägare fastställd.
- Brighter sluter avtal med Sonat för global logistiklösning.
- Camanio Care noteras på AktieTorget.
- Skatteverket höjer värderingen på Brighters Camanio Care-aktier med 60 procent.
- Brighter ingår partnerskap med Indonesia Mampu för att bekämpa diabetes i Indonesien.
- Brighter lanserar actiste.com och demonstrerar för första gången sin unika diabetestjänst Actiste på Demo@Vitalis.
- Brighter säkrar finansiering om upp till 100 MSEK för lansering av Actiste och ger ut vederlagsfria teckningsoptioner till befintliga aktieägare.
- Ökning av antalet aktier i Brighter AB.
- Ny avstämningsdag för utdelning av vederlagsfria teckningsoptioner till befintliga aktieägare.
- Brighter tecknar fullt i Camanio Cares nyemission inför Kinaexpansion.
- Brighter väljer AIS & Ericsson för lansering av diabeteslösningen Actiste i Thailand



VD har ordet.

2016 var ett händelserikt år för Brighter och vi har tagit en rad ordentliga kliv framåt vad det gäller Actiste, både utvecklingsmässigt och utifrån ett kommersialiseringsperspektiv. Många viktiga avtal som lägger grunden för, och möjliggör, en framgångsrik lansering under 2017 har ingåtts. Vidare fick vårt dotterbolag, med den populära produkten jDome BikeAround, ett nytt hem och sammanhang i samband med att vi förvärvade Bestic AB och bildade Camanio Care. Bolaget handlas nu på AktieTorget och Brighter är fortsatt en stor ägare med en ägarandel strax under 30 %. Vi har goda förhoppningar om att detta ska utvecklas på ett bra sätt och bli en signifikant tillgång för oss.

Nyckelavtal säkrade inför Actiste-lansering.

Från att ha befunnit oss i utvecklingsfasen en längre tid flyttade vi under 2016 fram positionerna rejält för att passera in i produktionssättningsfasen. Idag befinner vi oss i pre-lanseringsfasen och för varje dag som går närmar vi oss den svenska lanseringen av Actiste, med efterföljande lansering i Indonesien och Thailand.

Vid fjolårets halvårsskifte kunde vi meddela att bolaget slutit avtal med Telia för lansering av Actiste i Sverige. Under hösten slöt vi också avtal med mobiloperatören Indosat Ooredoo för lansering i Indonesien. I år har vi ingått avtal med AIS i Thailand i ett liknande upplägg. Mobiloperatörerna, som har stor kunskap kring och erfarenhet av digitala tjänster och mobila lösningar inom sina respektive marknader, kommer vara en viktig del i vår lanseringsstrategi, som innebär att Actiste kommer erbjudas som en prenumerationsbaserad tjänst genom dessa aktörer. Vi tittar löpande på andra intressanta marknader och hur vi kan säkra framgångsrika lanseringar även där i framtiden.

Men det är inte bara operatörsavtal som vi har fokuserat på. Under 2016 inledde vi ett samarbete med Sanmina avseende för- och massproduktionen av Actiste. Sanmina har stor erfarenhet av att producera avancerade medicintekniska produkter, och besitter värdefull kunskap om anpassning av produkter inför volymproduktion sedan tidigare. De har också en flexibel tillverkningskapacitet som gör det möjligt för oss att skala upp processen snabbt samt att hantera en del av produktionen lokalt på andra marknader vid behov eller för att ta vara på eventuella synergieffekter. Det är en stor trygghet för oss att ha en sådan stabil partner i detta arbete.

I början av 2017 inledde vi ett partnerskap med Sonat, som är logistikspecialister med stor vana att utveckla avancerade och effektiva logistikplattformar. Sonat ikläder sig rollen som vår utvecklingspartner med ansvar för att ta fram en skalbar logistikplattform som möjliggör snabb expansion till nya marknader. Dessutom kommer de att fungera som en outsourcad logistikfunktion med ansvar för bland annat prognoser, lagerstyrning, tillgänglighet, orderplanering, transportadministration, leveransbevakning och daglig problemlösning.

Vår strategi har redan från början varit att lägga en stabil grund genom att knyta till oss de bästa företagen inom sina respektive segment. Detta för att säkerställa att



lanseringen av Actiste sker med optimala förutsättningar. Vi värdesätter våra samarbeten stort och känner att våra partner värdesätter oss också, vilket bland annat visar sig i att vi ofta bjuds in för att medverka vid olika event och används som ett gott exempel i case och presentationer.

Stark kassa möjliggör massproduktion och snabb tillväxt.

Nyligen genomförde vi en stor kapitalanskaffningsrunda om minst 100 MSEK. Kapitalet tillförs genom en fond förvaltd av L1 Capital Pty Ltd., en boutique-fondförvaltare baserad i Melbourne med cirka 1 miljard australienska dollar under förvaltning. L1 Capital har varit en av Australiens mest framgångsrika kapitalförvaltare sedan starten 2007 och vi är glada över att de ser potential i Brighter. Kapitalet kommer att tillföras i så kallade trancher de kommande 36 månaderna och ger oss en enorm trygghet när vi ska börja massproducera och lansera Actiste.

Det är också glädjande att se det intresse som vår Drude-plattform har väckt, både hos läkemedelsbolag och CRO:er (clinical research organizations). Vår utveckling av tekniker och IP för uppkopplade hjälpmedel och övervakning av dessa lägger grunden för att kunna erbjuda dels tjänster som Actise men även att licensiera ut plattformen till andra. Att digitalisera och säkra följsamheten för injicerbara läkemedel är en viktig komponent i framtidens vård där vi ser att vi har ett attraktivt erbjudande.



Truls Sjöstedt, VD och grundare, Brighter AB.



Verksamhet.

Vision.

We are Human Innovation.

Brighters vision är att vara världsledande inom mobil hälsa och datadriven omsorg, att vara både nyckeln till och marknaden för användargenererad hälsodata. Företaget ska utveckla innovativa och smarta tekniska lösningar med användarvänlig och intuitiv design. Brighters koncept, produkter och tjänster ska bidra till att förenkla och öka livskvaliteten för dess användare, samla in, analysera, bearbeta och marknadsföra valid data samt generera ekonomisk avkastning för företaget och dess investerare.

Mission.

Skapa beteendeförändringar.

Brighter arbetar på den globala marknaden för datadriven sjukvård, IoT ("Internet-of-Things") och mobil hälsa. Vi använder både känd teknik och banbrytande innovationer och tar en tydlig ställning med ett starkt och tydligt svenskt arv.

De produkter och tjänster som tillhandahålls av Brighter syftar till att driva kvalitetsförbättringar för alla i vårdkedjan. Brighter möjliggör för vårdgivare, patienter och samhälle att förbättra hälsan för individen genom fler mätpunkter och genom att dela valid, kontinuerlig och effektiva data från det verkliga livet.

Strategi.

Brighter är ett svenskt företag som är noterat på Nasdaq First North i Stockholm, Sverige. Genom att etablera globala samarbetsmodeller med de främsta företagen och organisationerna inom berörda industrier har vi lagt grunden till vår framgång.

Hittills har vi ett globalt partnerskap med Ericsson för global uppkoppling och hantering av våra enheter, vilket också har varit avgörande för att teckna våra första utrustningsavtal med Telia Company för Sverige och Indosat Ooredoo för Indonesien. För att säkerställa högsta kvalitet och global marknadsaccess har vi valt Sanmina som vår partner för tillverkning samt Sonat för logistik. Vi samarbetar med företag som har en betydande kunskap och resurser som Brighter kan ta tillvara och växla upp via och de ser möjligheter i att samarbeta med Brighter för att driva sina egna innovationsprocesser.

Den dynamik som skapats i kombination med smarta och kostnadseffektiva kommunikations- och marknadsföringsstrategier, avser att säkerställa en snabb spridning på marknaden av de produkter och tjänster vi erbjuder. Och i slutändan säkerställa finansiell tillväxt både på kort och lång sikt.



Brighters erbjudande.

Brighter utvecklar tjänster och produkter som fyller ett tydligt och lätt identifierbart användarbehov i vårdkedjan. I dagsläget befinner sig diabeteslösningen Actiste i pre-lanseringsfasen och Bolaget beräknar att den kommer att lanseras under andra halvåret 2017.

The Benefit Loop.

The Benefit Loop är en molnbaserad tjänst som behandlar, analyserar och återför hälsodata i behandlingskedjan från olika uppkopplade verktyg och appar. Syftet är att paketera och visualisera relevant information och återkoppla till användaren på ett smart och lätthanterligt sätt. Brighters vision att driva beteendeförändring handlar inte bara om att ta fram smarta hjälpmedel, utan om att bli en ledande aktör inom mobil hälsa och datadriven hälsovård. Genom att göra pålitliga mätvärden kontinuerligt tillgängliga kan vi bidra till en tydligare bild av individens hälsa. Individen skall också själv kunna välja vem, exempelvis vården, anhöriga eller forskare, som skall få ta del av hälsodatan. The Benefit Loop sätter patienten och dess sjukdom i centrum och utifrån olika funktioner och perspektiv för detta med sig en rad fördelar.

I förlängningen är vår tanke att öppna upp för andra leverantörer att ansluta olika typer av instrument och appar till The Benefit Loop, då det finns många andra kroniska sjukdomar som har ett liknande behov av att kontrollera och behandla sjukdomen men som kan ske på distans.

Vidare kan vi, genom att öppna upp plattformen för andra, samla in mer data som kan användas för att förbättra behandlingar, använda vårdens resurser på ett effektivare sätt, planera vården bättre, utveckla bättre läkemedel och behandlingsmetoder men framför allt för att öka livskvaliteten för människor som lever med en kronisk sjukdom.

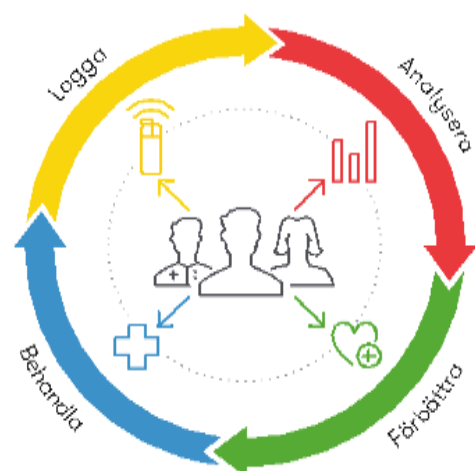
The Benefit Loop hjälper till i fyra steg i en loop.

Behandla.

Behandling av kroniska sjukdomar, där diabetes är ett exempel, måste vara enkla att monitorera för att undvika följsjukdomar och lidande för patienterna samt höga kostnader för samhället. Med en bättre bild av hur kroppen svarar kan patienten och vården lättare hjälpas åt att nå behandlingsmålen.

Logga.

Genom att automatiskt logga så mycket information som möjligt skapas ett kontinuerligt flöde av korrekt mätdata, som kan användas av patientens läkare eller sjuksköterska för att





optimera och förbättra behandlingen.

Analysera.

Patientens automatiskt loggade värden kan analyseras och användas för att justera behandlingsregimen eller motivera till livsstilsförändring. De kan också matchas mot de bästa behandlingsmetoderna och de egna målen vilket i framtiden kan optimera behandlingsresultaten och öka livskvaliteten. Genom den kraftigt ökande tillgången till information får vården bättre underlag för behandling och stöd till patienten, samtidigt som läkarna kan identifiera mönster och förutsäga konsekvenser.

Förbättra.

Alla inblandade i vårdkedjan, dvs. patienten, vårdgivarna, samhället, såväl som andra relaterade aktörer såsom läkemedelsindustrin, kan tillgodogöra sig av nyttan av att kunna följa patienterna och deras sjukdom. Genom att få återkoppling kan man förbättra och kontrollera följsamheten i behandlingen, få bättre kontroll på mediciner och dess kostnader, förbättra data och statistik som ligger till grund för utveckling av nya läkemedel, vilket kan höja kvaliteten i hela vårdkedjan

DruDe™.

Drude (förkortning av Drug Delivery plattform) är Brighters patentportfölj som gör det möjligt för Brighter att logga, enhetligt, kontinuerligt och på ett korrelerade sätt mätningen av en biomarkör och den faktiska injicerade dosen av ett läkemedel i en enda enhet, och sedan överföra data kontinuerligt genom en mobilanslutning.

Actiste är den första applikationen av DruDe.



Actiste.

Diabetes är en globalt växande folksjukdom. I Sverige lever ca 450 000 personer med diabetes¹ i Norden är motsvarande siffra ungefär 1,5 miljon personer och i världen räknar man med ungefär 415 miljoner diabetiker. Internationella Diabetesförbundet (IDF) har gjort prognoser som visar på upp till 642 miljoner diabetiker år 2040. Med dagens mediciner och en väl kontrollerad diabetes kan diabetiker ha en bra livskvalitet och leva ett långt liv. Men riskerna med förhöjda blodsockernivåer måste dock tas på allvar och här har sjukvården och patienten tillsammans ett stort ansvar för att undvika att blodkärlen belastas för hårt av höga blodsockernivåer.



På sikt skapar för högt blodsocker problem i olika organ i kroppen, till exempel i form av hjärt-, kärl-, njur- och ögonkomplikationer. Det finns även risker med överdosering av insulin och omedelbara komplikationer på grund av alltför låga blodsockernivåer, så kallad hypoglykemi.

Actiste är en tjänst som förenklar livet för personer med insulinbehandlad diabetes. Actiste samlar nödvändiga funktioner i ett enda smidigt, mobilt uppkopplat hjälpmedel. Med Actiste kan användaren mäta blodsockernivå, injicera insulin och alla värden sparas och kan delas automatiskt via den inbyggda mobiluppkopplingen. Data kan delas med dem som användaren själv väljer, till exempel närstående och vårdpersonal. På så vis kan omvården hjälpa till att öka motivation och förenkla uppföljningen.

Med Actiste introduceras en ny nivå av användarvänlighet och överblick vid behandling av diabetes, samtidigt som vården avlastas och förenklas genom automatiserade rutiner.

För att säkerställa en framgångsrik lansering har vi inlett samarbete med olika partner. För tillverkningen slöt vi under 2016 avtal med Sanmina. Sanmina är en

¹ <http://www.diabetes.se/Diabetes/Om-diabetes/Diabetes-i-siffror>



global Tier 1-leverantör av integrerade produktionslösningar och som har stor erfarenhet av att producera avancerade medicintekniska produkter, däribland miljontals andra diabetesverktyg. Sanmina har dessutom en heltäckande lanserings- och tillverkningskapacitet i Sverige såväl som globalt, innehar ISO 13485-certifiering samt har en förmåga att skala upp processen.

I februari 2017 valde vi Sonat som utvecklingspartner för bolagets logistikfunktion inför den kommande lanseringen av Actiste®. Sonat är specialiserade på att utveckla, leda och driva logistikprocesser och tillsammans kommer vi att utveckla en logistikplattform som underlättar tillväxt och internationell expansion. Sonat kommer även att fungera som en outsourcad logistikfunktion med ansvar för bland annat prognoser, lagerstyrning, tillgänglighet, orderplanering, transportadministration, leveransbevakning och löpande problemlösning.

Med pålitlig tillverkningspartner och logistikpartner fastställda, operatörsavtal med Telia, för den svenska marknaden, och Indosat Ooredoo, har Actiste-teamet nu kunnat skifta fokus från utveckling och produktion till pre-lansering.

Inom ramen för pre-lanseringen ligger att vi börjar marknadsföra Actiste mot potentiella målgrupper. I april deltog Brighter första gången på några för branschen viktiga mässor. På Vitalis, som är Nordens största e-hälsomässa, ställde vi ut och demonstrerade Actiste på scen för första gången och på Diabetesforum, som riktar sig till vårdpersonal, passade vi på att träffa och knyta kontakter med viktiga stakeholders. I samband med detta lanserade vi också Actiste Pioneers som riktar sig till sjuksköterskor, läkare och insulinbehandlad diabetiker. Som medlem i Actiste Pioneers kan man få möjlighet att bli först med att prova Actiste.

I Indonesien har vi som ett led i vår kommande lansering där tecknat ett avtal som innebär att vi kommer att vara med och utveckla det första vårdinitiativet inom ramen för Indonesia Mampu, ett utvecklingsprogram som leds av Palladium och den indonesiska regeringens National Team Secretariat for Accelerating Poverty Reduction (TNP2K). I detta arbete kommer man lägga fokus på behandling och förebyggande av diabetes, ett område där Brighters kunskap och teknologi kommer vara en viktig komponent. Partnerskapet kommer att hjälpa Brighter att etablera sig på den indonesiska marknaden genom att förstärka det nuvarande arbetet med Indosat Ooredoo och Ericsson.

Parallellt med utvecklingsarbetet har Brighter genomfört fokusgrupper som visar mycket positiva resultat. Hela 92 % av deltagarna i fokusgrupperna säger att Brighter lyckats göra processen för diabetiker mycket enklare och smidigare jämfört med befintlig utrustning, vilket är ett mycket gott betyg som ytterligare förstärker att Actiste kommer att göra nytta när den lanseras. De resterande 8 % av deltagarna säger att Brighter lyckats göra processen enklare och smidigare, vilket ger full pott för Actiste – 100 %.



Mål.

Den övergripande målsättningen för Brighter är att vara ledande inom mobil och datadriven hälsa, att vara både nyckeln till och marknaden för användargenererad hälsodata. Utöver det har vi tagit fram ett antal övergripande ambitioner för vår verksamhet och våra produkter och lösningar:

- Förbättrad hälsa.
- Minskad direkta och indirekta hälsokostnader.
- Minskade sjukdagar.
- Miljövinster genom att agera utifrån konceptet "cradle to cradle".

Brighter har valt att initialt fokusera på diabetes då det är ett växande världshälsoproblem där vi ser att det med hjälp av olika lösningar går att förbättra vården avsevärt och därmed öka livskvaliteten för de sjuka.

Det övergripande målet har Brighter konkretiserat och brutit ner utifrån olika tidshorisonter enligt nedan.

Kortsiktiga (6-12 månader).

- Framgångsrik lansering av Actiste® Diabetes Management as a Service (nedan kallat "Actiste") som prenumerationstjänst i Sverige.
- Bygga marknadsplatsen för användargenererad hälsodata.

Medellång sikt (12-24 månader).

- Lansering av Actiste i Thailand och Indonesien samt på minst två ytterligare marknader, ha ansökt om FDA-godkännande av Actiste och "companion-apparna",
- Tecknat åtminstone ett avtal för annan läkemedelstillämpning av Drude™-plattformen.
- Lansering av marknadsplatsen för användargenererad hälsodata.
- Avtal om ny applikation av Drude.

Långsiktiga (24-36 månader).

- Lansering av Actiste på ytterligare marknader såsom t.ex, men inte begränsat till, Brasilien, Mexiko, Tyskland, Storbritannien och USA,
- Vara i slutfasen av utvecklingen av implementationen för den andra läkemedelstillämpningen baserad på Drude-plattformen
- Initierat utvecklingen av andra generationens Actiste med minimalt invasiv teknik (enligt Brighters Eurostar-projekt ihop med Debiotech & Kungliga Tekniska Högskolan).



Marknadsfokus och målgrupper.

Brighter produkter och lösningar riktar sig mot en rad målgrupper som alla kan ha nytta eller behöver våra produkter eller tjänster. De primära målgrupperna som Brighter har identifierat är följande:

- Konsumenter och patienter.
- Mobilnätoperatörer.
- Betalare; Vårdgivare, regeringar och myndigheter, försäkringsbolag, konsumenter, företag och arbetsgivare.
- Clinical Research Organizations (CRO).
- FoU-organisationer och myndigheter, den akademiska världen.
- Läkemedelsföretag.

Affärsmodell.

Brighters affärsmodell utgår från att det finns ett antal olika målgrupper (se ovan) för våra produkter. Dessa respektive målgrupper har sina specifika drivkrafter eller behov som ligger till grund för en efterfrågan av våra produkter och tjänster. Brighter har också identifierat ett flertal sätt på hur ska kunna knyta till oss kunderna.

Avtal med mobilnätoperatörer med fokus på B2C och B2B2C

Genom avtal om utrullnings- och leveransspecifikationer med mobilnätoperatörer på viktiga marknader kommer operatörerna att sälja och vidareförsälja Brighters Actiste till slutkunder. Detta innebär en stor potential för Brighter som kan uppnå hävstångseffekt på deras kundbas.

Genom operatörerna når man följande konsumentkundgrupper direkt:

- För Actiste - patienter som lever med diabetes och behandlas med insulin minst en gång om dagen.
- För Drude – att meddelas senare, men idag definierar Brighter denna marknad som bestående av patienter som lever med en kronisk sjukdom som kräver återkommande mätning av biomarkör och injicering av medicin. Men vi överväger också patienter med långvariga akuta sjukdomar som har dyra behandlingar och kräver sjukdoms- eller läkemedelsbiomarkörmätning som behandlas med





Drude-plattformen.

Brighter gör bedömningen att dessa grupper kommer betala eftersom:

- De redan betalar för en mindre bekväm och mindre effektiv service än vad Brighter erbjuder genom Actiste;
- Actiste kommer att säljas som en prenumerationstjänst med en konkurrenskraftig fast avgift
- För Drude-applikationer, det finns inget annat alternativ, då nya biologiska läkemedel (proteiner eller antikroppar) inte är effektiva om de tas oralt.

Brighter når också slutkonsumenter via:

- Försäkringsbolagen, som kommer att betala eftersom Actiste kommer att kunna generera betydande besparingar.
- Läkemedelsföretagen, som kommer att betala eftersom Brighter erbjuder dem en möjlighet att differentiera sig mot konkurrenter och få tillgång till verklig, kontinuerlig, effektiv och valid data.

Volymutrullningsavtal med Clinical Research Organizations (CRO).

Clinical Research Organizations hjälper läkemedels-, biotech- och medicinteknikbolag med kliniska prövningar och studier. För CRO:erna kommer betalningsviljan att finnas eftersom innebär Actiste ett nytt sätt att sälja sina tjänster som kommer att vara både kostnadsbesparande samt ge mer tillförlitliga data åt deras kunder.

Volymavtal för data för B2B;

En viktig komponent i Actiste är den högkvalitativa data som kommer genereras av användarna. Denna värdefulla data efterfrågas av många olika företag och organisationer, däribland:

- Läkemedelsföretagen som behöver den för klinisk forskning, och som kommer att betala eftersom Brighter gör det möjligt för dem att sänka sina kostnader samtidigt som de får tillgång till kontinuerlig, effektiv och valid data.
- CRO, som kommer att betala eftersom vi ger minskade kostnader och kontinuerlig, effektiv och valid data. Skiljer sig från läkemedelsbolagen ovan genom att Brighter här vidare säljer datan som vi har fått tillstånd av användarna att sälja.
- Myndigheter, som kommer att betala eftersom vi ger minskade kostnader och kontinuerlig, effektiv och valid data, inklusive positioneringsuppgifter som kan möjliggöra bättre samhällsplaneringen, allt givet användarens uttryckliga medgivande.



Marknadsplatsen för hälsodata.

Drude-plattformen, där Actiste är den första lanseringen, är nyckeln till att samla, bearbeta och handla med verklig, valid, kontinuerlig och effektiv data. Detta gör det möjligt för skaparen av data, dvs. användaren, och köparen av data, t.ex. läkemedelsföretag, CROer och myndigheter, att handla med data på ett effektivt sätt via den transaktionsplattform som Brighter tillhandahåller.

Royaltybetalningar

Brighters ser också en möjlighet till royaltyintäkter från våra befintliga och framtida patent. För närvarande består Brighters patentportfölj av sex patentfamiljer.

Brighters marknadsmöjligheter.

I takt med att vårdbehovet i samhället ökar kommer det finnas ett behov av att effektivisera vården med hjälp av olika tekniska lösningar. Vi ser hur nya lösningar inom m-hälsa och e-hälsa får allt starkare fäste. Brighter med sin starka patentportfölj och sitt unika instrument Actiste har god chans att lyckas på den enorma marknad som finns inom diabetesområdet.

Storlek på den globala marknaden.

- Actiste: Diabetes - insulin.
150 miljoner potentiella abonnenter. Cirka 37% av det totala antalet diabetespatienter på 415 miljoner bör använda insulin på daglig basis (2016).
- Drude - Brighters Drug Delivery Platform.
Det finns stor potential att tillämpa Drude att administrera många nya läkemedel för att förbättra sätt att behandla kroniska sjukdomar speciellt inom onkologi, hjärt -endokrinologi.
 - Onkologi: Drude kan användas med mer än 66 nya, under klinisk utveckling, läkemedel som kan behandla mer än 15 miljoner nya registrerade cancerpatienter varje år.
 - Hjärt-endokrinologi: Drude kan användas även för 74 nya kandidater med potential att förbättra livet för 600 miljoner patienter.



Obs! Ovanstående avser antalet kandidater som för närvarande är kända av Brighter. Ytterligare kandidater kan tillkomma i framtiden.



Storleken på de hittills utvalda marknaderna.

- Sverige: 150 000 abonnenter (2016; 1,5% årlig tillväxt).
- Indonesien: 4 miljoner abonnenter (2016; 6% årlig tillväxt).
- Thailand: 1,5 miljoner abonnenter (2016; 6% årlig tillväxt).

Konkurrenter i utvalda branscher.

Direkta konkurrenter:

- Inga idag.

Indirekta konkurrenter:

- BGM (Blood Glucose Meters): flertal
- Kontinuerlig / Flash glukosmätare (C / FGM): flertal
- Insulinpennor: flertal
- Insulinpumpar : flertal
- Appar: flertal
- Kommunikations- och motivationssystem/plattformar som adresserar följsamhet och effektivitet i sjukdomsbehandlingen.

Konkurrensfördelar.

1. **IP** - Brighter har i dag en familj på sex patent och en strategi för att ansöka om åtminstone två nya patent per år. Brighter har en unik position eftersom den grundläggande patentfamiljen avser ett lösningspatent i korsningen mellan medicinteknik och in vitro diagnostik. Uppföljande patent ligger som lager runt det första, vilket ytterligare utvidgar styrkan och löptiden på patentportföljen. Dessutom säkrar Brighter registrerade varumärken för sina produkter och tjänster, t.ex. Actiste®, Benefit Loop®, Digital Endorphins®, Brighter®, etc.
2. **Användarupplevelsen** - enligt våra fokusgrupper så anser 100% av de svarande att Actiste är bättre eller mycket bättre än deras nuvarande lösning. Obs! Fokusgrupperna hittills avser inte hela Actiste Diabetes Management as a Service, utan enbart enheten.
3. **Affärsmodellen** - Brighter kommer att sälja en tjänst på prenumerationsbasis och nyttjar mobiloperatörer som strategiska och taktiska partners, vilket ökar räckvidden per investerad marknadsföringskrona samt ger synergieffekter utifrån deras regulatoriska och administrativa infrastruktur.
4. **Prismodell** - Genom att fokusera på dataintäktspotential från B2B-kunder och marknadstransaktionsavgifter kan Brighter vara mycket konkurrenskraftiga i både B2C- och B2B2C- segmenten.

Teamet.

Tillsammans har Teamet över 200 års samlad erfarenhet från olika bakgrunder, inklusive, men inte begränsat till:



Medicintekniska produkter | Farmakologi | Diabetologi | Endokrinologi | Onkologi | Beteendevetenskap | Affärsutveckling | Projektfinansiering | Mjukvaruutveckling | Utveckling av mobilapplikationer | Marknadsintroduktion | Reklam | Quality Assurance & Regulatory Affairs | Medical Affairs | Mekanikutveckling | Elektronikutveckling | Marknadsföring & Försäljning | Back-end utveckling | etc.

Brighters möjlighet att förändra.

Brighter ser med sina produkter och lösningar goda möjligheter att förändra en rad saker:

- 1) Behandlingen av kroniska sjukdomar med hjälp av injicerbara läkemedel, förbättra följsamheten till behandling genom förbättrad användarupplevelse och en prenumerationsmodell, vilket ger utrymme för att röra sig mot överenskomna behandlingsmål.
- 2) Patienterna uppfattning om deras tillstånd och kostnaderna för denna, genom att ge dem möjlighet att dela och marknadsföra sina uppgifter:
 - a. Till förmån för forskning
 - b. För ta kontroll över sin egen kostnad för behandling.
- 3) Den kliniska forskningen och den allmänna samhällsforskning genom att erbjuda en marknadsplats där de kan få tillgång till det verkliga livet, giltiga, kontinuerliga och effektiva användargenererade hälsodata, till ett marknadsvärde.



Camanio Care AB.

I oktober 2016 bildades bolaget Camanio Care AB, genom en fusion mellan Brighters dotterbolag Brighter Two AB och det förvärvade bolaget Bestic AB. Camanio Care ägs till 29,74 % av Brighter AB och är sedan 28 mars noterat på AktieTorget.

Camanio Care är ett robotik- och IT-företag inom välfärdsteknologi som fokuserar på att hjälpa människor att öka sin livskvalitet. Inom fokusområdena aktivering och måltidsituationen erbjuder bolaget flertalet smarta och användarvänliga produkter och tjänster, exempelvis jDome BikeAround och Bestic.

Inom ramen för bolaget Camanio Care AB bedrivs försäljning i egen regi i Sverige och USA samt via distributörer och återförsäljare i tio länder i världen.

Camanio Cares grundläggande affärsmodell består huvudsakligen av direkt försäljning till slutkunder eller distributörer. En mindre del av Camanio Cares kunder hyr eller leasar produkterna. Kunderna består i Sverige av kommuner, landsting, privata vårdbolag samt privatpersoner.

En viktig del i bolagets affärs- och intäktsmodell är eftermarknaden som består av uppgraderingar, service och support till bolagets installerade lösningar. Camanio Care erbjuder därutöver även utbildningar och utökad stöd i implementeringsfasen.

Mer information om Camanio Care och dess verksamhet finns på www.camanio.com

We believe simplicity and access drive behavioral change.





Styrelse och ledande befattningshavare.

Styrelsen har under året sammanträtt vid fjorton tillfällen. De ärenden som huvudsakligen behandlats och varit föremål för beslut avser bolagets ekonomiska utveckling, forskning och produktutveckling, dess tillväxtstrategi samt finansiering. Arbetet styrs av en arbetsordning som huvudsakligen reglerar arbetet i styrelsen, arbetsfördelningen mellan styrelsen och verkställande direktören, den senares ansvar samt instruktioner för den finansiella rapporteringen. Valberedningen träffas regelbundet och inför varje årsstämma.

Ordförande.



Gert Westergren

Utbildning: Handelshögskolan i Stockholm, Stockholms universitet, MBA från Uppsala Universitet

Bakgrund: Stryrelseordförande i Brighter sedan 2011

Nuvarande uppdrag: Brighter.

Vice Ordförande.



Sara Murby Forste

Utbildning: BSBA – Nationalekonomi vid Uppsala Universitet, företagsekonomi vid Örebro Universitet

Bakgrund: Assistant Manager – Scanfashion, UK.
affärsutvecklare – Telenor Business Solutions.
Försäljningschef och VD – Basefarm AB.

Nuvarande uppdrag: Inga



Medlemmar.



Afsaneh Ghatan Bauer

Utbildning: Juristlinjen vid Stockholms Universitet

Bakgrund: Grundare av Ghatan Bauer Advokatbyrå AB (1997).

Nuvarande uppdrag: Partner/Advokat på Calissendorff Swarting Advokatbyrå KB, Ledamot av Svenska Advokatsamfundet, Styrelseledamot i ECTA, Membership & Disciplinary Committee.



Lars Flening

Utbildning: Eng.CH; Certifierad affärsekonom

Bakgrund: Europeisk chef på Medisense, som förvärvades av Abbott – Labs, och bytte namn till Abbott Diabetes Care.

Nuvarande uppdrag: Konsult.



Petra Kaur Ljungman

Utbildning: MSc -Biologi vid Umeå Universitet, forskning inom farmakologi, Karolinska Institutet.

Bakgrund: Div positioner inom inom sälj och marknad samt reklam. Astra Zeneca, Sanofi, Nightingale, Head of health Ogilvy/INGO. Senior strateg -Great Clarity.

Nuvarande uppdrag: Konsult strategisk kommunikation och marknadsföring.



Jan Stålemark

Utbildning: MBA, Handelshögskolan i Stockholm. Bsc Mgmt Med. teknik Karolinska Institutet/ Stockholms Universitet. Bakgrund: Internationell erfarenhet av försäljning, marknadsföring inom Life Science-området, bl.a från Siemens-Elema, RADI Medical Systems, Johnson & Johnson mf.l. Nuvarande uppdrag: VD i AroCell AB (Publ), styrelsemedlem i Obstecare AB, VD och styrelsemedlem HealthTech Sweden AB.

Ledande roller.



Truls Sjöstedt - VD och grundare

Truls är VD och grundare. Som Co-Pilot med Henrik jobbar han med mycket med vision och strategi. Truls är anhörig till en diabetiker och vet hur det är att leva med en kronisk sjukdom. Truls har drivit flera bolag innan Brighter.



Henrik Norström - COO (vVD)

Henrik är vice VD och Co-Pilot med operativt ansvar för bl.a. den kommersiella sidan samt finansiering och ekonomi. Han har en gedigen erfarenhet av internationella start-ups som Swifler.com, Verajuan.pe, Casa Cor m.fl. Under åren 1996 till 2002 etablerade och ledde han ABB Equity Ventures i Brasilien. Vid sidan av Brighter är Henrik bl. a ordförande för Swifler AB, Swifler Holding AB samt Adstring AB.



Åsa Hallin Dahlberg - HDP
(Utvecklings- och Produktionschef)

Åsa ansvarar för att vara intern beställare av Actiste och jDome-produkterna och styra utveckling och produktion, vilket inkluderar att säkerställa kvalitets och ekonomiska mål. Ledare specialistkompetens inom programledning, FoU-ledning, att bygga högpresterande team, Agil Utveckling och "Best Practice". 15 års erfarenhet inom Telekom och 11 år inom MedTech.



John Nilsson - Creative Technology Director

John är upphovsmannen till jDome-konceptet. I sin roll som Creative Technology Director har han till uppgift att säkerställa att Brighter har en pipeline som ligger flera steg före marknaden avseende produkt och tjänsteutveckling.



Nadezda Ershova - Chef QA/RA

Nadezda har anställningsnr 2 på Brighter, efter Truls. Det bekräftar hur mycket vikt Brighter lägger på kvalitet och att följa regelverken för medicintekniska produkter och tjänster.

Nadezda ansvarar för hela Brighters QA/RA arbete och interagerar med alla andra roller på bolaget.



**Anna Bennetter - Projektledare - Actiste® & The
*Benefit Loop™***

Anna ansvarar för genomförandet av produktutvecklingen för Actiste och The Benefit Loop. I rollen ingår att leda ett multi-funktionellt team och flera leverantörer från olika världsdelar.

Anna har erfarenhet från Agil utveckling inom framförallt IT-världen, där hon lett agila team på bl.a. Unibet och Easy Park.



Styrelsen och verkställande direktören för Brighter AB (publ) får härmed avge årsredovisning för räkenskapsåret 2016.

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.

Förvaltningsberättelse.

Information om verksamheten.

Brighter AB (publ) med säte i Stockholm är ett bolag som utvecklar tekniska och digitala hjälpmedel inom medicinteknik. Bolaget har sedan 2007 ansökt om och erhållit flertalet patent och mönsterskydd för bl.a. integration av provtagning, mätning av biomarkörer och injektion av flytande läkemedel i en enda enhet. Bolaget har under 2016 arbetat vidare utvecklingen av sin andra generation av hjälpmedel för självbehandling med insulin för diabetiker - Actiste® samt The Benefit Loop™ - plattformen för datadriven vård. Under 2016 förvärvade dotterbolaget Brighter Two AB bolaget Bestic AB. Brighter Two döptes om till Camanio Care i november 2016 och vid en extra bolagsstämma samma månad beslutade bolagsstämman i Brighter AB (publ) att dela ut en väsentlig del av Brighters aktier i Camanio Care till aktieägarna.

Väsentliga händelser 2016 i korthet.

Fjärde kvartalet.

- Brighter genomför riktad nyemission om 11,2 MSEK.
- Skiljedom avgjord – Brighter får rätt mot före detta utvecklingspartner.
- Brighter fusionerar jDome-verksamheten i Camanio Care (tidigare Brighter Two) med Bestic® samt delar ut 36% av sitt innehav i bolaget.
- Brighter sluter avtal för lansering av diabeteslösningen Actiste i Indonesien.

Tredje kvartalet.

- Brighter och Telia sluter avtal om abonnemangstjänster för diabeteslösningen Actiste.
- Brighter och Sanmina inleder samarbete för produktionen av Actiste®.



Andra kvartalet.

- Brighter genomför riktad nyemission om 10,5 MSEK samt tar upp lån om 10,5 MSEK.
- Brighter värvar expert för att stödja utvecklingen och lanseringen av Actiste
- Brighter genomför kvittning av de lån som upptogs vid den riktade emissionen i april 2016 genom en riktad nyemission.
- Brighter förvärvar de sista aktierna i bolaget bakom jDome BikeAround.

Första kvartalet.

- Brighter förhandlar om avtal med 5 mobiloperatörer.
- Brighter tillförs 11,4 MSEK genom nyttjande av teckningsoptioner.
- Actiste formellt registrerat som varumärke.
- SIFO-undersökning blottar potentiell miljardmarknad för handel med hälsodata – 70 % av svenskarna villiga att dela hälsodata med vården
- Brighter öppnar nytt kundsegment för jDome.
- Brighter har under året utrangerat Brighter One. Dock utan resultateffekt då hela investeringen var nedskriven 2015.

Väsentliga händelser efter årets slut.

- Avstämningsdag för utdelning av aktier i Camanio Care AB till Brighters aktieägare fastställd.
- Brighter sluter avtal med Sonat för global logistiklösning.
- Camanio Care noteras på AktieTorget.
- Skatteverket höjer värderingen på Brighters Camanio Care-aktier med 60 procent.
- Brighter ingår partnerskap med Indonesia Mampu för att bekämpa diabetes i Indonesien.
- Brighter lanserar actiste.com och demonstrerar för första gången sin unika diabetestjänst Actiste på Demo@Vitalis.
- Brighter säkrar finansiering om upp till 100 MSEK för lansering av Actiste och ger ut vederlagsfria teckningsoptioner till befintliga aktieägare.
- Ökning av antalet aktier i Brighter AB.
- Ny avstämningsdag för utdelning av vederlagsfria teckningsoptioner till befintliga aktieägare.
- Brighter tecknar fullt i Camanio Cares nyemission inför Kinaexpansion.
- Brighter väljer AIS & Ericsson för lansering av diabeteslösningen Actiste i Thailand



Ägarförhållanden.

Aktien.

Brighter AB (publ) är listad på NASDAQOMX First North under kortnamnet BRIG. NASDAQOMX First North är en handelsplattform som benämns MTF (Multilateral Trading Facility). Den 31 december 2016 var 52 010 170 aktier utgivna. Samtliga aktier har lika rätt till bolagets vinst och tillgångar.

Per 2016-05-19 är 53 076 836 aktier utgivna.

Brighters Certified Adviser på Nasdaq OMX First North är Remium Corporate Finance AB.

Ägare.

Enligt det av Euroclear Sweden AB förda ägarregistret hade Brighter AB per den 31 december 2016 3 654 aktieägare.

	Namn	Antal aktier	Röstandel
1	Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	7 850 871	15.09%
2	Truls Sjöstedt	5 699 490	10.96%
3	Michael Frantzén	3 745 310	7.20%
4	Ålandsbanken	1 889 542	3.63%
5	Robert Mellin	756 162	1.45%
6	Handelsbanken Liv	736 790	1.42%
7	Nordnet Pensionsförsäkrings AB	657 225	1.26%
8	Gert Westergren	639 796	1.23%
9	Henrik Norström	610 751	1.17%
10	John Nilsson	566 730	1.09%
		23 152 667	44.52%
	Övriga ägare:	28 857 503	55.48%
	Totalt antal utestående aktier 2016-12-31:	52 010 170	100,00%



Aktiekapitalets utveckling.

År	Händelse	Förändring aktier	Förändring aktiekapital	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital	Kvotvärde
2007	Bolagsbildning	-	-	1 000 000	100 000,00	0,10
	Sammanläggning	-925 000	-	75 000	100 000,00	1,33
2011	Fondemission	25 000	33 333,00	100 000	133 333,00	1,33
	Fondemission	-	366 667,00	100 000	500 000,00	5,00
	Split	9 900 000	-	10 000 000	500 000,00	0,05
2011	Nyemission	1 236 510	61 825,50	11 236 510	561 825,50	0,05
2012	Nyemission	660 971	33 048,55	11 897 481	594 874,05	0,05
2014	Nyemission	3 571 428	178 571,40	15 468 909	773 445,45	0,05
	Nyemission	1 487 185	74 359,25	16 956 094	847 804,70	0,05
2015	Företrädes emissionen	13 564 872	678 243,60	30 520 966	1 526 048,30	0,05
2015	Övertecknings emissionen	2 500 000	125 000,00	33 020 966	1 651 048,30	0,05
2015	Apportemission	2 359 465	117 973,25	35 380 431	1 769 021,55 kr	0,05
2015	Apportemission	242 311	12 115,55	35 622 742	1 781 137,10 kr	0,05
2015	Nyemission TO Serie 2011/2016	1 620 167	81 008,35	37 242 909	1 862 145,45 kr	0,05
2015	Nyemission TO Serie 2011/2016	324 974	16 248,70	37 567 883	1 878 394,15 kr	0,05
2016	Nyemission TO I Serie 2015/2016	3 188 349	159 417,45	40 756 232	2 037 811,60 kr	0,05
2016	Nyemission TO II Serie 2015/2016	624 613	31 230,65	41 380 845	2 069 042,25 kr	0,05
2016	Nyemission	4 556 418	227 820,90	45 937 263	2 296 863,15	0,05
2016	Apportemission	13 500	675,00	45 950 763	2 297 538,15	0,05
2016	Nyemission	4 197 259	209 862,95	50 148 022	2 507 401,10	0,05
2016	Nyemission	1 862 148	93 107,40	52 010 170	2 600 508,50	0,05
2017	Nyemission KV1 Serie 2017/2018	400 000	20 000,00	52 410 170	2 620 508,50	0,05
2017	Nyemission KV1 Serie 2017/2018	666 666	33 333,30	53 076 836	2 653 841,80	0,05



Bolagsstruktur.

Brighter AB (publ) äger till 100% dotterbolaget Brighter One AB och 29,74% av intressebolaget Camanio Care AB (publ). Brighter One AB bedriver ingen verksamhet. Camanio Care AB (publ) tillverkar och säljer JDome, Bestic och Justocat-produkter och tjänster.

Årsstämma.

Årsstämma i Brighter AB (publ) äger rum den 9 juni 2017 kl 10:00 i hörsalen intill Bolagets lokaler på Norgegatan 2 i Kista. Kallelse till årsstämman finns tillgänglig på Brighters hemsida www.brighter.se.

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att ingen aktieutdelning lämnas för räkenskapsåret den 1 januari till den 31 december 2017.

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning med tilläggsupplysningar.

Framtidsutsikter.

Under året som gått har Brighter arbetat fokuserat med att fortsätta att utveckla Actiste, bolagets uppkopplade hjälpmedel för självbehandling vid insulinbehandlad diabetes. Under året har bolaget skrivit under samarbetsavtal med Telia Company och Indosat Ooredoo för lanseringen av Actiste i Sverige och Indonesien. Brighters produkter och tjänster ligger i tiden med datadriven och uppkopplad vård – mHälsa – och med den starka ökningen av diabetes i främst tillväxtekonominer, finns ett växande behov av Brighters lösningar. Lanseringen kommer att ske i Sverige men tillväxten ser vi som störst utanför Sverige.

Under året inleddes även industrialiseringsfasen av Actiste med samarbetspartnern Sanmina Corporation och tillverkning kommer att ske vid bolagets tillverkningsenhet i Örnsköldsvik.

Brighter har även inlett dialoger avseende nyttjandet av bolagets IP för andra applikationer än diabetes. Brighter ser med tillförsikt på att utvecklingen av nya läkemedel sker till stor del inom injicerbara läkemedel.

Omsättning och resultat.

Bolagets nettoomsättning uppgift liksom föregående år till 0,0 MSEK.

Rörelseresultatet för 2016 blev cirka -14,6 MSEK jämfört med cirka -11,4 MSEK för föregående år. Bolagets kostnader uppgick till totalt 37,7 MSEK varav 21,7 MSEK har aktiverats som balanserade utgifter avseende utveckling av i huvudsak Actiste och The Benefit Loop, men även andra forskning och utvecklingsprojekt. Bolagets



kostnader har huvudsakligen utgjorts av 7,2 MSEK avseende löner och sociala kostnader samt 18 MSEK avseende kostnader för utvecklingspartners.

Finansiell ställning.

Bolagets likvida medel uppgick per den 31 december 2016 till cirka 1,7 (0,7) MSEK. 2017-04-25 har bolaget upptog bolaget ett konvertibellån inom ramen för det avtal om total finansiering om 100 MSEK som tillförde bolaget 30 MSEK. Bolaget har således säkerställt ytterligare finansiering om 70 MSEK i form av konvertibla lån från European Select Growth Opportunity Fund fram till 25 april 2020. Syftet med det avtal som har träffats om finansiering är att säkerställa bolagets kapitalbehov i samband med den första kommersialiseringen av bolagets produkter och tjänster.

Bolagets eget kapital uppgick vid årsskiftet till cirka 58,0 (29,7) MSEK, påverkat av nyemission samt årets resultat.

Under 2016 genomfördes nyemission av aktier genom utnyttjande av teckningsoptioner ("TO I och TO II Serie 2015/2016") som tillförde bolaget cirka 11,4 MSEK samt tre nyemissioner som tillsammans tillförde bolaget cirka 32,4 MSEK, totalt cirka 43,8 MSEK emissionslikvid före emissionskostnader. I december 2016 beslutades också om utdelning av en del av Camanio Care AB till aktieägarna. I samband med detta överfördes tillgångar till ett i bolaget redovisat värde om 3,5 MSEK till dessa. Brighter hade per 31 december 2016 också en skuld till Camanio Care på 2,5 MSEK samt en fordran på Camanio Care på cirka 5,6 MSEK avseende villkorade aktieägartillskott. Vid Camanio Cares Årsstämma den 23 maj 2017 avser Camanio Care besluta om återbetalning av de villkorade aktieägartillskotten och i samband med det kvittas även Brighters skuld till Camanio Care.

Kassaflöde.

Brighters kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under 2016 till ca 4,6 (-3,2) MSEK, kassaflödet från investeringsverksamheten till cirka -25,7 (-17,1) MSEK och kassaflödet från finansieringsverksamheten till cirka 43,1 (21,6) MSEK.

Bolagets löpande kostnader består generellt av hyra, personalkostnader och övriga administrationskostnader. Bolagets investeringar under 2016 bestod i huvudsak av utvecklingsarbete samt utgifter för patent. Finansieringen bestod uteslutande av emissionslikvid från de genomförda nyemissionerna under 2016.

Risker och osäkerheter.

Det finns ett antal faktorer som påverkar och som kan komma att påverka verksamheten i Bolaget i såväl positiv som negativ riktning. Risker finns beträffande både sådana förhållanden som har direkt anknytning till Brighter och sådana som saknar specifik anknytning till Bolaget.



Nedan lämnas en kortfattad och översiktlig redogörelse för de riskfaktorer som styrelsen bedömt kan ha betydelse för Bolagets framtida utveckling. Riskfaktorerna beskrivs utan inbördes rangordning och redogörelsen gör inte anspråk på att vara heltäckande. Det innebär att det kan finnas ytterligare risker som i större eller mindre grad kan ha betydelse för Brighters verksamhet. Följaktligen skulle ytterligare riskfaktorer som för närvarande inte är kända eller som för tillfället inte anses vara betydande också kunna påverka Koncernens verksamhet, resultat eller finansiella ställning.

Rörelserelaterade risker.

Efterfrågan och marknadsacceptans.

Det kan inte uteslutas att marknaden inte kommer att visa den efterfrågan på Brighters produkter och tjänster som är nödvändig för att Bolagets förväntade försäljningsutveckling, prisnivå eller övriga förväntningar skall uppnås. Vidare finns det risk att marknadsmottagandet för Brighters produkter eller tjänster kan vara negativt, vilket kan hindra Bolaget från att bli ett lönsamt företag.

Twister.

Brighter ingick i juni 2009 ett uppdragsavtal med en utvecklingspartner, HotSwap AB (numera namnändrat till Amundsen Förvaltning med dotterbolag Amundsen Engineering), för utveckling av Brighters koncept att underlätta situationen för diabetiker.

- På grund av att det arbete som utförts inte hållit vaken de tidsramar, kostnadsramar eller uppställda kvalitetskrav som utlovats har detta lett till tre olika tvister vilka alla har sin grund bristande leveranser från teknikpartnern sida.
- De tre tvisterna gäller följande:
 - Brighter har bestritt två fakturor från teknikpartnern uppgående till ca 480 000 SEK. Skälet till bestridandet är bland annat att teknikpartnern inte har uppfyllt sina åtaganden under uppdragsavtalet vilket lett till avsevärda produktförseningar och därmed skada för Bolaget.
 - Brighter har reklamerat utfört arbete och resultat, och har per den 10 februari 2015 framställt begäran om ersättning för skada, vilket är huvudtvisten.
 - Teknikpartnern försökte sommaren 2015 hävda bättre rätt till patentansökningar hos PRV. Det finns dock undertecknade överlåtelsehandlingar för dessa samt klart avtalat i uppdragsavtalet att all IP tillfaller Brighter.



Under 2016 har följande skett:

- Brighter i ett första steg tilldömts ett mindre belopp av teknikpartnern och kravet på detta har lämnats för indrivning hos Kronofogden.
- Skiljedomsprocessen avseende utfört arbete är avslutad. Skiljedomaren ger Brighter rätt och hävdar, i enlighet med de anklagelser Brighter riktat mot bolaget, att HotSwap varit vårdslösa i sitt arbete. Domen innebär att Brighter erhåller skadestånd om 500 000 SEK från HotSwap.
- En förlikning i patentlystämman mellan Brighter å ena sidan och Hotswap å andra sidan har nåtts. Förlikningen innebär att Amundsen avstår från samtliga anspråk på äganderätten och andra krav gällande de i målet omtvistade uppfinningarna samt någon annan av Brighters immaterialrätter nu och i framtiden.

Kvarstår gör tvist om av Brighter bestridda fakturor.

För samtliga tre fall har Brighter anlitat Baker & McKenzie Advokatbyrå.

Nyckelpersoner inom Bolaget.

Bolagets nyckelpersoner har en stor kompetens och lång erfarenhet inom Bolagets verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat. Bolaget är även i framtiden beroende av att kunna finna kvalificerade medarbetare som kan vidareutveckla Bolagets produkter.

Konkurrens.

Framtida konkurrens kan komma från väletablerade globala aktörer med betydligt större forskningsresurser och större förmåga att snabbt nå marknaden. Om Bolaget inte kan konkurrera effektivt med dessa aktörer kan framtida intäkter påverkas negativt.

En del av Bolagets konkurrenter är multinationella företag med stora ekonomiska resurser. En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrade försäljning. Vidare kan företag med global verksamhet som i dagsläget arbetar med närliggande områden bestämma sig för att etablera sig inom Bolagets verksamhetsområde. Ökad konkurrens kan innebära negativa försäljnings- och resultat effekter för Bolaget i framtiden.

Forsknings- och utvecklingsrisker.

Brighter bedriver forskning och utveckling. I detta ingår att formulera mål, utvärdera risker, identifiera och anlita samarbetspartners och leverantörer och leda arbetet mot det formulerade målet. Det finns risker att delar av denna process och genomförandet helt eller delvis påverkar Bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning negativt. Brighter arbetar under strikta kvalitets-,



dokumentations- och riskhanteringskrav och har en egen organisation och process för att hantera detta på bästa möjliga sätt. Brighter följer ISO 13485.

Leverantörsrisker.

Brighter har ingen egen produktion, utan använder sig av ett antal leverantörer som producerar Bolagets produkter. Det är mycket viktigt för Brighter att varorna levereras i tid och förlust av en eller flera leverantörer, samt försenade eller uteblivna leveranser, skulle kunna inverka negativt på Bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning. På samma sätt kan uteblivna eller försenade transporter och andra problem i Bolagets logistik negativt påverka Bolagets verksamhet, resultat eller finansiella ställning.

Produktansvar.

Utveckling, marknadsföring och försäljning av medicintekniska produkter är alltid förenade med risker att patienter skadas eller på annat sätt blir missnöjda med resultatet efter användning av produkten. Det kan inte uteslutas att patienter på något sätt ställer anspråk på ersättning från behandlande sjukvårdsteam och de bolag som tillhandahåller produkter för sådana behandlingar. Det kan inte heller garanteras att Bolagets försäkringsskydd mot sådana ersättningsanspråk är tillräckliga för att kompensera för ekonomiska skador som Bolaget kan tillfogas i samband med eventuella framtida skadeståndskrav på Bolaget.

Patent och andra immateriella rättigheter.

Värdet av Bolaget är till betydande del beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och andra immateriella rättigheter. Patentskydd kan vara osäkert och omfatta komplicerade rättsliga och tekniska frågor, och det finns inga garantier för att Brighter kommer att kunna behålla erforderliga patent och licenser. En förlust av patent skulle kunna påverka Bolagets verksamhet och resultat negativt. Det finns ingen garanti för att Bolagets befintliga patent kommer att ge tillräckligt patentskydd eller att de inte kommer att kringgås. En tänkbar konsekvens av detta skulle kunna vara att Bolagets konkurrenskraft försämras, med reducerade eller uteblivna intäkter som följd.

Finansiella risker.

Likviditetsrisk och finansieringsrisk.

Brighter kan, beroende på verksamhetens utveckling i stort, komma att behöva ytterligare kapital för att förvärva tillgångar eller för att vidareutveckla tillgångarna på för Bolaget godtagbara villkor. Om Bolaget inte kan erhålla tillräcklig finansiering kan omfattningen på Bolagets verksamhet begränsas, vilket i längden kan medföra att Bolaget inte kan verkställa sin långsiktiga utvecklings- och expansionsplan.



Flerårsöversikt

Flerårsöversikt (Tkr)	2016	2015	2014	2013	2012
Nettoomsättning	0	0	0	0	0
Resultat efter finansiella poster	-14 730	-11 468	-22 439	-2 781	-2 545
Balansomslutning	69 221	39 831	14 067	9 590	6 672
Eget kapital	58 003	29 659	10 012	309	3 082

Förändring av eget kapital

Antal aktier: 52 010 170 st

Kvotvärde: 0,05 kr

	Aktie- kapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs fond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Belopp vid årets ingång	1 878 394	0	67 227 948	-27 978 958	-11 468 414	29 658 970
Nyemission	722 114		43 151 639			43 047 125
Emissionskostnader			-826 628			
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:				-11 468 414	11 468 414	0
Utdelning				-3 550 408		-3 550 408
Fond för utvecklingsutgifter		21 806 221		-21 806 221		0
Årets resultat					-14 730 480	-14 730 480
Belopp vid årets utgång	2 600 508	21 806 221	109 552 959	-64 804 001	-14 730 480	54 425 207

Ej återbetalda villkorade aktieägartillskott uppgår per balansdagen till 84 439 (84 439) kr.

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

ansamlad förlust	-64 804 001
överkursfond	109 579 959
årets förlust	-14 730 480
	30 045 478
disponeras så att i ny räkning överföres	30 045 478

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med tilläggsupplysningar.



Resultaträkning

	Not 1	2016-01-01 -2016-12-31	2015-01-01 -2015-12-31
Rörelsens intäkter			
Aktiverat arbete för egen räkning		21 697 628	15 601 028
Övriga rörelseintäkter		1 378 775	120 503
		23 076 403	15 721 531
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	3, 4	-29 879 387	-21 169 333
Personalkostnader	5, 6	-7 370 685	-5 055 810
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	7, 8, 9	-191 704	-902 641
Övriga rörelsekostnader		-243 285	-11 203
		-37 685 061	-27 138 987
Rörelseresultat		-14 608 658	-11 417 456
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		2 687	11 696
Räntekostnader och liknande resultatposter		-124 509	-62 654
		-121 822	-50 958
Resultat efter finansiella poster		-14 730 480	-11 468 414
Resultat före skatt		-11 468 414	-22 439 259
Skatt på årets resultat	10	0	0
Årets resultat		-14 730 480	-11 468 414



Balansräkning

	Not 1	2016-12-31	2015-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten	7	43 673 564	21 867 343
Koncessioner, Patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	8	2 885 932	2 213 744
		46 559 496	24 081 087
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	9	321 678	484 994
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	11, 12	50 000	50 000
Andelar i intresseföretag	13, 14	15 407 346	12 785 958
Andra långfristiga värdepappersinnehav	15	441 415	200 000
Andra långfristiga fordringar	16	273 383	208 173
		16 172 144	13 244 131
Summa anläggningstillgångar		63 053 318	37 810 212
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos intresseföretag		907 869	0
Förskott till leverantörer		2 387 014	0
Övriga fordringar		883 505	1 058 577
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	259 811	241 457
		4 438 199	1 300 034
Kassa och bank		1 729 774	720 399
Summa omsättningstillgångar		6 167 973	2 020 433
SUMMA TILLGÅNGAR		69 221 291	39 830 645



	Not 1	2016-12-31	2015-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	13		
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		2 600 508	1 878 394
Fond för utvecklingsutgifter		21 806 221	0
		24 406 729	1 878 394
Fritt eget kapital			
Överkursfond		109 579 959	67 227 948
Balanserad vinst eller förlust		-64 804 001	-27 978 959
Årets resultat		-14 730 480	-11 468 414
		30 045 478	27 780 575
Summa eget kapital		54 452 207	29 658 969
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		5 871 971	7 038 665
Skulder till koncernföretag		91 750	1 929 532
Skulder till intresseföretag		2 498 710	0
Övriga skulder		3 663 278	67 451
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	18	2 643 375	1 136 028
Summa kortfristiga skulder		14 769 084	10 171 676
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		69 221 291	39 830 645



Kassaflödesanalys

	Not 1	2016-01-01 -2016-12-31	2015-01-01 -2015-12-31
Tkr			
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-14 608 660	-11 417 456
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		17 952	878 780
Erhållen ränta		-1 918	-11 696
Erlagd ränta		-123 974	62 654
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-14 716 600	-10 487 718
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet			
Förändring av kortfristiga fordringar		-2 361 729	-358 081
Förändring av kortfristiga skulder		4 182 916	3 121 085
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-12 895 413	-7 724 714
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-22 670 000	-16 391 353
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		0	-22 398
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		-2 994 092	-665 839
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-25 664 092	-17 079 590
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		43 119 288	21 577 402
Upptagna lån		0	5 750
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		43 119 288	21 583 152
Årets kassaflöde		4 559 783	-3 221 152
Likvida medel vid årets början			
Likvida medel vid årets början		720 399	3 941 551
Likvida medel vid årets slut		5 280 182	720 399



Noter

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Koncernredovisning

Bolaget har inte upprättat någon koncernredovisning med hänvisning till Årsredovisningslagen (1995:1554) 7kap.3a§.

Transaktioner med närstående har skett på marknadsmässiga villkor och beskrivs i Not 19.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Immateriella tillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Utvecklingsutgifter som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara och unika produkter som kontrolleras av bolaget, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda.

1. Det är tekniskt möjligt att färdigställa produkten så att den kan användas
2. Företagets avsikt är att färdigställa produkten och att använda eller sälja den
3. Det finns förutsättningar att använda eller sälja produkten
4. Det kan visas hur produkten genererar troliga framtida ekonomiska fördelar
5. Advekata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja produkten finns tillgängliga.
6. De utgifter som är hänförliga till produkten under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av aktiverade utvecklingsutgifter innefattar utgifter för anställda och en skälig andel av indirekta kostnader. Övriga utvecklingsutgifter som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.



Materiella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde och avskrivning sker linjärt över 5 år.

Finansiella instrument

Finansiella instrument redovisas i enlighet med reglerna i K3 kapitel 11, vilket innebär att värdering sker utifrån anskaffningsvärde.

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar värdepapper, övriga fordringar och leverantörsskulder. Instrumenten redovisas i balansräkningen när Brighter blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

Övriga fordringar

Fordringar redovisas som omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Fordringar tas upp till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar. Fordringar som är räntefria eller som löper med ränta som avviker från marknadsräntan och har en löptid överstigande 12 månader, redovisas till ett diskonterat nuvärde och tidsvärdeförändringen redovisas som ränteintäkt i resultaträkningen.

Andra långfristiga värdepappersinnehav

Posten består av aktier. Innehaven innehas på lång sikt. Tillgångar ingående i posten redovisas inledningsvis till anskaffningsvärde. I efterföljande redovisning värderas aktierna till anskaffningsvärde med bedömning av om nedskrivningsbehov föreligger.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Kvittning av finansiell fordran och finansiell skuld

En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast då legal kvittningsrätt föreligger samt då en reglering med ett nettobelopp avses ske eller då en samtida avyttring av tillgången och reglering av



skulden avses ske.

Leasing

Då de ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med de leasade tillgångarna har övergått till leasetagaren klassificeras avtalet som finansiell leasing. Vid det första redovisningstillfället redovisas en fordran i balansräkningen. Direkta utgifter som uppstår i samband med att företaget ingår finansiella leasingavtal fördelas över hela leasingperioden. Vid efterföljande redovisningstillfällen fördelas den finansiella intäkten, som är hänförlig till avtalet, över leasingperioden så att en jämn förräntning erhålls.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut. Spärrade medel klassificeras inte som likvida medel. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.

Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade i de länder där bolaget är verksamt och genererar skattepliktiga intäkter.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller en skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och -lagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.



Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension).

Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Bolaget har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar Brighter (publ) avgifter till offentligt eller privat administrerade pensionsförsäkringsplaner på obligatorisk, avtalsenlig eller frivillig basis. Bolaget har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna väl är betalda. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning. Förutbetalda avgifter redovisas som en tillgång i den utsträckning som kontant återbetalning eller minskning av framtida betalningar kan komma företaget tillgodo.

Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Brighter gör uppskattningar och bedömningar om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande år behandlas i huvuddrag nedan.

Underskottsavdrag

Koncernens underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när bolaget etablerat en resultatnivå som företagsledningen med säkerhet bedömer kommer att leda till skattemässiga överskott.

Immateriella tillgångar

Företagsledningen bedömer löpande värdet på bolagets immateriella tillgångar. Viktiga antaganden för att bedöma huruvida ett eventuellt nedskrivningsbehov uppstått utgörs primärt av en bedömning av framtida omsättningstillväxt och rörelsemarginal. Ifall indikation på nedskrivningsbehov uppstår genomförs ett nedskrivningstest.

Not 3 Leasingavtal

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 666 324 (165 898) kronor.

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:



	2016	2015
Inom ett år	452 894	164 376
Senare än ett år men inom fem år	549 067	41 094
	1 001 961	205 470

Not 4 Arvode till revisorer

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning. Övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föräns av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter är angivet utifrån respektive kategori.

	2016	2015
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB		
Revisionsuppdrag	185 642	179 375
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	25 625
Skatterådgivning	0	0
Övriga tjänster	7 200	0
	192 842	205 000
Ernst & Young AB		
Revisionsuppdrag	0	73 860
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	0
Skatterådgivning	0	0
Övriga tjänster	0	30 000
	0	103 860

Not 5 Anställda och personalkostnader

	2016	2015
Medelantalet anställda		
Kvinnor	3	3
Män	5	3
	8	6
Löner och andra ersättningar		
Styrelse och verkställande direktör	1 763 200	1 478 400
Övriga anställda	3 336 214	2 435 896
	5 099 414	3 914 296
Sociala kostnader		



Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör	462 268	351 096
Pensionskostnader för övriga anställda	92 268	43 438
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	1 552 174	1 108 405
	2 106 710	1 502 939
Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	7 206 124	5 417 235

Not 6 Styrelse och verkställande direktör

	2016	2015
Löner och styrelsearvoden		
Styrelseordförande, Gert Westergren*	363 600	499 397
Styrelseledamot, Lars Flening	88 800	88 800
Vice ordförande, Sara Murby Forste	133 200	112 603
Styrelseledamot, Afsaneh Ghatan Bauer	88 800	88 800
Styrelseledamot, Petra Kaur Ljungman	88 800	88 800
VD, Truls Sjöstedt	1 000 000	600 000
	1 763 200	1 478 400

Några väsentliga pensionsåtaganden eller avtal om avgångsvederlag för styrelse eller verkställande direktör finns ej.

*Ersättningen avser både styrelsearvode och lön.

Not 7 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2016	2015
Ingående anskaffningsvärden	38 820 860	23 219 832
Inköp	21 806 220	15 601 028
Utrangeringar	-16 953 516	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	43 673 564	38 820 860
Ingående avskrivningar	-2 562 394	-2 562 394
Utrangeringar	2 562 394	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	0	-2 562 394
Ingående nedskrivningar	-14 391 122	-14 391 122
Utrangeringar	14 391 122	0



Utgående ackumulerade nedskrivningar	0	-14 391 122
Utgående redovisat värde	43 673 564	21 867 344

I samband med Styrelsens beslut om att avbryta lanseringen av Brighter One år 2015 gjordes en genomgång av aktiverade utvecklingsutgifter. I enlighet med god redovisningssed så bedömdes en stor del av utgifterna som betalats till den tidigare teknikkonsulten, utgifter kopplade till verktyg och komponenter samt en del upparbetade interna utgifter såsom osäkra tillgångar och har därför skrivits ner.

Not 8 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter

	2016	2015
Ingående anskaffningsvärden	2 868 440	2 964 662
Inköp	700 577	802 237
Omklassificeringar	0	-898 459
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	3 569 017	2 868 440
Ingående avskrivningar	-654 696	-719 760
Årets avskrivningar	-28 389	65 064
Utgående ackumulerade avskrivningar	-683 085	-654 696
Utgående redovisat värde	2 885 932	2 213 744

I balansposten ingår en tidigare gjord uppskrivning med brutto 400 000 kronor. Uppskrivningen har ej påverkat bolagets skattemässiga resultat. Ej heller har avskrivningen på uppskrivet belopp påverkat det skattemässiga resultatet.

Not 9 Inventarier, verktyg och installationer

	2016	2015
Ingående anskaffningsvärden	849 633	827 235
Inköp	0	22 398
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	849 633	849 633
Ingående avskrivningar	-364 639	-205 426
Årets avskrivningar	-163 316	-159 213



Utgående ackumulerade avskrivningar	-527 955	-364 639
Utgående redovisat värde	321 678	484 994



Not 10 Aktuell och uppskjuten skatt

	2016	2015
Skatt på årets resultat		
Aktuell skatt	0	0
Uppskjuten skatt	0	0
Totalt redovisad skatt	0	0

Avstämning av effektiv skatt

	2016		2015	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Redovisat resultat före skatt		-14 730 480		-11 468 414
Skatt beräknad enligt gällande skattesats	22,00	3 240 706	22,00	2 523 051
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader		-95 286		-348 468
Skatteeffekt av ej avdragsgilla intäkter		177		117
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande ökning av aktiverad uppskjuten skatt		-3 145 597		-2 174 700
Redovisad skattekostnad	0,00	0	0,00	0

Not 11 Andelar i koncernföretag

	2016-12-31	2015-12-31
Ingående anskaffningsvärden	12 835 958	50 000
Inköp	0	9 795 587
Lämnat aktieägartillskott	0	2 990 371
Omklassificering till intresseföretag	-12 785 958	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	50 000	12 835 958
Utgående redovisat värde	50 000	12 835 958



Not 12 Specifikation andelar i koncernföretag

Namn	Kapitalandel	Rösträttsandel	Antal andelar	Bokfört värde
Brighter One AB	100%	100%	100	50 000
				50 000

	Org.nr	Säte	Eget kapital	Resultat
Brighter One AB	556971-7274	Stockholm	84 223	-2 383

Not 13 Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag

	2016-12-31	2015-12-31
Ingående anskaffningsvärden	0	0
Inköp	56 460	0
Omklassificeringar från koncernföretag	12 785 958	0
Lämnade aktieägartillskott	2 564 928	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	15 407 346	0
Utgående redovisat värde	15 407 346	0

I december beslutades att Brighter AB skulle dela ut 1 733 672 aktier till ett värde av 3 550 408 kr avseende Camanio Care AB till aktieägarna. Utdelningen skedde i januari, varpå motsvarade värde ligger som en skuld över årsskiftet.

Not 14 Specifikation andelar i intresseföretag

Namn	Kapitalandel	Rösträttsandel	Antal andelar	Bokfört värde
Camanio Care AB	29,74 %	29,74 %	4 843 110	15 407 346
				15 407 346

	Org.nr	Säte	Eget kapital	Resultat
Camanio Care AB	556761-0307	Stockholm	23 596 078	-2 932 896

Not 16 Andra långfristiga fordringar

	2016-12-31	2015-12-31
Ingående anskaffningsvärden	208 173	0
Tillkommande fordringar	65 210	208 173
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	273 383	208 173
Utgående redovisat värde	273 383	208 173



Not 17 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2016-12-31	2015-12-31
Förutbetalda leasavg	24 913	83 972
Övriga förutbetalda kostnader	234 898	157 485
	259 811	241 457

Not 18 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2016-12-31	2015-12-31
Upplupna semesterlöner	764 378	449 190
Upplupna revisions- och bokslutskostnader	255 000	255 000
Övriga upplupna kost och förbetalda intäkter	1 623 997	431 838
	2 643 375	1 136 028

Not 19 Transaktioner med närstående

Företaget har haft transaktioner på marknadsmässiga villkor med närstående under räkenskapsåret.

	2016-12-31	2015-12-31
Atua - Petra Kaur Ljungman (tjänster i rollen som CCO)	789 667	712 292
Lars Flening Consulting - Lars Flening (tjänster)	125 000	239 404
Ghatan Bauer Advokatbyrå - Afsaneh Ghatan Bauer (tjänster)	243 435	290 800
	1 158 102	1 242 496

Not 20 Ställda säkerheter

	2016-12-31	2015-12-31
Företagsinteckningar	2 000 000	2 000 000
Pantsatta bankmedel	208 173	255 900
	2 208 173	2 255 900



Not 21 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

- 2017-05-16 – Brighter väljer AIS & Ericsson för lansering av diabeteslösningen Actiste i Thailand.
- 2017-04-26 – Brighter säkrar finansiering om upp till 100 MSEK för lansering av Actiste och ger ut gratis teckningsoptioner till befintliga aktieägare.
- 2017-04-25 – Brighter lanserar actiste.com och demonstrerar för första gången sin unika diabetestjänst Actiste på Demo@Vitalis.
- 2017-04-04 – Brighter ingår partnerskap med Indonesia Mampu för att bekämpa diabetes i Indonesien.
- 2017-02-20 – Brighter sluter avtal med Sonat för global logistiklösning.



Stockholm 2016-__-__

Gert Westergren
Ordförande

Sara Murby Forste

Afsaneh Ghatan Bauer

Petra Kaur Ljungman

Lars Flening

Jan Stålemark

Truls Sjöstedt
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats 2016-__-__

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Magnus Lagerberg
Auktoriserad revisor



Revisionsberättelse

Till årsstämman i Brighter AB (publ), org.nr 556736-8591

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Brighter AB (publ) för år 2016. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 26-51 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Brighter AB (publ)s finansiella ställning per den 31 december 2016 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Brighter AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och

ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1-25. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.



Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på

grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/rn/showdocument/documents/rev_dok/revisors_anvar.pdf. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Brighter AB (publ) för år 2016 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Brighter AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.



Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma

om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/rn/showdocument/documents/rev_dok/revisors_ansvar.pdf. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm 2017-__-__

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Magnus Lagerberg
Auktoriserad revisor

Brighter AB (publ)

Org.Nr. 556736-8591

Norgegatan 2 4tr | SE-164 28 Kista | Sweden

tel: +46 8 55 00 88 20 | fax: +46 8 55 00 88 30

www.brighter.se

